



## PRESS RELEASE

### TXT e-solutions: risultati primo semestre 2025

**Ricavi € 189,1 milioni (+36,8%)**

**Crescita organica ricavi normalizzata +9,4%**

**EBITDA € 27,5 milioni (+57,4%)**

**Utile Operativo (EBIT) Adjusted € 22,5 milioni (+60,9%)**

**Utile netto Adjusted € 13,5 milioni (+37,2%)**

- Ricavi € 189,1 milioni (+36,8%), di cui € 43,2 milioni relativi a divisione Smart Solutions, € 30,9 milioni relativi Digital Advisory e € 115,0 milioni relativi a Software Engineering.
- Ricavi a perimetro costante pari a € 144,7 milioni, +9,4% escludendo dal perimetro 2024 i ricavi one-off pari a circa € 6,0 milioni.
- EBITDA € 27,5 milioni (+57,4%) al netto di significativi investimenti in ricerca e sviluppo pari a € 11,8 milioni interamente spesi nel periodo (+74,9%). EBITDA margin pari al 14,6%, +190 bp rispetto al primo semestre 2024.
- Utile operativo (EBIT) Adjusted - che esclude gli effetti puramente contabili derivante dal processo di PPA su M&A, € 22,5 milioni (+60,9%).
- Utile netto Adjusted - che esclude gli effetti puramente contabili derivante dal processo di PPA su M&A, € 13,5 milioni (+37,2%) dopo interessi e oneri finanziari netti pari a € 3,9 milioni - incluse le perdite nette su cambi, e oneri fiscali per € 5,1 milioni.
- Indebitamento Finanziario Netto Adjusted pari a € 112,3 milioni al 30 giugno 2025.

Milano, 7 agosto 2025 – 14:00

Il Consiglio di Amministrazione di TXT e-solutions, presieduto da Enrico Magni, ha approvato in data odierna i risultati di gestione al 30 giugno 2025.

Di seguito i principali risultati economici e patrimoniali del primo semestre 2025:

I **Ricavi** sono stati di € 189,1 milioni in crescita del 36,8% rispetto ai € 138,2 milioni dei primi sei mesi 2024. La crescita organica normalizzata, che esclude dal perimetro 2024 circa € 6,0 milioni di ricavi one-off 2024 relativi a rivendite, è stata pari al 9,4%, e le acquisizioni hanno contribuito per € 44,4 milioni. I ricavi internazionali complessivi rappresentano il 16,3% dei ricavi totali del primo semestre 2025.



TXT

## PRESS RELEASE

La divisione Smart Solutions ha avuto ricavi di € 44,1 milioni, in crescita del +72,0% rispetto al primo semestre 2024, di cui € 3,1 milioni da crescita organica (+12,1%) e € 15,3 milioni relativi ad M&A.

La divisione Digital Advisory ha avuto ricavi di € 30,9 milioni in crescita del +62,5% rispetto al primo semestre 2024, di cui € 6,0 milioni da crescita organica (+31,7%) e € 6,0 milioni relativi ad M&A.

La divisione Software Engineering ha avuto ricavi di € 114,1 milioni in crescita del +22,0% rispetto al primo semestre 2024 grazie al contributo derivante dalle acquisizioni. La crescita organica riportata nel periodo risulta negativa principalmente per effetto delle attività one-off 2024 per circa € 6,0 milioni. La crescita organica normalizzata della divisione, che esclude dal perimetro 2024 i ricavi one-off relativi a rivendite, è pari al +4,3%.

L'**EBITDA** è stato di € 27,5 milioni, in crescita del +57,4% rispetto al primo semestre 2024 (€ 17,5 milioni), dopo aver incrementato gli investimenti in ricerca e sviluppo pari a € 11,8 milioni interamente spesi nel primo semestre 2025 (+74,9% rispetto al primo semestre 2024). La marginalità sui ricavi è stata del 14,6%, in crescita di 190 bp rispetto al primo semestre 2024 grazie al contributo positivo di Webgenesys, alle sinergie, all'efficientamento operativo e alla cessazione di attività one-off 2024 a minore marginalità rispetto alla media di Gruppo. L'incidenza dei costi generali e amministrativi sui ricavi si è attestata al 7,3% nel primo semestre 2025, in aumento rispetto al 6,9% registrato nello stesso periodo del 2024, principalmente per effetto di crescenti costi legati ad M&A.

L'**EBIT** (Utile Operativo) è stato di € 19,9 milioni, in crescita del +64,2% rispetto al primo semestre 2024 (€ 12,1 milioni) dopo ammortamenti di immobilizzazioni immateriali (€ 3,0 milioni, di cui € 2,6 milioni relativi a *Purchase Price Allocation*), materiali (€ 4,4 milioni, di cui € 3,1 milioni relativi a IFRS 16) e svalutazioni (€ 0,1 milioni).

L'**EBIT Adjusted**, che neutralizza gli effetti puramente contabili derivanti del processo di PPA sulle acquisizioni degli ultimi 6 anni, è pari € 22,5 milioni nel primo semestre 2025, +60,9% rispetto allo stesso periodo del 2024, con un'incidenza sui ricavi pari all'11,9%.

Gli **Oneri finanziari** hanno saldo netto di € 3,9 milioni (€ 1,3 milioni nel primo semestre 2024), di cui € 3,0 milioni relativi ad interessi ed oneri bancari al netto di proventi finanziari (€ 1,0 milioni nel primo semestre 2024), € 0,8 milioni relativi a perdite nette su cambi (utili netti su cambi pari a € 0,2 milioni nel primo semestre 2024), e € 0,1 milioni relativi al risultato di competenza delle minoranze (€ 0,5 milioni nel primo semestre 2024).



TXT

## PRESS RELEASE

L'**Utile netto** è stato di € 10,9 milioni, in aumento del +36,8% rispetto a € 8,0 milioni nel primo semestre 2024. L'Utile netto in percentuale sui ricavi è stato pari al 5,8%, in linea rispetto al primo semestre 2024 nonostante i maggiori oneri finanziari netti per € 2,6 milioni riportati nei primi sei mesi del 2025 rispetto allo stesso periodo 2024.

L'**Utile netto Adjusted**, che neutralizza gli effetti puramente contabili derivanti del processo di PPA sulle acquisizioni degli ultimi 6 anni, è stato di € 13,5 milioni nel primo semestre 2025, in crescita del 37,2% rispetto al primo semestre 2024, attestandosi al 7,1% dei ricavi del periodo. L'Utile netto Adjusted esclude gli effetti fiscali derivanti dall'aggiustamento contabile succitato, in quanto di importo non rilevante.

L'**Indebitamento Finanziario Netto Adjusted** consolidato al 30 giugno 2025 è pari a € 112,3 milioni, in aumento di € 21,6 milioni rispetto a € 90,7 milioni al 31 dicembre 2024. La variazione è principalmente riconducibile agli esborsi legati ad acquisizioni per complessivi € 16,6 milioni, di cui € 13,6 milioni relativi ad IT Values, al riacquisto di azioni proprie per € 2,4 milioni, alla rilevazione dei fair value degli earn-out per € 2,3 milioni, al pagamento di dividendi per € 3,2 milioni e al pagamento di interessi passivi e altri oneri finanziari per € 3,1 milioni. A ciò si aggiunge l'effetto della stagionalità del capitale circolante netto, in aumento di € 11,0 milioni rispetto al 31 dicembre 2024, principalmente per la crescita del valore dei crediti commerciali e dei WIP su progetti a pacchetto per i clienti. Tali impieghi hanno più che compensato la generazione di cassa del periodo.

L'Indebitamento Finanziario Netto consolidato al 30 giugno 2025 è pari a € 121,8 milioni, in aumento di € 9,5 milioni rispetto al dato Adjusted a seguito della riclassifica della quota partecipativa detenuta da TXT in Banca del Fucino - al netto della parte per la quale è stato sottoscritto un accordo di cessione - da attività finanziaria ad attività immobilizzata.

In relazione all'investimento di TXT in Banca del Fucino, si segnala che, a seguito della sottoscrizione di un accordo per la cessione di una quota parziale della partecipazione valutata circa € 8 milioni, tale quota è stata iscritta a bilancio tra le attività finanziarie.

Le azioni proprie al 30 giugno 2025 erano 280.171 (314.435 al 31 dicembre 2024), pari al 2,15% delle azioni emesse, per un controvalore pari a € 9,6 milioni calcolato considerando il prezzo di borsa delle azioni TXT al 30 giugno 2025 pari a € 34,35 per azione.

Nel **secondo trimestre 2025** i ricavi sono di € 96,9 milioni, in crescita del 36,4% rispetto al secondo trimestre 2024 (€ 71,1 milioni), e i ricavi da acquisizioni hanno contribuito per € 24,1 milioni. L'EBITDA è stato di € 14,2 milioni, in crescita del +62,4% rispetto al secondo



TXT

## PRESS RELEASE

trimestre 2024 (€ 8,7 milioni). La marginalità sui ricavi (EBITDA margin) è stata del 14,6% rispetto al 12,3% nel secondo trimestre 2024, consolidando il trend positivo registrato nel primo trimestre dell'anno. L'Utile operativo (EBIT) Adjusted è stato di € 11,7 milioni, in crescita del 68,3% rispetto al secondo trimestre 2023 (€ 7,0 milioni), mentre l'Utile netto Adjusted è stato di € 6,9 milioni. Le PPA del secondo trimestre 2025 sono pari a € 1,6 milioni, con Utile netto Unadjusted pari a € 5,3 milioni.

*“Siamo molto soddisfatti dei risultati raggiunti nel primo semestre, che evidenziano una crescita solida sia in termini di volumi che di sostenibilità dei margini”, afferma Daniele Misani, CEO di TXT “Le performance sono pienamente in linea con le indicazioni del nostro piano industriale e confermano la bontà delle scelte strategiche mirate alla crescita selettiva e sostenibile, con un forte focus su smart solutions e attività ad alto valore aggiunto. Guardiamo con fiducia alla seconda metà dell'anno, forti di una buona visibilità sul portafoglio e di un ecosistema di eccellenze che continua a generare sinergie e ad accrescere il posizionamento del Gruppo TXT come player primario nell'innovazione digitale.”*

In data **8 agosto 2025** alle ore **11:00 (CEST)** si terrà la **conference call** durante la quale il CEO Daniele Misani presenterà e commenterà i risultati del H1-2025. Il form di iscrizione alla conference call è disponibile sul sito internet della Società [www.txtgroup.com](http://www.txtgroup.com) alla pagina “Financial News & Calendar”.

### Eventi successivi ed evoluzione prevedibile della gestione

Nel corso del secondo trimestre dell'anno in corso e nel periodo immediatamente successivo alla sua chiusura, il Gruppo TXT ha proseguito con successo nell'implementazione del proprio Piano Industriale, presentato pubblicamente in occasione del TXT Capital Markets Day del 27 maggio 2025.

Il Piano Industriale TXT si fonda su una strategia combinata di crescita organica e investimenti selettivi in tecnologie ad alto potenziale, con l'obiettivo di rafforzare il posizionamento competitivo del Gruppo nei segmenti a più elevata marginalità.

A livello consolidato, per la seconda metà dell'anno il management di TXT prevede la continuità del trend di crescita di ricavi e marginalità registrato nella prima metà del 2025, confermando la guidance di inizio anno che prevede una crescita organica dei ricavi superiore all'8% e un EBITDA margin superiore al 14%.



TXT

## PRESS RELEASE

La divisione Smart Solutions ha fatto registrare una crescita organica low-double-digit nel corso del primo semestre sostenuta dalla crescita in tutti i verticali, con il segmento Aerospace & Defence che continua a rappresentare il principale motore della divisione. La crescita complessiva ha beneficiato inoltre del consolidamento delle società acquisite negli ultimi 12 mesi, con performance in linea con le aspettative per ProSim (Aerospace & Defence), IT Values (Public Sector) e Refine (Martech). Per la seconda metà dell'anno, è attesa un'ulteriore crescita su tutti i verticali, con risultati positivi previsti anche per l'offerta Fintech, in particolare nel segmento Digital Payments.

La divisione Digital Advisory ha continuato a registrare tassi di crescita organica accelerata, supportata dalle crescenti attività su contratti pubblici pluriennali acquisiti, con un backlog di gare pubbliche da realizzare nei prossimi tre anni superiore a € 100 milioni. Nel primo semestre, il segmento Sanità ha evidenziato una crescita organica superiore al 20% attesa in continuità sull'anno, mentre le attività di cybersecurity stanno contribuendo positivamente alla crescita complessiva della divisione. Per quanto riguarda l'offerta consulenziale nel Martech, le società I MILLE e Uasabi, consolidate a partire dal secondo semestre 2024, hanno registrato una crescita leggermente inferiore alle aspettative, principalmente a causa della stagionalità del business. Tuttavia, nel mese di luglio si sono già rilevati segnali positivi, grazie alla sottoscrizione di nuovi importanti contratti con principali player attivi in mercati trasversali.

La crescita della divisione Software Engineering nella prima parte dell'anno è stata sostenuta principalmente dal consolidamento delle società acquisite nel corso del 2024 – in particolare Webgenesys, mentre la crescita organica del business ha quasi interamente compensato la cessazione di attività one-off a basso valore aggiunto legate a rivendite nel segmento Telco, per un valore di circa € 6 milioni nel primo semestre 2024 (€ 12 milioni su base annua). Al netto di tali effetti, la crescita organica normalizzata della divisione si è attestata al +4% e per i restanti mesi del 2025 si prevede un lieve miglioramento del trend, trainato dal riposizionamento dell'offerta TXT su nuovi contratti nel segmento Telco & Gaming e dal continuo sviluppo dell'offerta per il segmento Aerospace & Defence, che conferma tassi di crescita superiori alla media del Gruppo. In termini di marginalità, la sostituzione di attività a basso valore aggiunto con contratti strategici, il positivo consolidamento e integrazione delle società acquisite (in particolare Webgenesys), nonché le sinergie tecnologiche e commerciali all'interno dell'ecosistema TXT, stanno contribuendo a un significativo miglioramento del margine operativo della divisione, con che si sta attestando su livelli target di medio periodo definiti nel Piano TXT.

**TXT**

## PRESS RELEASE

In relazione al continuo sviluppo del piano di M&A, si segnala che in data 3 luglio 2025 TXT ha annunciato l'acquisizione di una quota di minoranza in Altilia S.r.l., deep-tech company italiana leader nell'Intelligenza Artificiale per l'automazione intelligente dei processi documentali e decisionali. L'accordo prevede opzioni per l'acquisizione della maggioranza del capitale sociale di Altilia nei prossimi esercizi, in linea con la strategia di crescita per linee esterne del Gruppo TXT. Fondata come spin-off del CNR (Consiglio Nazionale delle Ricerche), finanziata e supportata nella crescita da CDP Venture Capital, Altilia ha sviluppato Altilia Intelligent Automation, una piattaforma no-code di AI che consente l'automazione di processi complessi in ambito digital finance, assicurazioni, legal e pubblica amministrazione. La società è riconosciuta per la sua capacità di combinare tecnologie di NLP, machine learning e knowledge graphs in soluzioni scalabili e trasparenti. L'operazione permetterà a TXT di integrare la tecnologia proprietaria di Altilia nei propri progetti di trasformazione digitale, accelerando l'adozione di soluzioni AI-based nei settori regolamentati e ad alta domanda di digitalizzazione di processi complessi. L'investimento iniziale da parte di TXT in Altilia consiste in un aumento di capitale a favore di Altilia per un valore di € 1 milione a fronte del quale TXT deterrà circa il 10% di Altilia. Il contratto di investimento prevede ulteriori opzioni a favore di TXT che permetteranno a quest'ultima di incrementare la propria quota in Altilia fino al 100%. L'operazione è soggetta alle consuete condizioni di closing e sarà completata entro il terzo trimestre 2025.

Con riferimento all'evoluzione della struttura finanziaria e dell'allocazione del capitale del Gruppo, si segnala che, in data 23 giugno, è stato siglato un accordo vincolante per la cessione di una parte della quota detenuta da TXT in Banca del Fucino, a un valore sostanzialmente in linea con il relativo valore di carico. La cessione, per un controvalore concordato pari a circa € 8 milioni, sarà perfezionata entro il mese di settembre.

La quota residua che sarà detenuta da TXT in Banca del Fucino a seguito della suddetta operazione, il cui attuale valore di carico è pari a € 9,5 milioni, è prevista in cessione entro i successivi 12 mesi, a un valore atteso coerente con quello definito per la prima cessione.

Il Gruppo conferma la propria strategia di allocazione selettiva del capitale, orientata all'acquisizione di tecnologie complementari e al rafforzamento della scalabilità dei margini, in un contesto macroeconomico e geopolitico ancora instabile, ma che ad oggi presenta impatti limitati sul perimetro operativo del Gruppo.

Nell'attuale scenario geopolitico globale, caratterizzato dall'instabilità legata ai conflitti militari in Ucraina e in Medio Oriente e dall'escalation della guerra commerciale derivante



TXT

## PRESS RELEASE

dalle politiche protezionistiche della nuova presidenza americana – che ha recentemente introdotto dazi sulle importazioni dall’UE – il Consiglio di Amministrazione di TXT rileva, al momento, rischi mitigabili nel breve periodo. Tali rischi risultano limitati sia per l’esposizione marginale e non strategica del business TXT nei territori coinvolti dai conflitti, sia per la natura dei servizi IT forniti da TXT negli Stati Uniti, che attualmente non sono soggetti a dazi.

A fronte di un’esposizione a contratti con clientela in dollari pari a circa il 5% del business di Gruppo – solo parzialmente compensata da costi denominati nella stessa valuta – il deprezzamento del dollaro ha inciso negativamente sullo sviluppo della top line e sui margini del primo semestre, con effetti tuttavia contenuti grazie alla limitata incidenza sul totale dei volumi del Gruppo. Per il secondo semestre dell’anno, il management di TXT prevede un impatto valutario negativo in linea con quanto registrato nella prima metà dell’anno. Qualora la volatilità sui cambi dovesse persistere anche nei mesi a venire, il Gruppo sta valutando l’adozione di strumenti di copertura del rischio di cambio.

### **Dichiarazione del dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari**

Il Dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, Eugenio Forcinito, dichiara, ai sensi dell’art. 154-bis, comma 2 del D. Lgs. 24 febbraio 1998 n. 58, che l’informativa contabile contenuta nel presente comunicato stampa corrisponde alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

Da oggi questo comunicato stampa è disponibile anche sul sito internet della Società [www.txtgroup.com](http://www.txtgroup.com).

TXT è un Gruppo IT multinazionale, end-to-end provider di soluzioni software, consulenza e servizi a supporto della trasformazione digitale di prodotti e processi. Con un portafoglio di software proprietari e soluzioni verticali specializzate, TXT opera in diversi mercati, con una presenza crescente nei settori aerospaziale, aeronautico, della difesa, industriale, governativo e Fintech. TXT ha sede a Milano e opera con società controllate in Italia, Germania, UK, Francia, Svizzera e Stati Uniti d’America. La Capogruppo TXT e-solutions S.p.A. è quotata presso Borsa Italiana, al Segmento Star (TXT.MI), da luglio 2000.

#### **Per ulteriori informazioni:**

Eugenio Forcinito – CFO  
Tel. +39 02 257711  
[eugenio.forcinito@txtgroup.com](mailto:eugenio.forcinito@txtgroup.com)

Andrea Favini – IR  
Tel. +39 02 257711  
[infofinance@txtgroup.com](mailto:infofinance@txtgroup.com)



**TXT**

## PRESS RELEASE

### Conto Economico gestionale al 30 giugno 2025

(Importi in migliaia di Euro)	H1 2025	%	H1 2024	%	Var %
<b>RICAVI</b>	<b>189.095</b>	<b>100</b>	<b>138.194</b>	<b>100</b>	<b>36,8</b>
Costi diretti	116.823	61,8	92.896	67,2	25,8
<b>MARGINE LORDO</b>	<b>72.272</b>	<b>38,2</b>	<b>45.298</b>	<b>32,8</b>	<b>59,5</b>
Costi di Ricerca e Sviluppo	11.780	6,2	6.737	4,9	74,9
Costi Commerciali	19.104	10,1	11.499	8,3	66,1
Costi Generali & Amministrativi	13.847	7,3	9.564	6,9	44,8
<b>RISULTATO OPERATIVO LORDO (EBITDA)</b>	<b>27.541</b>	<b>14,6</b>	<b>17.498</b>	<b>12,7</b>	<b>57,4</b>
Ammortamenti materiali	4.446	2,4	3.125	2,3	42,3
Ammortamenti immateriali (Excl. PPA)	466	0,2	322	0,2	44,8
Oneri riorganizzazione e non ricorrenti	129	0,1	64	0,0	101,7
<b>UTILE OPERATIVO (EBIT) ADJ. (Excl. PPA)</b>	<b>22.500</b>	<b>11,9</b>	<b>13.987</b>	<b>10,1</b>	<b>60,9</b>
Ammortamenti immateriali - PPA	2.577	1,4	1.858	1,3	38,7
<b>UTILE OPERATIVO (EBIT)</b>	<b>19.923</b>	<b>10,5</b>	<b>12.130</b>	<b>8,8</b>	<b>64,2</b>
Proventi (oneri) straordinari/finanziari	(3.810)	(2,0)	(831)	(0,6)	358,5
Risultato di pertinenza società collegate	(129)	(0,1)	(515)	(0,4)	(74,9)
<b>UTILE PRIMA DELLE IMPOSTE (EBT)</b>	<b>15.983</b>	<b>8,5</b>	<b>10.784</b>	<b>7,8</b>	<b>48,2</b>
Imposte	(5.103)	(2,7)	(2.831)	(2,0)	80,2
<b>UTILE NETTO</b>	<b>10.880</b>	<b>5,8</b>	<b>7.953</b>	<b>5,8</b>	<b>36,8</b>
<b>UTILE NETTO ADJ. (Excl. PPA)</b>	<b>13.458</b>	<b>7,1</b>	<b>9.810</b>	<b>7,1</b>	<b>37,2</b>
Utile Netto Unadjusted Attribuibile a:					
Azionisti della Capogruppo	10.048		7.956		
Interessi di minoranza	832		(3)		



**TXT**

## PRESS RELEASE

### Conto Economico gestionale secondo trimestre 2025

(Importi in migliaia di Euro)	Q2 2025	%	Q2 2024	%	Var %
<b>RICAVI</b>	<b>96.941</b>	<b>100</b>	<b>71.067</b>	<b>100</b>	<b>36,4</b>
Costi diretti	55.409	57,2	47.570	66,9	16,5
<b>MARGINE LORDO</b>	<b>41.532</b>	<b>42,8</b>	<b>23.497</b>	<b>33,1</b>	<b>76,8</b>
Costi di Ricerca e Sviluppo	6.721	6,9	3.396	4,8	97,9
Costi Commerciali	13.035	13,4	6.663	9,4	95,6
Costi Generali & Amministrativi	7.578	7,8	4.694	6,6	61,4
<b>RISULTATO OPERATIVO LORDO (EBITDA)</b>	<b>14.198</b>	<b>14,6</b>	<b>8.744</b>	<b>12,3</b>	<b>62,4</b>
Ammortamenti materiali	2.237	2,3	1.595	2,2	40,2
Ammortamenti immateriali (Excl. PPA)	208	0,2	171	0,2	21,7
Oneri riorganizzazione e non ricorrenti	20	0,0	5	0,0	328,9
<b>UTILE OPERATIVO (EBIT) ADJ. (Excl. PPA)</b>	<b>11.734</b>	<b>12,1</b>	<b>6.973</b>	<b>9,8</b>	<b>68,3</b>
Ammortamenti immateriali - PPA	1.559	1,6	929	1,3	67,9
<b>UTILE OPERATIVO (EBIT)</b>	<b>10.175</b>	<b>10,5</b>	<b>6.045</b>	<b>8,5</b>	<b>68,3</b>
Proventi (oneri) straordinari/finanziari	(1.919)	(2,0)	(759)	(1,1)	152,7
Risultato di pertinenza società collegate	(106)	(0,1)	(198)	(0,3)	(46,2)
<b>UTILE PRIMA DELLE IMPOSTE (EBT)</b>	<b>8.149</b>	<b>8,4</b>	<b>5.088</b>	<b>7,2</b>	<b>60,2</b>
Imposte	(2.802)	(2,9)	(1.241)	(1,7)	125,8
<b>UTILE NETTO</b>	<b>5.347</b>	<b>5,5</b>	<b>3.847</b>	<b>5,4</b>	<b>39,0</b>
<b>UTILE NETTO ADJ. (Excl. PPA)</b>	<b>6.907</b>	<b>7,1</b>	<b>4.775</b>	<b>6,7</b>	<b>44,6</b>
Utile Netto Unadjusted Attribuibile a:					
Azionisti della Capogruppo	5.004		3.849		
Interessi di minoranza	343		(3)		


**TXT**
**PRESS RELEASE**
**Posizione Finanziaria Netta al 30 giugno 2025**

<b>(Importi in migliaia di euro)</b>	<b>30.06.2025</b>	<b>31.12.2024</b>	<b>Var</b>
Disponibilità liquide ed equivalenti	(80.169)	(58.250)	(21.919)
Titoli negoziabili valutati al fair value	(5.737)	(17.283)	11.546
Crediti finanziari a breve	(8.224)	(254)	(7.970)
Passività finanziarie correnti	68.216	65.658	2.559
<b>Indebitamento Finanziario a breve termine</b>	<b>(25.914)</b>	<b>(10.130)</b>	<b>(15.784)</b>
Debiti finanziari non correnti - Lessors IFRS 16	9.499	10.476	(977)
Crediti finanziari a lungo	-	-	-
Altre Passività finanziarie non correnti	138.237	108.517	29.720
Passività finanziarie non correnti	147.736	118.993	28.743
<b>Indebitamento Finanziario Netto</b>	<b>121.822</b>	<b>108.863</b>	<b>12.958</b>
Debiti <b>Non Monetari</b> per aggiustamento del prezzo delle acquisizioni da pagare in azioni TXT		(380)	380
Investimento finanziario - Banca Del Fucino	(9.498)	(17.778)	8.280
<b>Indebitamento Finanziario Netto Adj</b>	<b>112.323</b>	<b>90.705</b>	<b>21.618</b>



**TXT**

## PRESS RELEASE

### Situazione patrimoniale consolidata al 30 giugno 2025

(Importi in migliaia di euro)	30.06.2025	31.12.20024	Change
Immobilizzazioni immateriali	176.971	159.254	17.717
Immobilizzazioni materiali nette	28.642	28.840	(199)
Altre attività immobilizzate	19.889	26.506	(6.617)
<b>Capitale Immobilizzato</b>	<b>225.502</b>	<b>214.601</b>	<b>10.901</b>
Rimanenze	31.500	23.737	7.763
Crediti commerciali	120.834	114.054	6.780
Crediti vari e altre attività a breve	20.516	20.198	318
Debiti commerciali	(40.964)	(43.342)	2.378
Debiti per imposte	(14.393)	(10.879)	(3.514)
Debiti vari e altre passività a breve	(51.218)	(48.481)	(2.737)
<b>Capitale circolante netto</b>	<b>66.275</b>	<b>55.287</b>	<b>10.987</b>
<b>TFR e altre passività non correnti</b>	<b>(9.680)</b>	<b>(9.200)</b>	<b>(480)</b>
<b>Capitale investito</b>	<b>282.096</b>	<b>260.688</b>	<b>21.407</b>
Patrimonio netto del gruppo	157.253	149.764	7.489
Patrimonio netto di terzi	3.021	2.061	960
Indebitamento finanziario netto	121.822	108.863	12.959
<b>Fonti di finanziamento</b>	<b>282.096</b>	<b>260.688</b>	<b>21.407</b>