

COMUNICATO STAMPA

**LEONARDO, IL CDA APPROVA I RISULTATI AL 30 SETTEMBRE 2024. IN CRESCITA TUTTI I PRINCIPALI INDICATORI: ORDINI € 14,8 MLD (+7,8%¹), RICAVI € 12,1 MLD (+12,4%¹), EBITA € 766 MIL (+15%¹), FOCF € - 550 MIL (+13,7%¹).
CONFERMATA LA GUIDANCE 2024.**

- Portafoglio Ordini maggiore di € 43 miliardi, book to bill pari a 1,2x
- Efficace conversione del portafoglio ordini in ricavi, in particolare in Elettronica ed Elicotteri
- EBITA trainato dalla crescita dei volumi, in particolare in Elettronica
- Continuo miglioramento del FOCF
- Indebitamento Netto di Gruppo a € 3,1 miliardi (-19%¹)
- La definizione della JV con Rheinmetall rafforza il posizionamento nel contesto internazionale
- Risultato netto a 730 mln Euro comprende un *una tantum* di 366 mio Euro per la valutazione a *fair value* del Gruppo Telespazio

¹ vs 9M23 Proforma

Roma, 07/11/2024 – Il Consiglio di Amministrazione di Leonardo, riunitosi oggi sotto la presidenza di Stefano Pontecorvo, ha esaminato e approvato all'unanimità i risultati dei primi nove mesi del 2024.

“L’andamento economico-finanziario del periodo, con lo sviluppo del business e il rafforzamento degli indicatori finanziari, grazie anche all’attuazione del programma di efficientamento in essere, sta confermando la bontà del percorso intrapreso nel perseguimento degli obiettivi indicati nel piano industriale.” ha dichiarato **Roberto Cingolani**, Amministratore Delegato e Direttore Generale di Leonardo.

“Il consolidamento del core business della difesa procede in linea con gli obiettivi che ci siamo prefissati grazie all’accelerazione del processo di digitalizzazione e alla razionalizzazione del portafoglio. Dopo la creazione della nuova Divisione Spazio, volta a posizionarsi in nuovi segmenti di business a maggior valore aggiunto, la cessione di Underwater Armaments & Systems a Fincantieri, e l’uscita da business non-core quali Industria Italiana Autobus e Skydweller, Leonardo ha perfezionato l’acquisizione, nel settore dei radar, del controllo di GEM Elettronica. Il percorso delle alleanze internazionali ha visto la nascita della Joint Venture con Rheinmetall, che consente all’azienda di giocare un ruolo centrale, a livello internazionale, nei programmi del nuovo Main Battle Tank (MBT) e della nuova piattaforma Lynx per il programma Armoured Infantry Combat System (AICS). Tale conseguimento, raggiunto in meno di sei mesi, dimostra l’importanza strategica di muoversi con agilità e determinazione nello scenario competitivo internazionale. Abbiamo definito, insieme ai nostri Clienti e partner, gli elementi principali del programma GCAP che verranno sanciti nella firma formale di un accordo industriale entro fine anno e che prevedono per Leonardo attività strategiche nello sviluppo di sistemi di sistemi. Continua la valutazione di opportunità di crescita e sviluppo nel settore cyber e spazio”, ha concluso **Roberto Cingolani**.

Risultati economico-finanziari dei primi nove mesi del 2024

Al fine di rendere maggiormente confrontabile l’andamento gestionale del Gruppo, gli indicatori del periodo comparativo vengono forniti anche nella versione Proforma, includendo il contributo del Gruppo Telespazio, consolidato integralmente a partire dal 1° gennaio 2024.

Nei primi nove mesi del 2024, gli **Ordini** e i **Ricavi** registrano un incremento, rispettivamente pari al 11,1% (+7,8% rispetto al dato di settembre 2023 Proforma) e al 17,6% (+12,4% rispetto al dato Proforma), trainati in particolare dai business dell’Elettronica per la Difesa e Sicurezza e degli Elicotteri.

Alla crescita dei Ricavi si affianca una crescita dell'EBITA del 18,9% (+15,0% rispetto al dato Proforma), con un ROS del periodo pari al 6,3% (in linea con quello al 30 settembre 2023, in incremento rispetto al dato Proforma, pari al 6,2%).

In miglioramento anche il Free Operating Cash Flow del periodo (+8,9%, +13,7% rispetto al dato Proforma), il cui andamento, unitamente alla cessione della quota minoritaria di Leonardo DRS, intervenuta nell'ultimo trimestre del 2023, ha determinato un conseguente riflesso positivo sull'Indebitamento Netto di Gruppo, in calo del 18,2% rispetto al periodo a confronto (19,0% rispetto al dato Proforma).

Principali Key Performance Indicator

Di seguito vengono espone le principali variazioni che hanno caratterizzato l'andamento del Gruppo rispetto al precedente esercizio. Approfondimenti sono presenti nella specifica sezione dedicata al trend di ciascun settore di attività:

Gruppo (milioni di euro)	9 mesi 2023	9 mesi 2024	Var. %	9 mesi 2023 Proforma	Var. %	2023
Ordini	13.275	14.753	11,1%	13.690	7,8%	17.926
Portafoglio ordini	40.186	43.618	8,5%	41.473	5,2%	39.529
Ricavi	10.269	12.076	17,6%	10.740	12,4%	15.291
EBITDA	1.070	1.229	14,9%	1.111	10,6%	1.883
EBITA*	644	766	18,9%	666	15,0%	1.289
ROS	6,3%	6,3%	0,0 p.p.	6,2%	0,1 p.p.	8,4%
EBIT**	537	636	18,4%	552	15,2%	1.085
EBIT Margin	5,2%	5,3%	0,1 p.p.	5,1%	0,2 p.p.	7,1%
Risultato Netto Ordinario	290	364	25,5%	298	22,1%	742
Risultato Netto	301	730	142,5%	309	136,2%	695
Indebitamento netto di Gruppo	3.813	3.120	(18,2%)	3.854	(19,0%)	2.323
FOCF	(604)	(550)	8,9%	(637)	13,7%	635
ROI	10,7%	11,6%	0,9 p.p.	10,9%	0,7 p.p.	11,9%

* L'EBITA è ottenuto depurando l'EBIT dai seguenti elementi: eventuali impairment dell'avviamento; ammortamenti ed eventuali impairment della porzione del prezzo di acquisto allocato a attività immateriali nell'ambito di operazioni di business combination; costi di ristrutturazione, nell'ambito di piani definiti e rilevanti; altri oneri o proventi di natura non usuale, riferibili cioè a eventi di particolare significatività ed eccezionalità non riconducibili all'andamento ordinario dei business di riferimento.

** L'EBIT è ottenuto aggiungendo al risultato prima delle imposte e degli oneri finanziari la quota parte di competenza del Gruppo dei risultati delle partecipate strategiche (ATR, MBDA, Thales Alenia Space e Hensoldt).

GUIDANCE 2024

In considerazione dei risultati ottenuti nei primi nove mesi del 2024 e delle aspettative per i successivi, si confermano le *Guidance* per l'intero anno rese note a marzo 2024.

Di seguito la tabella riepilogativa.

		FY2023A (proforma) ⁽¹⁾	Guidance 2024 ⁽²⁾
Ordini	(€ mld)	18,7	ca. 19,5
Ricavi	(€ mld)	16,0	ca. 16,8
EBITA	(€ mil)	1.326	ca. 1.440
FOCF	(€ mil)	652	ca. 770
Indebitamento Netto di Gruppo	(€ mld)	2,3	ca. 2,0 ⁽³⁾

Assumendo un valore del cambio €/USD a 1,15 €/GBP a 0,89.

(1) I valori esposti per l'anno 2023 valorizzano il consolidamento integrale di Telespazio, effettivo dal 2024.

(2) Sulla base delle correnti valutazioni degli impatti della situazione geopolitica sulla supply chain, sui livelli inflattivi e sull'economia globale, fatti salvi eventuali ulteriori significativi aggravamenti.

(3) Assumendo un incremento del pagamento dei dividendi da € 0,14 a € 0,28 per azione, nuovi contratti di leasing, investimenti strategici e altre operazioni minori.

Andamento Commerciale

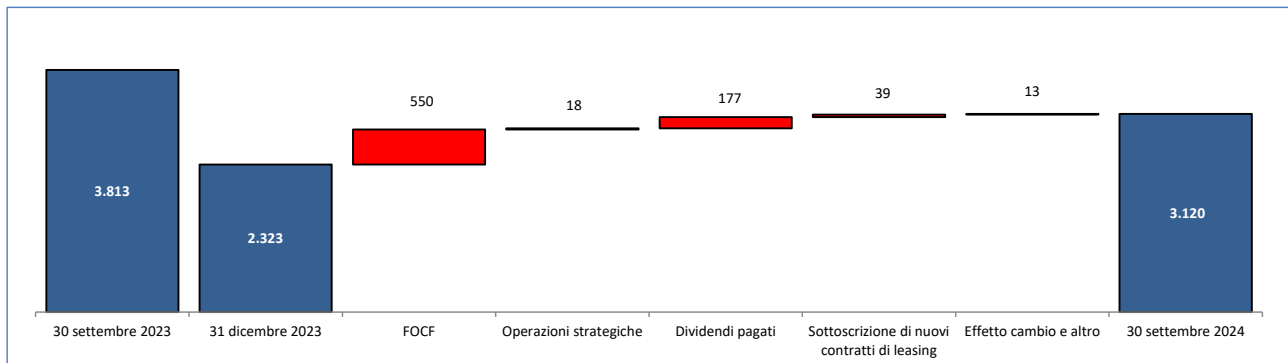
- **Ordini:** pari a **14.753 milioni di euro**, in significativo incremento (+11,1%, +7,8% sul dato Proforma) rispetto ai primi nove mesi del 2023, con una performance particolarmente positiva dei business dell'Elettronica per la Difesa e Sicurezza (EDS), sia della componente EDS Europa sia della controllata Leonardo DRS, e degli Elicotteri, in ambito governativo e commerciale. In crescita anche Cyber & Security Solutions e Aerostrutture. Il livello di Ordini equivale ad un book to bill (rapporto fra gli Ordini ed i Ricavi del periodo) pari a circa 1,2
- **Portafoglio Ordini:** pari a **43.618 milioni di euro**, assicura una copertura in termini di produzione superiore a 2,5 anni

Andamento Economico

- **Ricavi:** pari a **12.076 milioni di euro**, risultano in incremento rispetto ai primi nove mesi del 2023 (+17,6%, +12,4% sul dato Proforma) in quasi tutti i settori di business, con un significativo apporto da parte dell'Elettronica per la Difesa e Sicurezza e degli Elicotteri
- **EBITA:** pari a **766 milioni di euro**, riflette la solida performance dei business del Gruppo presentando una crescita rispetto ai primi nove mesi del 2023 (+18,9%, +15,0% sul dato Proforma), principalmente per effetto della crescita dei volumi di attività. Sul periodo incide particolarmente la performance dell'Elettronica per la Difesa e Sicurezza, in deciso miglioramento rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente, mentre lo Spazio risente delle previste difficoltà nel segmento manifatturiero
- **EBIT:** pari a **636 milioni di euro**, risulta parimenti in crescita (+18,4%, +15,2% sul dato Proforma), pur scontando un incremento negli oneri non ricorrenti one-off, principalmente legati agli effetti derivanti dalla positiva risoluzione e chiusura di contratti stipulati in esercizi precedenti, oltre l'ammortamento della Purchase Price Allocation legata al primo consolidamento del Gruppo Telespazio, avvenuto con decorrenza 1° gennaio 2024, parzialmente compensati da minori costi di ristrutturazione sostenuti rispetto al periodo comparativo
- **Risultato netto ordinario:** pari a **364 milioni di euro**, (€mil. 290 nel periodo a confronto, €mil. 298 nel dato Proforma) beneficia del miglioramento dell'EBIT e dei minori oneri finanziari netti, parzialmente compensato dal maggior carico fiscale del periodo
- **Risultato netto:** pari a **730 milioni di euro** (€mil. 301 nel periodo a confronto, €mil. 309 nel dato Proforma) include, oltre al Risultato Netto Ordinario, la plusvalenza - pari a €mil. 366 - rilevata a seguito della valutazione al fair value del Gruppo Telespazio, effettuata ai fini del consolidamento integrale dello stesso

Andamento Finanziario

- **Free Operating Cash Flow (FOCF):** negativo per **550 milioni di euro** in miglioramento rispetto alla performance al 30 settembre 2023 (negativo per €mil. 604, negativo per €mil. 637 nel dato Proforma), conferma i risultati positivi raggiunti grazie alle iniziative di rafforzamento della performance operativa e del ciclo degli incassi, ad una attenta politica di investimento in un periodo di crescita del business e ad una efficiente strategia finanziaria. Il dato evidenzia, tuttavia, l'usuale andamento infrannuale, caratterizzato da significativi assorbimenti di cassa nella prima parte dell'anno
- **Indebitamento Netto di Gruppo:** pari a **3.120 milioni di euro** si riduce in misura rilevante (circa €mld. 0,7) rispetto a settembre 2023, grazie al rafforzamento della generazione di cassa del Gruppo e alla cessione della quota minoritaria di Leonardo DRS, intervenuta nell'ultimo trimestre del 2023. Rispetto al 31 dicembre 2023 (€mil. 2.323) il valore si incrementa per effetto principalmente dell'andamento del FOCF, oltre che per il pagamento di dividendi per un importo pari a €mil. 177 (di cui €mil. 160 relativi a Leonardo S.p.a.) e per la sottoscrizione di nuovi contratti di leasing nel periodo, per un valore di €mil. 39

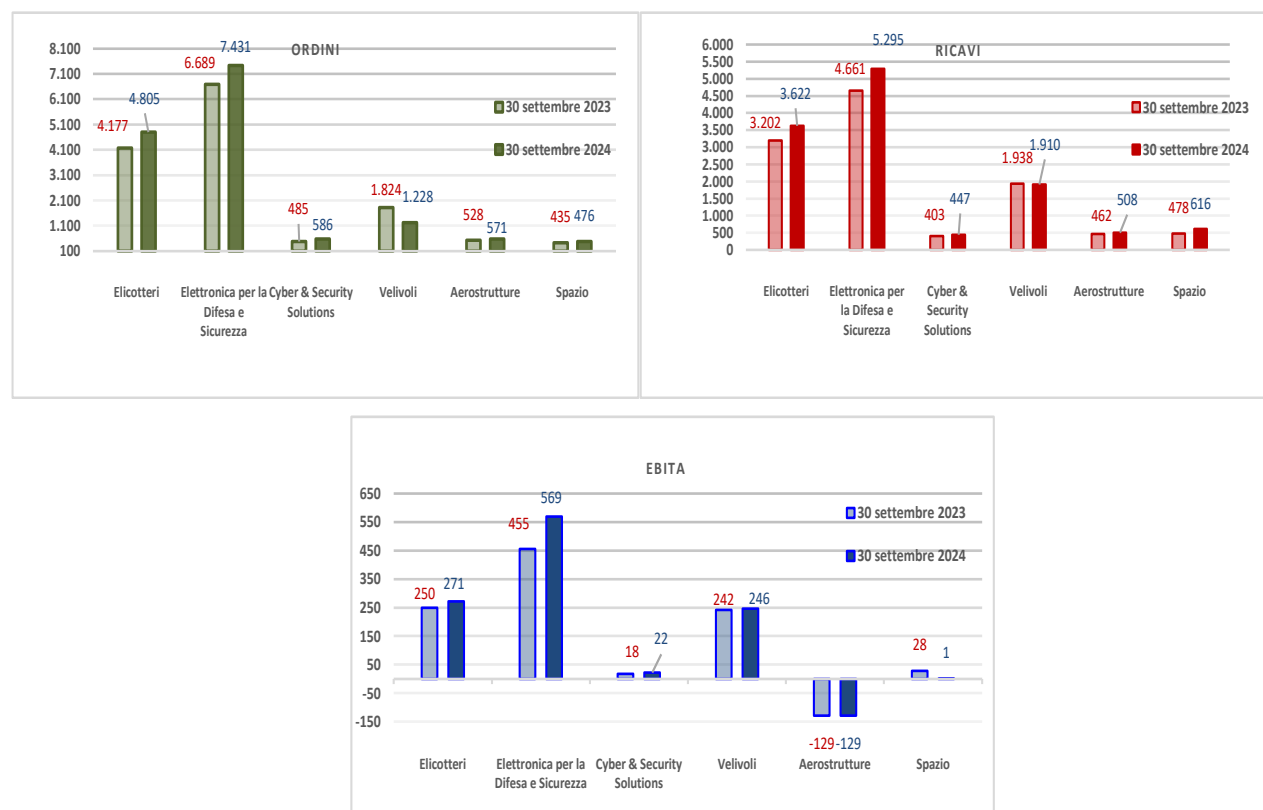


ANDAMENTO PER SETTORI DI ATTIVITÀ

Di seguito si riportano i Key Performance Indicator dei Settori segnalando che – a partire dal 1° gennaio 2024 – il contributo del Gruppo Telespazio è consolidato integralmente nel Settore Spazio. Inoltre, con lo scopo di fornire una modalità di rappresentazione del proprio andamento in sempre maggiore coerenza con le strategie aziendali e le dinamiche di business sottostanti, i Settori Elettronica per la Difesa e Sicurezza e Cyber & Security Solutions, aggregati fino al Bilancio 2023 nell'unico Settore Elettronica per la Difesa e Sicurezza. L'andamento dei Settori verrà pertanto rappresentato e commentato con riferimento ai Settori operativi Elicotteri, Elettronica per la Difesa e Sicurezza, Cyber & Security Solutions, Velivoli, Aerostrutture e Spazio (Elicotteri, Elettronica per la Difesa e Sicurezza, Velivoli, Aerostrutture e Spazio nel Bilancio 2023).

Al fine di rendere confrontabile l'andamento gestionale, gli indicatori del periodo comparativo vengono rideterminati nella presente sezione per agevolarne il confronto. Con riferimento al Settore Spazio, il periodo comparativo è presentato nella versione Proforma, includendo il contributo del Gruppo Telespazio.

Leonardo conferma il proprio percorso di crescita in tutti i settori core del proprio business. L'andamento degli ordini, Ricavi ed EBITA per settore ha mostrato il seguente trend.





9 mesi 2023 (Euro milioni)	Ordini	Ordini Proforma	Portafoglio Ordini al 31.12.2023	Portafoglio Ordini Proforma al 31.12.2023	Ricavi	Ricavi Proforma	EBITA	EBITA Proforma	ROS %	ROS% Proforma
Elicotteri	4.177	4.177	14.426	14.426	3.202	3.202	250	250	7,8%	7,8%
Elettronica per la Difesa e Sicurezza	6.689	6.689	15.890	15.890	4.661	4.661	455	455	9,8%	9,8%
Cyber & Security Solutions	485	485	993	993	403	403	18	18	4,5%	4,5%
Velivoli	1.824	1.824	7.972	7.972	1.938	1.938	242	242	12,5%	12,5%
Aerostrutture	528	528	1.095	1.095	462	462	(129)	(129)	(27,9%)	(27,9%)
di cui GIE ATR	-	-	-	-	-	-	(2)	(2)	n.a.	n.a.
Spazio	-	435	-	1.393	-	478	6	28	n.a.	5,9%
Altre attività	347	347	375	375	516	516	(198)	(198)	(38,4%)	(38,4%)
Elisioni	(775)	(795)	(1.222)	(1.241)	(913)	(920)	-	-	n.a.	n.a.
Totale	13.275	13.690	39.529	40.903	10.269	10.740	644	666	6,3%	6,2%

9 mesi 2024 (Euro milioni)	Ordini	Portafoglio	Ricavi	EBITA	ROS
Elicotteri	4.805	15.709	3.622	271	7,5%
Elettronica per la Difesa e Sicurezza	7.431	17.667	5.295	569	10,7%
Cyber & Security Solutions	586	1.069	447	22	4,9%
Velivoli	1.228	7.332	1.910	246	12,9%
Aerostrutture	571	1.165	508	(129)	(25,4%)
di cui GIE ATR	-	-	-	-	-
Spazio	476	1.542	616	1	0,2%
Altre attività	594	576	563	(214)	(38,0%)
Elisioni	(938)	(1.442)	(885)	-	n.a.
Totale	14.753	43.618	12.076	766	6,3%

Var. %	Ordini	Ordini Proforma	Portafoglio Ordini	Portafoglio Ordini Proforma	Ricavi	Ricavi Proforma	EBITA	EBITA Proforma	ROS %	ROS% Proforma
Elicotteri	15,0%	15,0%	8,9%	8,9%	13,1%	13,1%	8,4%	8,4%	(0,3) p.p.	(0,3) p.p.
Elettronica per la Difesa e Sicurezza	11,1%	11,1%	11,2%	11,2%	13,6%	13,6%	25,1%	25,1%	0,9 p.p.	0,9 p.p.
Cyber & Security Solutions	20,8%	20,8%	7,7%	7,7%	10,9%	10,9%	22,2%	22,2%	0,4 p.p.	0,4 p.p.
Velivoli	(32,7%)	(32,7%)	(8,0%)	(8,0%)	(1,4%)	(1,4%)	1,7%	1,7%	0,4 p.p.	0,4 p.p.
Aerostrutture	8,1%	8,1%	6,4%	6,4%	10,0%	10,0%	0,0%	0,0%	2,5 p.p.	2,5 p.p.
di cui GIE ATR	-	-	-	-	-	-	100,0%	100,0%	-	-
Spazio	n.a.	9,4%	n.a.	10,7%	n.a.	28,9%	(83,3%)	(96,4%)	n.a.	(5,7) p.p.
Altre attività	71,2%	71,2%	53,6%	53,6%	9,1%	9,1%	(8,1%)	(8,1%)	0,4 p.p.	0,4 p.p.
Elisioni	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Totale	11,1%	7,8%	10,3%	6,6%	17,6%	12,4%	18,9%	15,0%	0,0 p.p.	0,1 p.p.

Elicotteri

Nei primi nove mesi del 2024, il Settore continua a mostrare una performance positiva, con Ordini, Ricavi ed EBITA in crescita rispetto allo stesso periodo del 2023. Nel periodo sono state effettuate consegne di n. 109 nuovi elicotteri (n. 120 nello stesso periodo del 2023).

Ordini: in crescita del 15% rispetto allo stesso periodo del 2023, a conferma dell'ottimo andamento del Settore in ambito sia governativo che commerciale. Tra le principali acquisizioni del periodo si segnalano:

- l'ordine per ulteriori n. 20 elicotteri AW139 da impiegare in missioni di assistenza sanitaria e ricerca e soccorso dall'operatore The Helicopter Company in Arabia Saudita
- il contratto siglato con Galaxy Aerospace per n. 4 AW189 destinati alla Malaysian Maritime Enforcement Agency (MMEA) per missioni di ricerca e soccorso
- il contratto finalizzato all'acquisto di n. 4 elicotteri AW149 e di n. 4 elicotteri AW169 da parte del Ministero della Difesa della Macedonia del Nord
- l'ordine ricevuto da Equinor per n. 5 elicotteri AW189 da utilizzare per il trasporto passeggeri sulla piattaforma continentale norvegese
- ordini per n. 7 elicotteri AW189 nell'ambito del piano di espansione della flotta da parte di Bristow;
- l'ordine acquisito in relazione al contratto firmato tra NHIndustries e NAHEMA avente ad oggetto lo sviluppo e la qualifica della Software Release 3 (SWR3) per l'elicottero NH90
- il contratto, firmato nell'ambito dell'Accordo Government-to-Government (G2G) Italia-Slovenia, per la fornitura di n. 6 elicotteri multiruolo AW139M destinati al Ministero della Difesa della Repubblica di Slovenia
- il contratto con Boeing per la fornitura di ulteriori n. 7 elicotteri relativi al programma MH-139 per la US Air Force

Ricavi: in crescita principalmente per maggiori attività sulle linee di elicotteri dual use oltre che sul CSS&T (Customer Support, Services & Training).

EBITA: in aumento per effetto principalmente dei maggiori ricavi, con una redditività sostanzialmente in linea.

Elettronica per la Difesa e Sicurezza

Come già rappresentato, a partire dal 2024 è stato scorporato dall'Elettronica per la Difesa e Sicurezza (EDS) il business Cyber & Security Solutions, incluso nel Settore fino al Bilancio 2023 e ora rilevato separatamente. Il nuovo perimetro EDS comprende, principalmente, la Divisione Elettronica, la controllata Leonardo DRS e le partecipate strategiche MBDA e Hensoldt. Al fine di rendere confrontabile l'andamento gestionale, gli indicatori del periodo comparativo del Settore EDS sono stati rideterminati.

I risultati del periodo evidenziano ordini in decisa crescita rispetto allo stesso periodo dello scorso anno, con un book to bill pari a 1,4, Ricavi e redditività in sensibile aumento rispetto allo stesso periodo dello scorso anno in tutte le principali aree di business sia della componente EDS Europa sia della controllata Leonardo DRS, a conferma del trend positivo registrato già nel primo semestre dell'anno:

9 mesi 2023 (Milioni di Euro)	Ordini	Ricavi	EBITA	ROS %
EDS Europa	4.418	2.925	309	10,6%
Leonardo DRS	2.309	1.753	146	8,3%
<i>Elisioni</i>	(38)	(17)	-	n.a.
Totale	6.689	4.661	455	9,8%

9 mesi 2024 (Milioni di Euro)	Ordini	Ricavi	EBITA	ROS %
EDS Europa	4.865	3.229	381	11,8%
Leonardo DRS	2.583	2.073	188	9,1%
<i>Elisioni</i>	(17)	(7)	-	n.a.
Totale	7.431	5.295	569	10,7%

Variazioni %	Ordini	Ricavi	EBITA	ROS %
EDS Europa	10,1%	10,4%	23,3%	1,2 p.p.
Leonardo DRS	11,9%	18,3%	28,8%	0,8 p.p.
<i>Elisioni</i>	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Totale	11,1%	13,6%	25,1%	0,9 p.p.

Cambio medio €/USD: 1,0870 (primi nove mesi del 2024) e 1,0835 (primi nove mesi del 2023)

	Ordini	Ricavi	EBITA	ROS %
Leonardo DRS (\$ mil) – 9 mesi 2023	2.502	1.900	158	8,3%
Leonardo DRS (\$ mil) – 9 mesi 2024	2.807	2.253	204	9,1%

Ordini: in significativa crescita rispetto allo stesso periodo del 2023. Nell'ambito del perimetro della Elettronica Europa, tra le principali acquisizioni del periodo si segnalano:

- l'ordine in ambito navale per la fornitura e installazione di sistemi di combattimento che rientrano nel più ampio programma per il rinnovamento delle unità per il pattugliamento di superficie della Marina Militare Italiana;
- per il programma VTLM (Veicolo Tattico Leggero Multiruolo), la fornitura di sistemi di comunicazione radio di nuova generazione (SDR) Software Defined Radio e la fornitura di apparecchiature per le comunicazioni satellitari, che conferiranno capacità Satcom-On-The-Move (SOTM), che equipaggeranno i veicoli di nuova generazione in dotazione all'Esercito Italiano in grado di assicurare la mobilità e sicurezza nei teatri operativi a media/alta intensità e di raggiungere aree interessate da stati di calamità;
- nell'ambito del più ampio programma Blindo Centauro 2, che ha lo scopo di soddisfare le esigenze di reggimento di cavalleria di linea dell'Esercito Italiano, l'ordine per l'equipaggiamento dell'ultima tranche di 28 esemplari che saranno dotati tra l'altro di torre HITFACT e sistemi di Comunicazione Comando e Controllo
- l'ordine per la fornitura di Sistemi di Combattimento che equipaggeranno le UU.NN. di classe Cacciamine di nuova generazione, altamente innovative e che saranno in grado di assolvere un ampio spettro di missioni. Tra queste la messa in sicurezza delle vie di navigazione e le operazioni cosiddette di seabed surveillance per il controllo e protezione delle infrastrutture critiche subacquee (i.e. condotti oil&gas e reti marittime di dati) e la tutela dei beni culturali e dell'ambiente marino;
- nell'ambito del più ampio programma SIC soldato Sicuro, l'ordine aggiuntivo per l'ammodernamento dell'equipaggiamento individuale della componente terrestre delle Forze Armate

Per la controllata Leonardo DRS si segnalano:

- l'ordine aggiuntivo, nell'ambito del più ampio programma ORP (Ohio-submarine class Replacement Programme), per la fornitura di componenti di propulsione elettrica integrati per il sottomarino di classe Columbia di nuova generazione per la Marina degli Stati Uniti.
- l'ordine per la produzione di FWS-I (Family of Weapon Sights – Individual) ovvero mirini che si collegano in modalità wireless ai sistemi di visione montati sul casco, tra cui il binocolo potenziato con occhiali per la visione notturna (ENVG-B) e il sistema visivo integrato di nuova generazione (IVAS).
- l'ordine AROS 2.0 (Aerial Refueling Operator Station) per la produzione di sistemi che verranno installati dal cliente sui nuovi velivoli cisterna KC-46 Pegasus dell'USAF. L'AROS è stato progettato per far sedere due operatori nella parte anteriore dell'aerocisterna, utilizzando display per ciascun operatore rispetto ai tanker tradizionali che utilizzano un solo operatore seduto o prono in coda che guarda fuori dal finestrino.

Ricavi: volumi in crescita rispetto allo stesso periodo dello scorso anno con particolare riferimento alla componente EDS Europa, conseguenza del progressivo e continuo incremento di backlog. Anche per la controllata Leonardo DRS si registrano volumi in aumento anche per effetto dei maggiori ordini.

EBITA: redditività in decisa crescita in tutte le principali aree di business sia della componente EDS Europa sia della controllata Leonardo DRS, principalmente per i maggiori volumi del periodo. Positivo il contributo alla redditività del perimetro da parte della JV MBDA mentre Hensoldt evidenzia un risultato inferiore rispetto al periodo comparativo.

Cyber & Security Solutions

Il Settore Cyber & Security Solutions comprende, principalmente, la Divisione Cyber & Security Solutions. Il risultato dei primi nove mesi del 2024 del Settore Cyber & Security Solutions, a partire dal 2024 rilevato separatamente rispetto al Settore Elettronica per la Difesa e Sicurezza, confermano il trend positivo già registrato a giugno con volumi e redditività in crescita rispetto allo stesso periodo dello scorso anno.

Ordini: buona performance commerciale, con un book to bill pari a 1,3 e con un livello di ordini in sensibile crescita rispetto a settembre 2023. Tra le principali acquisizioni del periodo si segnalano:

- nell'ambito delle attività relative alla Defence & Government Business, l'ordine per la fase realizzativa inerente la Costituzione del Joint Operation Center (JOC) del Comando Operativo di Vertice Interforze (COVI) della Difesa, attraverso l'allestimento di Sale Operative e Data Center e lo sviluppo di funzionalità di Joint Common Operational Picture (JCOP), Political Military Economic Social Information Infrastructure (PMESII) e Information Knowledge Management (IKM);
- l'ordine volto a sviluppare nuove ed innovative soluzioni dedicate alla Piattaforma Nazionale dell'Agricoltura SIAN, recependo regole dettate dalla Politica Agricola Comunitaria Europea in termini di riconoscimento verso la domanda degli agricoltori italiani, introducendo altresì principi di sicurezza e orientamento al Cloud;
- ordini vari nell'ambito del più ampio progetto Polo Strategico Nazionale (PSN) volto a supportare le aziende della Pubblica Amministrazione nella trasformazione digitale mediante l'adozione di un modello Cloud, la razionalizzazione dei Data Center e adeguamento della connettività incrementando il livello di sicurezza dei dati gestiti

Ricavi: volumi in crescita rispetto allo stesso periodo del 2023, anche per effetto dei maggiori volumi di ordini nel periodo.

EBITA: in aumento principalmente per l'incremento della redditività operativa, oltre ai maggiori volumi.

Velivoli

Il Settore Velivoli ha evidenziato un incremento della redditività del business nonostante i minori ordini registrati e i conseguenti minori volumi di produzione. Dal punto di vista produttivo:

- per programmi militari della Divisione Velivoli sono state consegnate a Lockheed Martin n. 36 ali per il programma F-35 (contro n. 30 ali consegnate a settembre 2023) e al Consorzio Eurofighter n. 7 fusoliere e n. 6 ali per il programma Typhoon (contro n. 6 fusoliere e n. 6 ali consegnate nello stesso periodo del 2023)
- per quanto riguarda i velivoli EFA Kuwait sono state registrate 2 consegne rispetto alle 3 del 2023 a causa di ritardi nel processo di accettazione da parte del Cliente

Ordini: inferiori allo stesso periodo dell'anno precedente, nel quale la Divisione aveva beneficiato di importanti ordini in particolare sui programmi JSF e C-27J, anche in ragione dello slittamento all'ultimo trimestre di alcuni importanti ordini nazionali ed export.

Ricavi: sostanzialmente stabili, anno su anno, al netto delle maggiori attività passanti registrate nel 2023.

EBITA: leggermente superiore ai risultati del 2023, grazie al miglioramento della redditività di alcuni programmi.

Aerostrutture

Il Settore Aerostrutture registra un incremento dei volumi dovuto ad una parziale ripresa della demand dei principali Original Equipment Manufacturer (OEM). Dal punto di vista industriale si evidenzia quanto segue:

- consegnate n. 37 sezioni di fusoliera e n. 25 stabilizzatori per il programma B787 (contro n. 27 sezioni di fusoliera e n. 23 stabilizzatori nel 2023) e n. 20 fusoliere per il programma ATR (contro n. 21 fusoliere nel 2023);
- per il GIE si segnalano n. 20 consegne rispetto alle n. 21 registrate nel medesimo periodo del 2023

9 mesi 2023 (Milioni di Euro)	Ordini	Ricavi	EBITA	ROS %
Aerostrutture	528	462	(127)	(27,5%)
GIE ATR	n.a.	n.a.	(2)	n.a.
Totale	528	462	(129)	(27,9%)

9 mesi 2024 (Milioni di Euro)	Ordini	Ricavi	EBITA	ROS %
Aerostrutture	571	508	(129)	(25,4%)
GIE ATR	n.a.	n.a.	-	n.a.
Totale	571	508	(129)	(25,4%)

Variazioni %	Ordini	Ricavi	EBITA	ROS %
Aerostrutture	8,1%	10,0%	(1,6%)	2,1 p.p.
GIE ATR	n.a.	n.a.	100,0%	n.a.
Totale	8,1%	10,0%	0,0%	2,5 p.p.

Ordini: in crescita rispetto allo scorso anno, principalmente sui programmi B787 e A220.

Ricavi: in miglioramento rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente, grazie alle maggiori attività sui programmi ATR ed A321.

EBITA: il risultato registrato dalla Divisione Aerostrutture è sostanzialmente in linea con il terzo trimestre 2023, in quanto il maggior assorbimento per l'incremento delle ore di produzione ha compensato l'incremento dei costi per fenomeni inflattivi. Il risultato del consorzio GIE risulta in lieve miglioramento rispetto a settembre 2023 nonostante le consegne siano sostanzialmente in linea.

Spazio

Nei primi nove mesi del 2024 il Settore registra un buon livello di acquisizioni, considerati gli effetti positivi del PNRR nel periodo a confronto dello scorso esercizio.

Ordini: tra le principali acquisizioni dei primi nove mesi si segnalano:

- per il segmento servizi della controllata Telespazio:
 - l'ordine per le attività preliminari nell'ambito del programma LCNS (Lunar Communication and Navigation System, meglio noto come MoonLight) con l'Agenzia Spaziale Europea
 - gli ordini per Engineering Services per ESOC (European Space Operations Centre)
 - gli ordini per attività aggiuntive sul Tropospheric Communication System in Romania
 - l'ordine per attività di geo-informazione per il Ministero dell'Agricoltura e Foreste in Romania
 - l'ordine da OCCAR per servizi di support logistico (ISS) sul sistema italofrancese MUSIS CIL
 - ordine per il potenziamento della capacità spaziale della Sardinia Deep Space Antenna (SDSA) con l'Agenzia Spaziale italiana
- per il segmento manifatturiero della linea di business Space di Leonardo S.p.a.:
 - l'ordine per la fase 2 del progetto Rubidium POP EQM finalizzato allo sviluppo di un nuovo orologio atomico con ESA
 - l'ordine da Airbus relativo alla realizzazione di una unità di gestione e distribuzione della potenza a bordo (MPCV PCDU ESM 4-9) dello European Service Module ovvero il modulo di servizio della navicella Orion
 - l'ordine VIGIL finalizzato alla realizzazione di uno strumento per il monitoraggio delle tempeste solari, il cui cliente è Airbus
 - l'ordine Comet Interceptor per la realizzazione telecamera e strumenti per effettuare misurazioni della cometa

Ricavi: si segnalano, per la controllata Telespazio, volumi in crescita grazie al contributo delle Lob Satellite Systems and Operations e Geo Information, in particolare su programmi istituzionali.

EBITA: nel segmento servizi, la controllata Telespazio registra un risultato operativo in aumento rispetto a quello dello scorso esercizio. Nel segmento manifatturiero si segnala che la performance della partecipata Thales Alenia Space nella Space Alliance risente, ancora, di significativi incrementi nei costi di sviluppo inerenti il business delle telecomunicazioni commerciali.

Si riporta di seguito l'andamento al 30 settembre 2024 del Gruppo Telespazio:

	Ordini	Ricavi	EBITA	ROS %
Gruppo Telespazio (€mil.) 30 settembre 2023	435	478	36	7,5%
Gruppo Telespazio (€mil.) 30 settembre 2024	383	527	41	7,8%

Operazioni industriali

Di seguito sono riportate le principali operazioni industriali avvenute nel corso del 2024:

- **Consolidamento Gruppo Telespazio.** A seguito della modifica delle pattuizioni originariamente previste nella "Space Alliance" con Thales, intervenuta ad inizio 2024, il Gruppo Telespazio è consolidato integralmente da parte di Leonardo con decorrenza 1° gennaio 2024. L'operazione ha determinato per il Gruppo Leonardo una plusvalenza pari a circa €mil. 366, rilevata a seguito della valutazione al fair value della partecipazione detenuta in precedenza nel Gruppo Telespazio.
- **Acquisizione Alea.** In data 16 aprile 2024 Leonardo ha finalizzato l'acquisizione del restante 30% del capitale sociale della Alea S.r.l. (di seguito "Alea"), con un esborso complessivo pari a circa €mil. 1,5. Leonardo aveva effettuato il proprio ingresso nel capitale sociale di Alea nel 2021, sottoscrivendo una quota pari al 70% del capitale sociale con l'opzione per una successiva futura acquisizione della residua quota di capitale sociale, per il tramite di un meccanismo di call. A seguito dell'esercizio del proprio diritto di opzione nei termini e nelle modalità concordati, Leonardo detiene ad oggi la totalità del capitale sociale di Alea.
- **Cessione business Underwater Armaments & Systems (UAS).** In data 9 maggio 2024, Leonardo ha comunicato di aver firmato un accordo vincolante per la vendita della linea di business Underwater Armaments & Systems (UAS) a Fincantieri per un importo basato su un Enterprise Value composto da una componente fissa di € 300 milioni, soggetto ad usuali meccanismi di aggiustamento, e da una componente variabile per massimi € 115 milioni al ricorrere di determinati obiettivi di performance per l'anno 2024, per un Enterprise Value totale pari a massimi € 415 milioni. Il closing dell'operazione è previsto per l'inizio del 2025 ed è soggetto alle autorizzazioni tipiche per tali operazioni.
- **Cessione Industria Italiana Autobus.** In data 19 giugno 2024 Leonardo ha comunicato di aver sottoscritto un accordo per la cessione a titolo definitivo della propria partecipazione in Industria Italiana Autobus a Seri Industrial S.p.A.. L'operazione è stata conclusa in data 11 luglio 2024.
- **Acquisizione di GEM Elettronica.** In data 20 settembre 2024 Leonardo ha acquisito un ulteriore 35% della GEM Elettronica S.r.l. ("GEM"), per un corrispettivo pari a circa 16 milioni di euro. A seguito del perfezionamento dell'operazione Leonardo detiene il 65% e il controllo della società, consolidata integralmente a partire dalla data di acquisizione. Questa operazione consentirà a Leonardo di rafforzare e completare l'offerta di radar e sistemi per applicazioni Navali e Costiere, grazie alla complementarità del portafoglio prodotti. Leonardo avrà inoltre il diritto di acquisire l'ulteriore 35% entro 3 anni, attraverso un meccanismo di call/put.
- **Joint Venture con Rheinmetall.** In data 15 ottobre 2024 Leonardo e Rheinmetall hanno firmato un accordo, con l'obiettivo di formare un nuovo nucleo europeo per lo sviluppo e la produzione di veicoli militari da combattimento in Europa, che fa seguito al Memorandum of Understanding siglato in data 3 luglio 2024. L'accordo prevede la costituzione di una joint venture, nella quale Rheinmetall AG e Leonardo S.p.A. saranno azionisti paritari (50% ciascuno), il cui obiettivo primario sarà quello dello sviluppo industriale e successiva commercializzazione del nuovo Main Battle Tank (MBT) e della nuova piattaforma Lynx per il programma Armoured Infantry Combat System (AICS) in seno ai programmi dei sistemi terrestri dell'Esercito italiano. Il perfezionamento degli accordi e la costituzione della società, che sarà denominata Leonardo Rheinmetall Military Vehicles (LRMV) e avrà sede legale a Roma e sede operativa a La Spezia, sono attese entro il primo trimestre 2025.

Operazioni finanziarie

Nel corso dei primi nove mesi del 2024 non è stata perfezionata sul mercato dei capitali alcuna nuova operazione. Tuttavia, nel mese di giugno 2024 è stato rimborsato il prestito obbligazionario di Leonardo S.p.a. di €mil. 600 emesso a giugno 2017, giunto alla sua naturale scadenza.

Al 30 settembre 2024 Leonardo SpA dispone, per le esigenze di finanziamento delle attività ordinarie del Gruppo, di fonti di liquidità per complessivi €mil. 4.220 circa (€mil. 3.620 circa pro forma per la scadenza, il 7 ottobre 2024, della tranche da €mil. 600 della linea di credito ESG-linked Revolving Credit Facility), tutte non utilizzate alla data e così composte:

- una linea di credito ESG-linked Revolving Credit Facility per un importo complessivo di €mil. 2.400, articolata in due tranches di €mil. 1.800, in scadenza il 7 ottobre 2026, e di €mil. 600 scaduta, come sopra menzionato, alla data del presente documento;
- ulteriori linee di credito per cassa a breve non confermate per circa €mil. 820;
- un programma quadro per l'emissione di Cambiali Finanziarie sul mercato europeo (Multi-Currency Commercial Paper Programme) per un importo massimo pari a €mld. 1 in scadenza il 2 agosto 2025

La Società dispone inoltre di un finanziamento "Sustainability-Linked" di €mil. 260 concesso dalla Banca Europea degli Investimenti - con contratto sottoscritto nel mese di novembre 2022 – anch'esso interamente non utilizzato alla data del presente documento.

Inoltre, Leonardo dispone di linee di credito bancarie per firma non confermate per complessivi €mil. 11.166, di cui €mil. 3.531 ancora disponibili al 30 settembre 2024.

Altre controllate del Gruppo infine dispongono delle seguenti linee di credito:

- Leonardo DRS dispone di una Revolving Credit Facility per un importo di USDmil. 275 (€mil. 246), non utilizzata al 30 settembre 2024;
- Leonardo US Corporation dispone di linee di credito a breve a revoca, garantite da Leonardo S.p.a., per USDmil. 210 (€mil. 188), utilizzate al 30 settembre 2024 per USDmil. 51 (€mil. 46);
- Leonardo US Holding dispone di linee di credito a breve a revoca, garantite da Leonardo S.p.a., per USDmil. 5 (€mil. 4), non utilizzate alla data del 30 settembre 2024

Si ricorda infine che Leonardo ha in essere un Programma EMTN (Euro Medium Term Note), rinnovato per un ulteriore periodo di 12 mesi nel mese di maggio 2024, per la possibile emissione di prestiti obbligazionari sul mercato europeo di complessivi €mld. 4 che, alla data del presente documento, risultava ancora utilizzabile per €mil. 3.000. Ai prestiti obbligazionari in essere è attribuito un credit rating finanziario a medio lungo termine da parte delle agenzie di rating internazionali Moody's, Standard&Poor's e Fitch.

Si segnala a tal riguardo che, principalmente in considerazione dei solidi risultati raggiunti da Leonardo nel primo semestre del 2024 e delle prospettive di una performance resiliente nel 2025, basata sull'obiettivo di deleveraging, sulla crescita del settore della difesa e al conseguente miglioramento atteso delle metriche di credito, lo scorso 16 agosto 2024 Standard&Poor's ha confermato il rating "BBB-" e rivisto in miglioramento l'outlook su Leonardo, passando da "stabile" a "positivo".

Alla data di presentazione del presente documento la situazione dei credit rating di Leonardo risulta essere la seguente, confrontata con la situazione antecedente l'ultima variazione:

Agenzia	Data ultima variazione	Situazione precedente		Situazione attuale	
		Credit Rating	Outlook	Credit Rating	Outlook
Moody's	maggio 2023	Ba1	positivo	Baa3	stabile
Standard & Poor's	agosto 2024	BBB-	stabile	BBB-	positivo
Fitch	gennaio 2022	BBB-	negativo	BBB-	stabile

Con riferimento all'impatto di variazioni positive o negative nei credit rating assegnati a Leonardo, le stesse possono determinare variazioni solo in termini di maggiori o minori oneri finanziari su alcuni dei debiti del Gruppo (Revolving Credit Facility e Term Loan).

Si segnala, inoltre, che anche il Funding Agreement tra MBDA ed i propri azionisti prevede, inter alia, che la possibile variazione del rating assegnato a questi ultimi determini la variazione del margine applicabile.

Alla data del presente documento, Leonardo S.p.A. risulta essere l'unico emittente del Gruppo presente sul mercato obbligazionario. Le emissioni di Leonardo sono disciplinate da regolamenti contenenti clausole legali standard per questo tipo di operazioni effettuate da soggetti corporate sui mercati istituzionali, che non richiedono l'assunzione di alcun impegno rispetto a specifici parametri finanziari (cosiddetti financial covenant), mentre includono, tra l'altro, le clausole cosiddette di negative pledge e cross default. Con riferimento, in particolare, alle clausole di negative pledge, a Leonardo e alle sue "Material Subsidiary" (aziende di cui Leonardo detiene oltre il 50% del capitale e i cui ricavi lordi e totale attivo rappresentino almeno il 10% dei ricavi lordi e totale attivo su base consolidata) è fatto specifico divieto di creare garanzie reali o altri vincoli a garanzia del proprio indebitamento rappresentato da obbligazioni o strumenti finanziari quotati o comunque che possano essere quotati, a meno che tali garanzie non siano estese a tutti gli obbligazionisti. Fanno eccezione a tale divieto le operazioni di cartolarizzazione e la costituzione di patrimoni destinati come da articoli 2447-bis e seguenti del Codice Civile. Le clausole di cross default determinano, invece, in capo agli obbligazionisti di ogni prestito il diritto di richiedere il rimborso anticipato delle obbligazioni in loro possesso al verificarsi di un inadempimento ("event of default") da parte di Leonardo e/o di una "Material Subsidiary" che abbia come conseguenza un mancato pagamento al di sopra di limiti prefissati.

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, Alessandra Genco, dichiara, ai sensi del comma 2 articolo 154-bis del Testo Unico della Finanza, che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

I Risultati approvati in data odierna dal Consiglio di Amministrazione vengono messi a disposizione del pubblico presso la sede sociale, presso Borsa Italiana S.p.A., sul sito internet della Società (www.leonardo.com, sezione Investitori/Risultati e Relazioni), nonché sul sito internet del meccanismo di stoccaggio autorizzato eMarket Storage (www.emarketstorage.com).

ANALISI DEI RISULTATI REDDITUALI CONSOLIDATI						
	9 mesi 2023	9 mesi 2024	Var. YoY	3° trimestre 2023	3° trimestre 2024	Var. YoY
€mil.						
Ricavi	10.269	12.076	1.807	3.375	4.091	716
Costi per acquisti e per il personale	(9.223)	(10.863)	(1.640)	(3.022)	(3.670)	(648)
Altri ricavi (costi) operativi netti	(29)	(5)	24	(9)	(32)	(23)
Valutazione ad equity delle JV strategiche	53	21	(32)	24	12	(12)
Ammortamenti e svalutazioni	(426)	(463)	(37)	(154)	(138)	16
EBITA	644	766	122	214	263	49
<i>ROS</i>	6,3%	6,3%	0,0 p.p.	6,3%	6,4%	0,1 p.p.
Proventi (Oneri) non ricorrenti	(49)	(72)	(23)	(36)	(2)	34
Costi di ristrutturazione	(32)	(17)	15	(1)	(2)	(1)
Ammortamenti attività immateriali acquisite in sede di business combination	(26)	(41)	(15)	(8)	(13)	(5)
EBIT	537	636	99	169	246	77
<i>EBIT Margin</i>	5,2%	5,3%	0,1 p.p.	5,0%	6,0%	1,0 p.p.
Proventi (oneri) finanziari netti	(170)	(144)	26	(73)	(54)	19
Imposte sul reddito	(77)	(128)	(51)	(3)	(17)	(14)
Risultato netto ordinario	290	364	74	93	175	82
Risultato connesso a operazioni straordinarie e discontinued operation	11	366	355	-	-	-
Risultato Netto	301	730	429	93	175	82
<i>di cui Gruppo</i>	278	679	401	82	153	71
<i>di cui Terzi</i>	23	51	28	11	22	11
Utile per Azione (Euro)						
<i>Basic e diluted</i>	0,483	1,180	0,697	0,142	0,266	0,124
Utile per Azione delle continuing operation (Euro)						
<i>Basic e diluted</i>	0,483	1,180	0,697	0,142	0,266	0,124
Utile per Azione delle discontinuing operation (Euro)						
<i>Basic e diluted</i>	-	-	-	-	-	-

ANALISI DELLA SITUAZIONE PATRIMONIALE/ FINANZIARIA CONSOLIDATA

	<i>€mil.</i>	30.09.2023	31.12.2023	30.09.2024
Attività non correnti		14.007	14.295	15.091
Passività non correnti		(2.193)	(2.248)	(2.359)
Capitale Fisso		11.814	12.047	12.732
Rimanenze		1.534	596	1.673
Crediti commerciali		3.541	3.685	3.583
Debiti commerciali		(3.057)	(3.268)	(3.522)
Capitale Circolante		2.018	1.013	1.734
Fondi per rischi (quota corrente)		(1.072)	(1.087)	(930)
Altre attività (passività) nette correnti		(946)	(1.049)	(956)
Capitale circolante netto		-	(1.123)	(152)
Capitale investito netto		11.814	10.924	12.580
Patrimonio netto di Gruppo		7.458	7.800	8.450
Patrimonio netto di terzi		544	761	1.099
Patrimonio netto		8.002	8.561	9.549
Indebitamento Netto di Gruppo		3.813	2.323	3.120
(Attività)/Passività nette possedute per la vendita		(1)	40	(89)

RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO

	<i>€mil.</i>	9 mesi 2023	9 mesi 2024
Flusso di cassa utilizzato da attività operative		(333)	(195)
Dividendi ricevuti		180	145
Flusso di cassa da attività di investimento ordinario		(451)	(500)
Free operating cash-flow (FOCF)		(604)	(550)
Operazioni strategiche		27	(18)
Variazione delle altre attività di investimento		(36)	(14)
Variazione netta dei debiti finanziari		82	(763)
Dividendi Pagati		(83)	(177)
Incremento/(decremento) netto delle disponibilità e mezzi equivalenti		(614)	(1.522)
Disponibilità liquide 1° gennaio		1.511	2.407
Differenze di cambio e altri movimenti		(2)	-
Disponibilità e mezzi equivalenti al 30 settembre		895	885

COMPOSIZIONE DELL'INDEBITAMENTO FINANZIARIO NETTO

<i>€mil.</i>	30.09.2023	31.12.2023	30.09.2024
Debiti obbligazionari	1.619	1.631	1.019
Debiti bancari	1.465	1.312	1.320
Disponibilità e mezzi equivalenti	(895)	(2.407)	(885)
Indebitamento bancario e obbligazionario netto	2.189	536	1.454
Crediti finanziari correnti verso parti correlate	(195)	(183)	(326)
Altri crediti finanziari correnti	(20)	(22)	(27)
Crediti finanziari e titoli correnti	(215)	(205)	(353)
Derivati a copertura di poste dell'indebitamento	4	6	3
Altri debiti finanziari verso parti correlate	1.126	1.292	1.303
Passività per leasing	622	610	620
Altri debiti finanziari	87	84	93
Indebitamento Netto di Gruppo	3.813	2.323	3.120

DATI AZIONARI

	9 mesi 2023	9 mesi 2024	Var. YoY
Media delle azioni durante il periodo (in migliaia)	575.307	575.555	248
Risultato Netto (al netto degli interessi di minoranza) (<i>€mil.</i>)	278	679	401
Risultato delle <i>continuing operation</i> (al netto degli interessi di minoranza) (<i>€mil.</i>)	278	679	401
Risultato delle <i>discontinued operation</i> (al netto degli interessi di minoranza) (<i>€mil.</i>)	-	-	-
BASIC E DILUTED EPS (EURO)	0,483	1,180	0,697
BASIC E DILUTED EPS delle <i>continuing operation</i> (EURO)	0,483	1,180	0,697
BASIC E DILUTED EPS delle <i>discontinuing operation</i> (EURO)			



9 mesi 2023 (in Euro milioni)	Elicotteri	Elettronica per la Difesa e Sicurezza	Cyber & Security Solutions	Velivoli	Aerostrutture	Spazio	Altre attività	Elisioni	Totale
Ordini	4.177	6.689	485	1.824	528	-	347	(775)	13.275
Portafoglio ordini al 31.12.2023	14.426	15.890	993	7.972	1.095	-	375	(1.222)	39.529
Ricavi	3.202	4.661	403	1.938	462	-	516	(913)	10.269
EBITA	250	455	18	242	(129)	6	(198)	-	644
<i>Margine EBITA</i>	7,8%	9,8%	4,5%	12,5%	(27,9%)	n.a.	(38,4%)	n.a.	6,3%
EBIT	245	381	5	240	(130)	6	(210)	-	537
Ammortamenti totali	64	154	10	19	38	-	69	-	354
Investimenti in immobilizzazioni	147	155	7	56	37	-	65	-	467

9 mesi 2024 (in Euro milioni)	Elicotteri	Elettronica per la Difesa e Sicurezza	Cyber & Security Solutions	Velivoli	Aerostrutture	Spazio	Altre attività	Elisioni	Totale
Ordini	4.805	7.431	586	1.228	571	476	594	(938)	14.753
Portafoglio ordini	15.709	17.667	1.069	7.332	1.165	1.542	576	(1.442)	43.618
Ricavi	3.622	5.295	447	1.910	508	616	563	(885)	12.076
EBITA	271	569	22	246	(129)	1	(214)	-	766
<i>Margine EBITA</i>	7,5%	10,7%	4,9%	12,9%	(25,4%)	0,2%	(38%)	n.a.	6,3%
EBIT	267	500	(8)	246	(132)	(17)	(220)	-	636
Ammortamenti totali	69	161	10	30	25	31	71	-	397
Investimenti in immobilizzazioni	193	166	6	50	28	14	74	-	531

3° trimestre 2023 (in Euro milioni)	Elicotteri	Elettronica per la Difesa e Sicurezza	Cyber & Security Solutions	Velivoli	Aerostrutture	Spazio	Altre attività	Elisioni	Totale
Ordini	1.372	2.569	207	327	303	-	24	(218)	4.584
Ricavi	1.042	1.609	136	590	135	-	153	(290)	3.375
EBITA	93	158	6	82	(52)	4	(77)	-	214
<i>Margine EBITA</i>	8,9%	9,8%	4,4%	13,9%	(38,5%)	n.a.	(50,3%)	n.a.	6,3%
EBIT	93	119	2	81	(53)	4	(77)	-	169
Ammortamenti totali	20	59	4	7	13	-	22	-	125
Investimenti in immobilizzazioni	56	59	3	16	13	-	32	-	179

3° trimestre 2024 (in Euro milioni)	Elicotteri	Elettronica per la Difesa e Sicurezza	Cyber & Security Solutions	Velivoli	Aerostrutture	Spazio	Altre attività	Elisioni	Totale
Ordini	1.221	2.418	159	202	207	141	217	(136)	4.429
Ricavi	1.197	1.835	146	638	155	217	165	(262)	4.091
EBITA	99	206	6	79	(53)	2	(76)	-	263
<i>Margine EBITA</i>	8,3%	11,2%	4,1%	12,4%	(34,2%)	0,9%	(46,1%)	n.a.	6,4%
EBIT	97	196	6	79	(52)	(4)	(76)	-	246
Ammortamenti totali	22	54	4	9	8	9	23	-	129
Investimenti in immobilizzazioni	61	55	2	18	10	6	30	-	182



Leonardo è un gruppo industriale internazionale, tra le principali realtà mondiali dell'Aerospazio, Difesa e Sicurezza (AD&S). Con 53mila dipendenti nel mondo, opera per la sicurezza globale attraverso i settori degli Elicotteri, Elettronica, Velivoli, Cyber & Security e Spazio, ed è partner dei più importanti programmi internazionali del settore come Eurofighter, NH-90, FREMM, GCAP e Eurodrone. Leonardo dispone di rilevanti capacità produttive in Italia, Regno Unito, Polonia e USA, e si avvale anche di società controllate, joint venture e partecipazioni, tra cui Leonardo DRS (72,3%), MBDA (25%), ATR (50%), Hensoldt (22,8%), Telespazio (67%), Thales Alenia Space (33%) e Avio (29,6%). Quotata alla Borsa di Milano (LDO), nel 2023 Leonardo ha registrato nuovi ordini per 17,9 miliardi di euro, con un portafoglio ordini di 39,5 miliardi di euro e ricavi consolidati per 15,3 miliardi di euro. Inclusa anche nell'indice MIB ESG, l'azienda fa parte dal 2010 dei Dow Jones Sustainability Indices (DJSI).

Ufficio stampa

Tel +39 0632473313
leonardopressoffice@leonardo.com

Investor Relations

Tel +39 0632473512
ir@leonardo.com

leonardo.com