

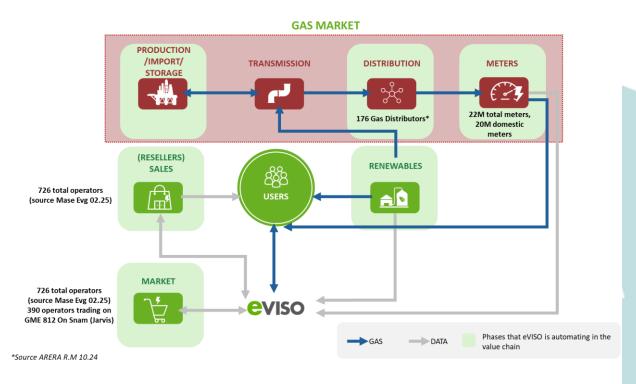


Comunicato Stampa

EVISO LANCIA CORTEX GAS: LA NUOVA PIATTAFORMA DIGITALE PER AUTOMATIZZARE LA GESTIONE DELLE PRATICHE NEL SETTORE DEL GAS

Saluzzo (CN), 19 marzo 2025 – eVISO S.p.A. (simbolo: EVISO) – società di tecnologia (COMMOD-TECH), quotata all'EGM, con una infrastruttura di intelligenza artificiale proprietaria che opera nel settore delle materie prime (luce, gas, mele) – comunica il lancio della piattaforma digitale CORTEX GAS, la nuova estensione della piattaforma digitale CORTEX, già applicata con successo all'energia elettrica.

Il mercato del gas in Italia opera attraverso un sistema di libera concorrenza, in cui gli operatori acquistano gas all'ingrosso, principalmente tramite importazioni e stoccaggio nazionale, per poi venderlo ai consumatori finali. Di seguito un'immagine che illustra questo processo, evidenziando le fasi di estrazione, trasmissione, distribuzione e misurazione. Gli utenti acquistano il gas attraverso i rivenditori del mercato libero. eVISO automatizza diverse fasi della catena del valore, migliorando efficienza, gestione dei dati e trasparenza nel sistema.



La piattaforma CORTEX GAS è stata progettata per semplificare e automatizzare la gestione delle pratiche accessorie (attivazione e posa di un contatore, voltura, modifica impianto, etc.) relative al gas, offrendo ai resellers forniti da eVISO un unico portale centralizzato. Attraverso questo portale, i resellers possono caricare e gestire le pratiche relative a qualsiasi PDR, accelerando il flusso delle operazioni e migliorando l'efficienza. La piattaforma consente a eVISO di interfacciarsi con la maggior parte dei distributori,



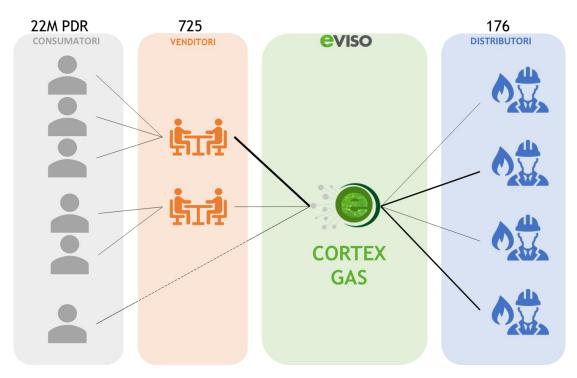




eseguendo l'operazione richiesta e restituendo la risposta ai resellers, garantendo un flusso continuo e automatizzato.

Nel FY 23/24 le pratiche accessorie luce nel canale diretto sono state 3.972 su 21.025 punti in prelievo a giugno 2024 (19%), mentre nel segmento resellers sono state 46.493 rispetto ai 179.791 punti in prelievo in fornitura a giugno 2024 (26%). Nel segmento gas, dati interni indicano che le pratiche accessorie pre CORTEX GAS si assestavano intorno al 10% del numero dei PDR in erogazione.

La piattaforma CORTEX GAS lanciata oggi è strutturata per poter arrivare a gestire fino a 50.000 pratiche accessorie all'anno nel segmento gas, rispetto alle poche centinaia gestite sino ad oggi, assicurando efficienza e automazione nel processo.



Fonti:

22MPDR: 21.767.919 fonte ARERA Monitoraggio Retail Gas ver 03/10/24 competenza Luglio24 ("attivi") 726 (incluso eVISO) fonte MASE Elenco Venditori Gas ver 28/02/24 (riportanti dicitura "gas naturale") 176: fonte ARERA Elenco Distributori Gas ("attivi") al 24/02/25

Gianfranco Sorasio, amministratore delegato di eVISO, ha commentato: "La piattaforma di gestione delle pratiche accessorie CORTEX LUCE ha permesso ad eVISO di gestire, dal suo lancio nel maggio 2021, oltre 1.250.000 servizi (fatturabili e non) in modo automatico ed autonomo. CORTEX LUCE nel solo esercizio FY 23-24 ha gestito 50.000 pratiche soggette a fatturazione, generando oltre 1 M€ di Gross Margin e migliorando significativamente la velocità e la qualità dei servizi. Sono fiducioso che CORTEX GAS, costruito sulla stessa infrastruttura di CORTEX LUCE, possa stupirci con risultati altrettanto eccellenti in futuro."







Carlo Cigna, Chief Technology Product Officer di eVISO, ha commentato: "Con CORTEX GAS, siamo pronti ad espandere il nostro modello di business nel settore del gas. La piattaforma garantirà ai clienti una gestione ancora più automatizzata e fluida. La visione è quella di continuare a innovare, creare soluzioni scalabili e contribuire a una trasformazione digitale che acceleri la crescita e l'efficienza nel settore delle materie prime. Il percorso che abbiamo intrapreso con CORTEX LUCE ci ha mostrato il grande potenziale di questi strumenti e sono entusiasta di annunciare oggi l'estensione di questi vantaggi anche al settore del gas."

CORTEX GAS punta a estendere al settore gas i servizi già disponibili per l'energia elettrica, contribuendo in modo significativo alla crescita delle forniture di gas per gli operatori resellers.

Il presente comunicato stampa è disponibile nella sezione Investor Relations del sito www.eviso.ai. Per la trasmissione delle Informazioni Regolamentate la Società si avvale del sistema di diffusione EMARKET SDIR disponibile all'indirizzo www.emarketstorage.com, gestiti da Teleborsa S.r.l. - con sede Piazza di Priscilla, 4 - Roma - a seguito dell'autorizzazione e delle delibere CONSOB n. 22517 e 22518 del 23 novembre 2022.

eVISO è una COMMOD-TECH che ha sviluppato una piattaforma di intelligenza artificiale che crea valore nel mercato delle materie prime, ad oggi 3: power, gas e fresh apples. Nel segmento power, eVISO fornisce servizi di power-tech (tecnologia ed energia elettrica) in Italia lungo tutta la filiera di valore: tramite il canale diretto (B2B e B2C), ad altri operatori del mercato elettrico (B2B2C) e anche upstream ai produttori di energia rinnovabile su tutto il territorio italiano. Nel canale diretto, eVISO serve circa 20.000 utenti: Piccola e media impresa (PMI), aziende agricole, negozi e ristoranti in Bassa Tensione e Media Tensione. Nel canale indiretto (B2B2C), eVISO serve oltre 100 concorrenti e oltre 500.000 utenze in tutta Italia.

Per info: https://www.eviso.ai/

Contacts:

Investor Relations eVISO

Federica Berardi

investor.relations@eviso.it

Tel: +39 0175 44648

Investor Relations

CDR Communication SRL

Vincenza Colucci vincenza.colucci@cdr-communication.it

Tel. +39 335 6909547

Marta Alocci

marta.alocci@cdr-communication.it

Tel. +39 327 7049526

Euronext Growth Advisor
EnVent Italia SIM S.p.A.
Via deali Omenoni 2 – Milano

Via degli Omenoni 2 – Milano, 20121

ega@envent.it

Tel: +39 02 22175979

Media Relations

CDR Communication SRL

Martina Zuccherini

martina.zuccherini@cdr-communication.it

Tel. +39 339 4345708

