

## Risultati dell'esercizio 2024 di Iveco Group

**Il Consiglio di Amministrazione approva i risultati preliminari del 2024, che segnano un altro anno di solida performance, e propone un dividendo annuale di 0,33 euro per azione ordinaria**

**Il Consiglio di Amministrazione sta valutando di separare il business Defence nel corso del 2025 attraverso uno spin-off**

METRICHE FINANZIARIE EU-IFRS				METRICHE FINANZIARIE NON-EU-IFRS <sup>(1)</sup>			
(milioni di euro)	2024	2023	Var.	(milioni di euro)	2024	2023	Var.
EBIT Consolidato	674	866	-192	EBIT adjusted	982	971	+11
di cui EBIT delle Attività Industriali	545	730	-185	di cui EBIT adjusted delle Attività Industriali	851	849	+2
Utile/(perdita) del periodo	394	268	+126	Utile netto adjusted	569	388	+181
Risultato diluito per azione (euro)	1,44	0,91	+0,53	Risultato diluito per azione adjusted (euro)	2,09	1,35	+0,74
Cash flow delle attività operative	1.306	1.366	-60	Free cash flow delle Attività Industriali	402	450	-48
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti <sup>(2)</sup>	3.513	2.698	+815	Liquidità disponibile <sup>(2)</sup>	5.474	4.748	+726

“Abbiamo chiuso l'anno con solidi risultati, continuando il percorso per il raggiungimento degli obiettivi finanziari del nostro piano aziendale. La performance finanziaria nel 2024 ha beneficiato di migliori prezzi e di una diligente gestione dei costi, che hanno ampiamente compensato l'impatto dei minori volumi manifestatisi in alcuni dei settori in cui operiamo. Il margine EBIT adjusted delle Attività Industriali si è attestato al 5,7%, 30 punti base in più rispetto all'intero anno 2023. La generazione di cassa del nostro free cash flow ha concluso l'anno a 402 milioni di euro.

Riconfermiamo la nostra prospettiva preliminare per l'intero anno 2025 per i veicoli pesanti in Europa tra 280 e 290 mila immatricolazioni, che indica una stabilizzazione del mercato. Per i veicoli medi prevediamo che i volumi saranno leggermente in calo rispetto al 2024. Per i veicoli leggeri, la nostra prospettiva per il settore in Europa è sostanzialmente invariata rispetto al 2024. Queste prospettive riflettono le nostre aspettative per un anno a due velocità: minore attività nella prima metà, con una ripresa nella seconda.

Nel quarto trimestre del 2024 abbiamo continuato a intensificare il lancio della nostra gamma di prodotti Model Year 2024 per i Truck, mantenendo una forte disciplina sui prezzi. Il riscontro dei clienti è stato positivo e confermato dal livello di ordini per i veicoli pesanti, che è aumentato notevolmente sia progressivamente, sia anno su anno. Abbiamo mantenuto la capacità produttiva al di sotto delle condizioni del mercato, sostenendo i concessionari nella graduale sostituzione del Model Year 2022. La transizione al Model Year 2024 sarà in gran parte completata entro il primo trimestre del 2025, come comunicato precedentemente.

Bus ha continuato a dare seguito al suo solido portafoglio ordini e ha incrementato le consegne di autobus urbani elettrici, che hanno raggiunto il 14,2% di quota di mercato in Europa alla fine dell'anno, classificandosi al secondo posto nel segmento. Powertrain ha continuato a gestire diligentemente la base costi, e ciò le ha permesso di chiudere l'anno con un margine EBIT adjusted in aumento anno su anno, continuando nello stesso tempo ad aumentare i clienti terzi. Defence ha registrato margini a due cifre dal momento che la business unit sta performando sulla base del suo intero portafoglio ordini pluriennale.

Nel 2025 e nel 2026 accelereremo l'implementazione del nostro Programma di Efficienza e rivedremo la priorità di alcuni investimenti con l'obiettivo di ridurre la spesa operativa, senza per questo generare impatti sul nostro piano di sviluppo prodotti, il che equivarrà a un risparmio di 300 milioni di euro (costi in conto capitale “CapEx” e costi operativi “OpEx”) rispetto ai dati consuntivi dell'intero anno 2024.

Inoltre, alla luce dei diversi trend nei mercati dei veicoli commerciali e della difesa, nonché della crescente differenza di condizioni per il successo a lungo termine di entrambi i business, il Consiglio d'Amministrazione sta valutando di separare, nel corso del 2025, il business Defence di Iveco Group, che comprende i marchi IDV e ASTRA e le relative attività, attraverso uno spin-off. Una separazione semplificherebbe la struttura del Gruppo, accrescerebbe la focalizzazione del management e creerebbe flessibilità strategica per entrambi i business. Il Consiglio di Amministrazione fornirà un aggiornamento sugli esiti della valutazione nei prossimi mesi. Ogni seguito della suddetta valutazione rimarrà soggetto alle necessarie approvazioni interne e di legge.

In conclusione, Iveco Group procede a pieno regime nel 2025, con un forte focus sulla qualità, sull'efficienza operativa e sulla diligente gestione dei prezzi”.

*Olof Persson, Chief Executive Officer*

## PROSPETTIVE FINANZIARIE PRELIMINARI PER IL 2025

GRUPPO	
EBIT adjusted:	tra 980 e 1.030 milioni di euro
ATTIVITÀ INDUSTRIALI	
Ricavi netti <sup>(3)</sup> :	stabile rispetto al 2024
EBIT adjusted:	tra 850 e 900 milioni di euro
Free cash flow:	tra 400 e 450 milioni di euro

## Note:

I risultati finanziari consolidati di Iveco Group inclusi in questo comunicato stampa sono preparati secondo i principi EU-IFRS.

Il 13 marzo 2024, Iveco Group e Mutares SE & Co. KGaA hanno annunciato la firma di un accordo definitivo per il trasferimento di proprietà di Magirus GmbH e delle sue affiliate operanti nel business Fire Fighting. Il trasferimento è stato completato il 3 gennaio 2025. In conformità con l'IFRS 5 – Attività non correnti possedute per la vendita e attività operative cessate, poiché la vendita è diventata altamente probabile nel mese di marzo 2024, il business Fire Fighting ha soddisfatto i criteri per essere classificato come gruppo in dismissione posseduto per la vendita e come attività operative cessate, anche dette “discontinued operations”. I dati finanziari 2024 riportati nel presente comunicato stampa, salva diversa indicazione, si riferiscono esclusivamente alle attività operative in esercizio, anche dette “continuing operations”. In conformità ai principi contabili applicati, i dati del Conto Economico e del Rendiconto Finanziario per i periodi comparativi del 2023 sono stati riepilogati in modo coerente.

(1) Indicatori finanziari “non-EU-IFRS”: si veda la sezione “Informazioni finanziarie non-EU-IFRS” del presente comunicato stampa per una descrizione degli indicatori finanziari “non-EU-IFRS”. Si veda la tabella specifica nella sezione “Altre informazioni economico-finanziarie addizionali” del presente comunicato stampa per la riconciliazione tra l'indicatore finanziario “non-EU-IFRS” e l'indicatore finanziario EU-IFRS più comparabile.

(2) Confronto rispetto al 31 dicembre 2023.

(3) Incluso gli effetti di conversione delle valute.

## Dividendi e Riacquisto Azioni Proprie

Il Consiglio di Amministrazione di Iveco Group N.V. intende proporre agli azionisti della Società il pagamento di un dividendo annuo di 0,33 euro per azione ordinaria, per un totale di circa 90 milioni di euro. Il dividendo proposto rimane soggetto alla formale approvazione del Consiglio e all'approvazione da parte dell'Assemblea degli Azionisti che si terrà il 16 aprile 2025. Se gli azionisti approveranno il dividendo annuo durante l'Assemblea, si prevede che la data di legittimazione a percepire il dividendo (*record date*) sarà il 23 aprile 2025, con stacco cedola (*ex-dividend date*) il 22 aprile 2025 e pagamento il 24 aprile 2025.

Il Consiglio di Amministrazione intende sottoporre alla stessa Assemblea degli Azionisti l'autorizzazione al riacquisto di azioni ordinarie fino a 10 milioni per un importo totale fino a 130 milioni di euro, subordinato alle condizioni di mercato e di business, anche a servizio dei piani di incentivazione in azioni della Società. Il programma sostituirà quello esistente (la cui scadenza è prevista per ottobre 2025) e sarà finanziato dalla liquidità del Gruppo; avrà una durata di 18 mesi a partire dall'approvazione degli Azionisti. I dettagli del programma saranno divulgati in conformità alle leggi e ai regolamenti vigenti.

## Performance del Gruppo e Risultati per Business Unit dell'anno 2024<sup>(1)</sup>

I **Ricavi consolidati** sono stati pari a **15.289 milioni di euro** rispetto a 15.978 milioni di euro nel 2023. I **Ricavi netti delle Attività Industriali** sono stati pari a **14.948 milioni di euro** rispetto a 15.640 milioni di euro nel 2023, con i migliori prezzi che hanno parzialmente compensato i minori volumi in Truck e Powertrain.

L'**EBIT adjusted** è stato pari a **982 milioni di euro** (un aumento di 11 milioni di euro rispetto al 2023) con un **margin** del **6,4%** (un aumento di 30 punti base rispetto al 2023). L'**EBIT adjusted delle Attività Industriali** è stato pari a **851 milioni di euro** (849 milioni di euro nel 2023), con i migliori prezzi che hanno più che compensato i volumi inferiori. Il **margin EBIT adjusted delle Attività Industriali** è stato pari al **5,7%** (in crescita di 30 punti base rispetto al 2023), con miglioramenti del margin in Bus, Defence e Powertrain.

L'**Utile netto adjusted** è stato pari a **569 milioni di euro** (in aumento di 181 milioni di euro rispetto al 2023) dopo aver escluso dall'utile netto effettivo di 394 milioni di euro principalmente la perdita di 145 milioni di euro derivante dal trasferimento del business Fire Fighting, 96 milioni di euro di costi per la campagna motori e 94 milioni di euro di benefici fiscali dovuti al riconoscimento di attività per imposte differite nella giurisdizione tedesca. Il **Risultato diluito per azione adjusted** è stato pari a **2,09 euro**, un aumento di 0,74 euro rispetto al 2023.

Gli **Oneri finanziari netti** sono stati pari a **211 milioni di euro** (443 milioni di euro nel 2023), un miglioramento di 232 milioni di euro rispetto al 2023 principalmente per effetto di un impatto più contenuto del costo delle coperture in Argentina, derivante dalla strategia implementata, e di un miglioramento dell'impatto della contabilità per iperinflazione argentina.

Le Imposte sono state pari a 69 milioni di euro, con un'**aliquota fiscale effettiva adjusted**<sup>(2)</sup> pari al **26%** nel 2024. L'aliquota fiscale effettiva adjusted riflette le diverse aliquote fiscali applicate nelle giurisdizioni in cui il Gruppo opera e alcune altre componenti rare.

Il **Free cash flow delle Attività Industriali** è stato **positivo** per **402 milioni di euro** (450 milioni di euro nel 2023), per effetto di una gestione ottimizzata dei livelli di produzione per adattarli ad una domanda inferiore, e di una strategia di copertura efficace per ridurre l'esposizione al tasso di cambio argentino.

La **Liquidità disponibile** è stata pari a **5.474 milioni di euro** al 31 dicembre 2024, in aumento di 726 milioni di euro rispetto al 31 dicembre 2023, inclusi 1.900 milioni di euro di linee di credito disponibili.

## Truck

	2024	2023	Var.
Ricavi netti (milioni di euro)	9.960	10.617	-6,2%
EBIT adjusted (milioni di euro)	556	618	-62
Margine EBIT adjusted	5,6%	5,8%	-20 p.b.

Il **mercato europeo dei veicoli commerciali** è aumentato del 5% anno su anno, con i veicoli leggeri (LCV) in crescita del 12% e i veicoli medi e pesanti (M&H) in diminuzione del 6%. In Sud America, il mercato dei veicoli commerciali è aumentato del 2% per i LCV e del 17% per i M&H. Le **consegne** di Iveco Group in Europa sono diminuite del 13% rispetto al 2023 (in diminuzione del 5% e del 33% in LCV e in M&H, rispettivamente) e sono aumentate del 13% in Sud America (in aumento del 40% e del 4% in LCV e in M&H, rispettivamente). Abbiamo ancora un portafoglio ordini ampio e consistente nei veicoli commerciali, che copre 8 settimane di produzione nei LCV e 10-12 settimane nei M&H. Alla fine dell'anno il **rapporto tra ordini e fatturato** a livello globale è pari a 0,7.

I **Ricavi netti** sono stati pari a 9.960 milioni di euro rispetto a 10.617 milioni di euro nel 2023, con i migliori prezzi che hanno parzialmente compensato i minori volumi e un impatto negativo dei tassi di cambio.

L'**EBIT adjusted** è pari a 556 milioni di euro rispetto a 618 milioni di euro nel 2023, con i migliori prezzi e una riduzione nei costi del prodotto che hanno parzialmente compensato i minori volumi e l'impatto negativo dei cambi. Il **margin EBIT adjusted** è stato pari a 5,6% (5,8 % nel 2023).

**Note:**  
 (1) Il 14 marzo 2024, durante il suo *Capital Markets Day*, Iveco Group ha presentato la nuova struttura di segmenti reporting per le sue "continuing operations", ampliando il numero dei suoi segmenti oggetti di informativa ("reportable segments") da tre segmenti (Commercial & Specialty Vehicles, Powertrain e Financial Services) a cinque (Truck, Bus, Defence, Powertrain e Financial Services). Le business unit Truck, Bus e Defence, insieme alla business unit Fire Fighting (ora presentata come "discontinued operations"), erano precedentemente parte del segmento Commercial and Specialty Vehicles. I dati comparativi sono stati riesposti per conformarsi alla presentazione dell'anno corrente.

(2) Indicatori finanziari "non-EU-IFRS": si veda la sezione "Informazioni finanziarie non-EU-IFRS" del presente comunicato stampa per una descrizione degli indicatori finanziari "non-EU-IFRS". Si veda la tabella specifica nella sezione "Altre informazioni economico-finanziarie addizionali" del presente comunicato stampa per la riconciliazione tra l'indicatore finanziario "non-EU-IFRS" e l'indicatore finanziario EU-IFRS più comparabile.

## Bus

	2024	2023	Var.	
Ricavi netti (milioni di euro)	2.561	2.260	+13,3%	<p>Il <b>mercato degli autobus</b> è aumentato del 10% rispetto all'anno precedente in Europa ed è aumentato del 8% in Sud America. Le <b>consegne</b> di Iveco Group sono diminuite del 7% in Europa e sono aumentate del 134% in Sud America rispetto al 2023.</p> <p>I <b>Ricavi netti</b> sono aumentati del 13,3% principalmente per effetto di maggiori volumi, un mix migliore e prezzi migliori.</p> <p>L'<b>EBIT adjusted</b> è stato pari a 140 milioni di euro, un aumento di 32 milioni di euro rispetto al 2023 per effetto di migliori prezzi, maggiori volumi e un mix migliore. Il margine EBIT adjusted è stato pari a 5,5%, in aumento di 70 punti base rispetto al 2023.</p>
EBIT adjusted (milioni di euro)	140	108	+32	
Margine EBIT adjusted	5,5%	4,8%	+70 p.b.	

## Defence

	2024	2023	Var.	
Ricavi netti (milioni di euro)	1.133	984	+15,1%	<p>I <b>Ricavi netti</b> di <b>Defence</b> sono stati pari a 1.133 milioni di euro, in aumento del 15,1% rispetto al 2023, principalmente per effetto di maggiori volumi e di un miglior mix.</p> <p>L'<b>EBIT adjusted</b> è stato pari a 113 milioni di euro, un aumento di 37 milioni di euro rispetto al 2023, per effetto di maggiori volumi e di un mix migliore. Il margine EBIT adjusted è stato pari a 10,0%, in aumento di 230 punti base rispetto al 2023.</p>
EBIT adjusted (milioni di euro)	113	76	+37	
Margine EBIT adjusted	10,0%	7,7%	+230 p.b.	

## Powertrain

	2024	2023	Var.	
Ricavi netti (milioni di euro)	3.546	4.258	-16,7%	<p>I <b>Ricavi netti</b> di <b>Powertrain</b> sono stati pari a 3.546 milioni di euro rispetto a 4.258 milioni di euro nel 2023, per effetto di minori volumi. Le vendite verso clienti terzi hanno costituito il 47% delle vendite totali (52% nel 2023).</p> <p>L'<b>EBIT adjusted</b> è stato pari a 221 milioni di euro rispetto a 252 milioni di euro nel 2023, con la riduzione dei costi del prodotto che ha parzialmente compensato l'impatto dei minori volumi. Il margine EBIT adjusted è stato pari a 6,2%, in aumento di 30 punti base rispetto al 2023.</p>
EBIT adjusted (milioni di euro)	221	252	-31	
Margine EBIT adjusted	6,2%	5,9%	+30 p.b.	

## Financial Services

	2024	2023	Var.	
Ricavi netti (milioni di euro)	558	494	+13,0%	<p>I <b>Ricavi netti</b> di <b>Financial Services</b> sono aumentati del 13,0% rispetto al 2023, principalmente per effetto di un maggior portafoglio crediti medio.</p> <p>L'<b>EBIT adjusted</b> è stato pari a 131 milioni di euro, un aumento di 9 milioni di euro rispetto al 2023, principalmente per effetto di un maggiore portafoglio crediti medio.</p> <p>Il <b>portafoglio gestito</b> di Iveco Group (incluso quello delle joint ventures non consolidate) è stato pari a 8.343 milioni di euro alla fine dell'anno (di cui 40% relativo alla clientela finale e 60% alla rete vendita).</p> <p>Il valore dei crediti scaduti da oltre 30 giorni in percentuale rispetto ai crediti è del 1,9% (2,0% al 31 dicembre 2023).</p>
EBIT adjusted (milioni di euro)	131	122	+9	
Patrimonio netto a fine anno (milioni di euro)	846	842	+4	
Finanziamenti concessi (milioni di euro)	1.943	1.641	+302	

## Risultati del quarto trimestre 2024 di Iveco Group

METRICHE FINANZIARIE EU-IFRS				METRICHE FINANZIARIE NON-EU-IFRS <sup>(1)</sup>			
(milioni di euro)	4°trim. 2024	4°trim. 2023	Var.	(milioni di euro)	4°trim. 2024	4°trim. 2023	Var.
EBIT Consolidato	93	225	-132	EBIT adjusted	248	262	-14
di cui EBIT delle Attività Industriali	65	199	-134	di cui EBIT adjusted delle Attività Industriali	219	236	-17
Utile/(perdita) del periodo	98	(22)	+120	Utile netto adjusted	128	49	+79
Risultato diluito per azione (euro)	0,38	(0,10)	+0,48	Risultato diluito per azione adjusted (euro)	0,49	0,17	+0,32
Cash flow delle attività operative	1.579	1.594	-15	Free cash flow delle Attività Industriali	1.222	1.203	+19
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti <sup>(2)</sup>	3.513	2.451	+1.062	Liquidità disponibile <sup>(2)</sup>	5.474	4.376	+1.098

### Truck

	4°trim. 2024	4°trim. 2023	Var.
Ricavi netti (milioni di euro)	2.803	2.931	-4,4%
EBIT adjusted (milioni di euro)	93	96	-3
Margine EBIT adjusted	3,3%	3,3%	- p.b.

### Bus

	4°trim. 2024	4°trim. 2023	Var.
Ricavi netti (milioni di euro)	988	887	+11,4%
EBIT adjusted (milioni di euro)	59	61	-2
Margine EBIT adjusted	6,0%	6,9%	-90 p.b.

### Defence

	4°trim. 2024	4°trim. 2023	Var.
Ricavi netti (milioni di euro)	371	406	-8,6%
EBIT adjusted (milioni di euro)	40	37	+3
Margine EBIT adjusted	10,8%	9,1%	+170 p.b.

### Powertrain

	4°trim. 2024	4°trim. 2023	Var.
Ricavi netti (milioni di euro)	855	1.058	-19,2%
EBIT adjusted (milioni di euro)	59	72	-13
Margine EBIT adjusted	6,9%	6,8%	+10 p.b.

### Financial Services

	4°trim. 2024	4°trim. 2023	Var.
Ricavi netti (milioni di euro)	139	151	-7,9%
EBIT adjusted (milioni di euro)	29	26	+3

I **Ricavi consolidati** sono stati pari a **4.557 milioni di euro** rispetto a 4.782 milioni di euro nel quarto trimestre 2023. I **Ricavi netti delle Attività Industriali** sono stati pari a **4.491 milioni di euro** rispetto a 4.675 milioni di euro nel quarto trimestre 2023, per effetto di minori volumi.

L'**EBIT adjusted** è stato pari a **248 milioni di euro** (262 milioni di euro nel quarto trimestre 2023) con un **margin** del **5,4%** (5,5% nel quarto trimestre 2023). L'**EBIT adjusted delle Attività Industriali** è stato pari a **219 milioni di euro** rispetto a 236 milioni di euro nel quarto trimestre 2023, con i migliori prezzi che hanno parzialmente compensato i minori volumi e i maggiori costi del prodotto. Il **margin EBIT adjusted delle Attività Industriali** è stato pari al **4,9%** (5,0% nel quarto trimestre 2023), con miglioramenti del margine in Defence.

L'**Utile netto adjusted** è stato pari a **128 milioni di euro**, un aumento di 79 milioni di euro rispetto al quarto trimestre 2023. Il **Risultato diluito per azione adjusted** è stato pari a **0,49 euro**, un aumento di 0,32 euro rispetto al quarto trimestre 2023.

Gli **Oneri finanziari netti** sono stati pari a **80 milioni di euro** (193 milioni di euro nel quarto trimestre 2023), un miglioramento di 113 milioni di euro rispetto al quarto trimestre 2023, per effetto di un impatto più contenuto del costo delle coperture in Argentina.

Il **Free cash flow delle Attività Industriali** è stato **positivo per 1.222 milioni di euro**, in aumento di 19 milioni di euro rispetto al quarto trimestre 2023.

#### Note:

(1) Indicatori finanziari "non-EU-IFRS": si veda la sezione "Informazioni finanziarie non-EU-IFRS" del presente comunicato stampa per una descrizione degli indicatori finanziari "non-EU-IFRS". Si veda la tabella specifica nella sezione "Altre informazioni economico-finanziarie addizionali" del presente comunicato stampa per la riconciliazione tra l'indicatore finanziario "non-EU-IFRS" e l'indicatore finanziario EU-IFRS più comparabile.

(2) Confronto rispetto al 30 settembre 2024.

## Informazioni finanziarie non-EU-IFRS

Iveco Group controlla le sue attività tramite l'utilizzo di vari indicatori finanziari "non-EU-IFRS". Il management di Iveco Group ritiene che questi indicatori finanziari "non-EU-IFRS" forniscano informazioni utili e rilevanti dei risultati operativi e migliorino la capacità dei lettori di valutare le performance economico-finanziarie e la situazione finanziaria di Iveco Group. Il management utilizza questi indicatori finanziari "non-EU-IFRS" per individuare i trend operativi, nonché per prendere decisioni relative a spese future, all'allocazione delle risorse e altre decisioni operative poiché forniscono ulteriore trasparenza rispetto alle nostre principali attività operative. Questi indicatori finanziari "non-EU-IFRS" non hanno un significato standard secondo i principi EU-IFRS e sono difficilmente comparabili con indicatori utilizzati da altre società aventi analoghe denominazioni e non hanno lo scopo di essere sostituiti degli indicatori di performance finanziaria e di situazione finanziaria determinati secondo i principi EU-IFRS.

Gli indicatori finanziari "non-EU-IFRS" di Iveco Group sono definiti come segue:

- EBIT adjusted: è definito EBIT prima dei costi di ristrutturazione e componenti non ricorrenti. In particolare, le componenti non ricorrenti sono voci su cui viene data un'informazione specifica e che il management considera eventi rari o isolati di natura non ricorrente che non riflettono la continuità delle attività operative;
- Utile/ (perdita) netta adjusted: è definita come utile (perdita) netta del periodo, meno costi di ristrutturazione ed altre componenti non ricorrenti, al netto dell'effetto fiscale;
- Risultato diluito per azione adjusted: è calcolato dividendo l'utile/ (perdita) netta adjusted di pertinenza di Iveco Group N.V. per un numero medio ponderato di Azioni Ordinarie in circolazione durante il periodo che prende in considerazione il numero potenziale di Azioni Ordinarie in circolazione derivanti dai piani per pagamenti basati su azioni di Iveco Group, quando l'inclusione non è anti-diluitiva. Quando Iveco Group fornisce i target per il risultato diluito per azione adjusted, il Gruppo non fornisce target per il risultato per azione poiché l'indicatore EU-IFRS includerà componenti potenzialmente significative che non si sono ancora verificate e che sono difficili da prevedere con ragionevole certezza prima della fine dell'anno;
- Imposte adjusted: sono definite come imposte meno effetto fiscale dei costi di ristrutturazione e delle componenti non ricorrenti e meno oneri o benefici fiscali non ricorrenti;
- Aliquota fiscale effettiva adjusted: è calcolata dividendo a) le imposte adjusted per b) l'utile (perdita) prima delle imposte, meno i costi di ristrutturazione e le componenti non ricorrenti;
- Free Cash Flow delle Attività Industriali (ovvero Free Cash Flow Industriale): si riferisce alle sole Attività Industriali ed è calcolato come cash flow delle attività operative consolidate meno: cash flow delle attività operative dei Servizi Finanziari; investimenti delle Attività Industriali in immobili, impianti e macchinari e attività immateriali; così come altre variazioni e elisioni intersegment;
- Disponibilità netta (Indebitamento netto) e Disponibilità netta (Indebitamento netto) delle Attività Industriali: la disponibilità netta (indebitamento netto) è definita come Debiti più passività da strumenti derivati, al netto di disponibilità liquide e mezzi equivalenti, attività da strumenti derivati e altre attività finanziarie correnti (principalmente titoli correnti, depositi e investimenti a breve termine verso controparti con rating elevato) e crediti finanziari verso CNH derivanti dalle attività di finanziamento e dalla cessione di crediti commerciali. Iveco Group presenta la riconciliazione della Disponibilità netta (Indebitamento netto) all'(Indebitamento) totale, che rappresenta l'indicatore finanziario EU-IFRS inclusa nella Situazione Patrimoniale-finanziaria Consolidata del Gruppo più direttamente comparabile. A causa delle differenti fonti di flussi finanziari utilizzati per il rimborso del debito tra le Attività Industriali e i Servizi Finanziari (dalle attività operative per quanto riguarda le Attività Industriali e dall'incasso dei crediti finanziari per quanto concerne i Servizi Finanziari), il management valuta separatamente le performance finanziarie delle Attività Industriali utilizzando la Disponibilità netta (Indebitamento netto) delle Attività Industriali; e
- Liquidità disponibile: è definita come disponibilità e mezzi equivalenti inclusa la disponibilità ad utilizzo predefinito, linee di credito a medio termine disponibili non garantite e altre attività finanziarie correnti (principalmente titoli correnti, depositi e investimenti a breve termine verso controparti con rating elevato) e crediti finanziari verso CNH derivanti dalle attività di finanziamento e dalla cessione di crediti commerciali.

## Dichiarazioni previsionali

Le dichiarazioni diverse da dichiarazioni di dati di fatto contenute nel presente documento inclusi i punti di forza in termini di competitività; la strategia di business; la posizione finanziaria o i risultati operativi futuri; i budget; le proiezioni relative a ricavi, risultati, utili (o perdite) per azione, investimenti, dividendi, liquidità, la struttura del capitale o altre voci finanziarie; i costi; e piani ed obiettivi di management riguardanti le attività e i prodotti, sono dichiarazioni previsionali. Tali dichiarazioni possono essere identificate dall'uso di termini quali "potere", "volere", "aspettare", "potrebbe", "dovrebbe", "intendere", "stimare", "prevedere", "ritenere", "prospettive", "continuare", "rimanere", "secondo i piani", "progetto", "target", "obiettivo", "scopo", "previsione", "proiezione", "pianificare" o espressioni simili. Le dichiarazioni previsionali, non sono garanzia di andamenti futuri. Esse sono basate sulle attuali aspettative e assunzioni e sono soggette a rischi, noti e non, incertezze e altri fattori, la maggioranza dei quali sono difficili da prevedere e/o sono al di fuori del controllo della Società. Qualora uno o più di tali rischi e incertezze dovessero verificarsi (o si verificassero con un livello di gravità che il Gruppo non è in grado di prevedere) o altre assunzioni alla base delle dichiarazioni previsionali dovessero risultare non corrette, comprese le ipotesi relative ai piani strategici, i risultati e gli andamenti effettivi potrebbero differire significativamente dai risultati e andamenti previsti o impliciti in tali dichiarazioni. Fattori, rischi e incertezze che potrebbero portare i risultati effettivi a differire significativamente da quelli contenuti nelle dichiarazioni previsionali includono, tra gli altri: la continua incertezza relativa alla durata e agli impatti economici, operativi e finanziari, tuttora non noti, dei conflitti internazionali, in corso e/o minacciati, e/o delle tensioni geopolitiche; le interruzioni della catena logistico-produttiva e i vincoli logistici globali, inclusi i vincoli di capacità del settore, problemi di viabilità dei fornitori, disponibilità di materiali e la relativa volatilità dei prezzi; maggiore vulnerabilità alla sicurezza informatica o incidenti sulla privacy dei dati, anche per la potenziale massiccia disponibilità di Intelligenza Artificiale Generativa; i molti fattori che influenzano la fiducia dei consumatori e la domanda globale di capital goods e di prodotti correlati, inclusa l'incertezza della domanda causata dalle problematiche macroeconomiche e geopolitiche attuali; mutamenti delle politiche governative in ambito bancario, monetario e fiscale; leggi e normative, in particolare quelle concernenti fattori correlati al settore dei capital goods quali ad esempio ambiente, politiche di risanamento del debito e sussidi, sviluppo dell'industria, del commercio e delle infrastrutture; politiche dei governi sul commercio internazionale e sugli investimenti, incluse sanzioni, quote d'importazione, controllo dei capitali e delle tariffe; volatilità nel commercio internazionale causata dall'imposizione di tariffe, sanzioni, embarghi, e guerre commerciali; misure intraprese dai concorrenti nei vari settori in cui il Gruppo opera; sviluppo e utilizzo di nuove tecnologie e vincoli tecnologici; l'interpretazione di, o l'adozione di, nuovi requisiti di conformità in tema di emissioni dei motori, sicurezza o altri aspetti dei nostri prodotti; difficoltà produttive, compresi vincoli della capacità produttiva dell'azienda e/o dei fornitori, e livelli di scorte eccessivi; relazioni industriali; tassi di cambio e d'interesse; inflazione e deflazione; prezzi dell'energia; la capacità del Gruppo di reperire finanziamenti o rifinanziare il debito esistente; la pressione sui prezzi dei veicoli nuovi e usati; la risoluzione di procedimenti legali e verifiche pendenti su un'ampia gamma di argomenti, inclusi i contenziosi con la rete di vendita e i fornitori, il seguito di contenziosi privati in vari paesi dopo la chiusura dell'indagine dell'antitrust dell'Unione Europea su Iveco Group annunciata il 19 luglio 2016, le controversie sui diritti della proprietà intellettuale, la garanzia sui prodotti e i reclami per prodotti difettosi, regolamenti circa le emissioni e/o il consumo di carburante e questioni contrattuali; violazioni della sicurezza, attacchi alla sicurezza informatica, guasti tecnologici, e altre interruzioni dell'infrastruttura tecnologica di Iveco Group e dei suoi fornitori e della rete di distribuzione, violazioni della sicurezza in relazione ai nostri prodotti; ulteriori sviluppi di minacce geopolitiche che potrebbero avere impatto sulle nostre attività, sulla catena logistico-produttiva, sulla rete di distribuzione, ma anche evoluzioni negative delle condizioni economiche e finanziarie a livello globale e regionale; instabilità politica e civile; volatilità e deterioramento dei mercati del capitale e finanziari, incluso altre pandemie, attacchi terroristici o azioni di guerra in Europa ed altrove; la nostra capacità di realizzare i benefici previsti dalle nostre iniziative di business come parte del nostro piano strategico; la nostra incapacità di realizzare, o un ritardo nella realizzazione, di

---

tutti i benefici previsti dalle nostre acquisizioni, joint venture, alleanze strategiche o cessioni, e altri rischi e incertezze simili, nonché la capacità del Gruppo di gestire i rischi di cui sopra.

Le dichiarazioni previsionali sono basate su assunzioni concernenti i fattori descritti in questo comunicato stampa, che sono a volte basati su stime e dati ricevuti da terzi. Queste stime e dati vengono spesso rivisti. I risultati consuntivi possono differire significativamente dalle dichiarazioni previsionali, come risultato di un numero di rischi e incertezze, molti dei quali fuori dal controllo di Iveco Group. Ad eccezione di quanto altrimenti richiesto dalle norme applicabili, Iveco Group declina espressamente qualsiasi intenzione o obbligo di aggiornare o rivedere pubblicamente qualsiasi dichiarazione previsionale di questo comunicato per riflettere qualsiasi cambiamento nelle aspettative o qualsiasi variazione negli eventi, condizioni o circostanze su cui queste dichiarazioni previsionali sono basate. Ulteriori informazioni riguardanti Iveco Group, inclusi i fattori che potrebbero potenzialmente influenzare in modo rilevante i risultati finanziari del Gruppo, sono incluse nelle relazioni finanziarie e negli altri documenti pubblici di Iveco Group depositati ai sensi della normativa vigente.

### **Circa Iveco Group**

---

**Iveco Group N.V. (EXM: IVG)** è la casa di persone e marchi unici, che danno energia alla tua attività e ai tuoi obiettivi per progredire verso una società più sostenibile. Ciascuno dei sette marchi è un player di riferimento nel suo specifico ambito industriale: IVECO, marchio pionieristico di veicoli commerciali che progetta, produce e commercializza veicoli commerciali pesanti, medi e leggeri; FPT Industrial, leader globale nella fornitura di una vasta gamma di tecnologie avanzate di propulsione per i settori agricolo, delle costruzioni, nautico, della generazione di energia e dei veicoli commerciali; IVECO BUS e HEULIEZ, marchi di autobus urbani, interurbani e turistici per il trasporto di massa e premium; IDV, per mezzi da difesa e per la protezione civile altamente specializzati; ASTRA, un leader in grandi mezzi pesanti per cave e cantieri; e IVECO CAPITAL, il ramo finanziario che supporta tutti i marchi di Iveco Group. Al 31 dicembre 2023, il Gruppo impiegava oltre 36.000 persone in tutto il mondo e aveva 20 siti industriali e 31 centri di Ricerca & Sviluppo. Ulteriori informazioni su Iveco Group sono disponibili sul sito web della società, [www.ivecogroup.com](http://www.ivecogroup.com).

### **Presentazione, Conference Call e Webcast**

---

Oggi alle 11:00 a.m. CET / 10:00 a.m. GMT, i risultati finanziari del quarto trimestre e dell'anno 2024 saranno presentati dal management agli analisti finanziari e agli investitori istituzionali. La conference call può essere seguita in diretta online al seguente indirizzo [Q4 2024 Iveco Group Webcast](#) e successivamente in forma registrata sul sito internet del Gruppo [www.ivecogroup.com](http://www.ivecogroup.com). La presentazione dei risultati del trimestre e dell'anno e delle previsioni finanziarie preliminari del 2025, comprensiva di commento sotto forma di pagine di nota, è disponibile sul sito internet del Gruppo.

### **Contatti**

---

#### **Media:**

Francesco Polsinelli, Tel: +39 335 1776091

Fabio Lepore, Tel: +39 335 7469007

E-mail: [mediarelations@ivecogroup.com](mailto:mediarelations@ivecogroup.com)

#### **Investor Relations:**

Federico Donati, Tel: +39 011 0073539

E-mail: [investor.relations@ivecogroup.com](mailto:investor.relations@ivecogroup.com)

## Iveco Group N.V.

## Conto economico consolidato sintetico 4° trimestre 2024 e 2023, 01/01 – 31/12/2024 e 01/01 – 31/12/2023

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(in milioni di euro)	4° trimestre		01.01 - 31.12	
	2024	2023	2024	2023
Ricavi netti	4.557	4.782	15.289	15.978
Costo del venduto	3.867	4.047	12.637	13.295
Spese generali, amministrative e di vendita	274	269	1.000	996
Costi di ricerca e sviluppo	164	189	617	611
Risultato partecipazioni:	1	8	18	14
Quota di utili/(perdite) delle imprese valutate con il metodo del patrimonio netto	9	8	26	14
Altri proventi/(oneri) derivanti dalla gestione di partecipazioni	(8)	-	(8)	-
Plusvalenze/(minusvalenze) da cessione partecipazioni	1	-	1	-
Oneri di ristrutturazione	10	24	24	36
Altri proventi	14	13	41	52
Altri oneri	165	49	397	240
<b>EBIT</b>	<b>93</b>	<b>225</b>	<b>674</b>	<b>866</b>
Proventi/(oneri) finanziari netti	(80)	(193)	(211)	(443)
Proventi finanziari	25	3	108	93
Oneri finanziari	105	196	319	536
<b>UTILE/(PERDITA) PRIMA DELLE IMPOSTE</b>	<b>13</b>	<b>32</b>	<b>463</b>	<b>423</b>
Imposte	85	(54)	(69)	(155)
<b>UTILE/(PERDITA) DELLE CONTINUING OPERATIONS</b>	<b>98</b>	<b>(22)</b>	<b>394</b>	<b>268</b>
<b>UTILE/(PERDITA) DELLE DISCONTINUED OPERATIONS, AL NETTO DELLE IMPOSTE</b>	<b>(7)</b>	<b>2</b>	<b>(42)</b>	<b>(34)</b>
<b>UTILE/(PERDITA) DEL PERIODO</b>	<b>91</b>	<b>(20)</b>	<b>352</b>	<b>234</b>
UTILE/(PERDITA) DEL PERIODO ATTRIBIBILE A:				
Soci della controllante	90	(25)	349	218
Interessenza di pertinenza di terzi	1	5	3	16
(in euro)				
Risultato base per Azione Ordinaria delle <i>Continuing Operations</i>	0,38	(0,10)	1,46	0,92
<b>RISULTATO BASE PER AZIONE ORDINARIA</b>	<b>0,34</b>	<b>(0,10)</b>	<b>1,31</b>	<b>0,81</b>
Risultato diluito per Azione Ordinaria delle <i>Continuing Operations</i>	0,38	(0,10)	1,44	0,91
<b>RISULTATO DILUITO PER AZIONE ORDINARIA</b>	<b>0,34</b>	<b>(0,10)</b>	<b>1,29</b>	<b>0,80</b>

**Iveco Group N.V.**
**Situazione patrimoniale-finanziaria consolidata sintetica al 31 dicembre 2024 e 2023**

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(in milioni di euro)	31 dicembre 2024	31 dicembre 2023
<b>ATTIVO</b>		
Attività immateriali	2.039	1.841
Immobili, impianti e macchinari e beni concessi in leasing operativo	3.240	3.261
Rimanenze nette	2.871	2.868
Crediti da attività di finanziamento	5.185	5.802
Disponibilità e mezzi equivalenti	3.513	2.698
Altri crediti e attività	2.185	1.856
Attività destinate alla vendita <sup>(1)</sup>	404	59
<b>TOTALE ATTIVO</b>	<b>19.437</b>	<b>18.385</b>
<b>PASSIVO</b>		
Capitale emesso e riserve attribuibili ai soci della controllante	2.699	2.354
Interessenze di pertinenza di terzi	70	36
<b>Totale Patrimonio netto</b>	<b>2.769</b>	<b>2.390</b>
Debiti finanziari	6.306	6.100
Altri debiti e passività	10.099	9.836
Passività destinate alla vendita <sup>(1)</sup>	263	59
<b>Totale Passività</b>	<b>16.668</b>	<b>15.995</b>
<b>TOTALE PASSIVO</b>	<b>19.437</b>	<b>18.385</b>

**Note:**

(1) Al 31 dicembre 2024, le Attività destinate alla vendita e le Passività destinate alla vendita comprendono principalmente le attività e le passività, rispettivamente, del business Fire Fighting classificato come gruppo in dismissione posseduto per la vendita e come Discontinued Operations, il cui trasferimento è stato completato il 3 gennaio 2025. Inoltre, al 31 dicembre 2023, queste voci includono le attività e le passività, rispettivamente, delle attività di distribuzione e vendita al dettaglio di IVECO nei Paesi Nordici, il cui trasferimento è stato completato il 4 novembre 2024.

**Iveco Group N.V.**
**Rendiconto finanziario consolidato sintetico 01/01 – 31/12/2024 e 01/01 – 31/12/2023**

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(in milioni di euro)	2024	2023
<b>DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI ALL'INIZIO DELL'ANNO</b>	<b>2.698</b>	<b>2.288</b>
Utile/(perdita) delle <i>Continuing Operations</i>	394	268
Rettifiche per riconciliare l'utile/(perdita) delle <i>Continuing Operations</i> alle disponibilità generate/(assorbite) dalle attività operative delle <i>Continuing Operations</i>	912	1.098
<b>DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ OPERATIVE DELLE CONTINUING OPERATIONS</b>	<b>1.306</b>	<b>1.366</b>
<b>DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ OPERATIVE DELLE DISCONTINUED OPERATIONS</b>	<b>(108)</b>	<b>(30)</b>
<b>TOTALE</b>	<b>1.198</b>	<b>1.336</b>
<b>DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ DI INVESTIMENTO DELLE CONTINUING OPERATIONS</b>	<b>(319)</b>	<b>(2.216)</b>
<b>DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ DI INVESTIMENTO DELLE DISCONTINUED OPERATIONS</b>	<b>35</b>	<b>(8)</b>
<b>TOTALE</b>	<b>(284)</b>	<b>(2.224)</b>
<b>DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ DI FINANZIAMENTO DELLE CONTINUING OPERATIONS</b>	<b>(98)</b>	<b>1.456</b>
<b>DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ DI FINANZIAMENTO DELLE DISCONTINUED OPERATIONS</b>	<b>166</b>	<b>33</b>
<b>TOTALE</b>	<b>68</b>	<b>1.489</b>
Differenze cambi di conversione	(58)	(191)
<b>VARIAZIONE NETTA DELLE DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI</b>	<b>924</b>	<b>410</b>
Meno: Disponibilità e mezzi equivalenti alla fine del periodo – incluse nelle Attività destinate alla vendita alla fine dell'anno	109	-
<b>DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI ALLA FINE DELL'ANNO</b>	<b>3.513</b>	<b>2.698</b>

**Iveco Group N.V.**
**Conto economico consolidato sintetico addizionale 4° trimestre 2024 e 2023**

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(in milioni di euro)	4° trimestre 2024				4° trimestre 2023			
	Attività Industriali <sup>(1)</sup>	Servizi Finanziari	Eliminazioni	Consolidato	Attività Industriali <sup>(1)</sup>	Servizi Finanziari	Eliminazioni	Consolidato
Ricavi netti	4.491	139	(73) <sup>(2)</sup>	4.557	4.675	151	(44) <sup>(2)</sup>	4.782
Costo del venduto	3.847	93	(73) <sup>(3)</sup>	3.867	3.983	108	(44) <sup>(3)</sup>	4.047
Spese generali, amministrative e di vendita	250	24	-	274	246	23	-	269
Costi di ricerca e sviluppo	164	-	-	164	189	-	-	189
Risultato partecipazioni:	(5)	6	-	1	2	6	-	8
Quota di utili/(perdite) delle imprese valutate con il metodo del patrimonio netto	3	6	-	9	2	6	-	8
Altri proventi/(oneri) derivanti dalla gestione di partecipazioni	(8)	-	-	(8)	-	-	-	-
Plusvalenze/(minusvalenze) da cessione partecipazioni	1	-	-	1	-	-	-	-
Oneri di ristrutturazione	9	1	-	10	24	-	-	24
Altri proventi	14	2	(2)	14	12	1	-	13
Altri oneri	166	1	(2)	165	48	1	-	49
<b>EBIT</b>	<b>65</b>	<b>28</b>	<b>-</b>	<b>93</b>	<b>199</b>	<b>26</b>	<b>-</b>	<b>225</b>
Proventi/(oneri) finanziari netti	(80)	-	-	(80)	(193)	-	-	(193)
Proventi finanziari	25	-	-	25	3	-	-	3
Oneri finanziari	105	-	-	105	196	-	-	196
<b>UTILE/(PERDITA) PRIMA DELLE IMPOSTE</b>	<b>(15)</b>	<b>28</b>	<b>-</b>	<b>13</b>	<b>6</b>	<b>26</b>	<b>-</b>	<b>32</b>
Imposte	92	(7)	-	85	(47)	(7)	-	(54)
<b>UTILE/(PERDITA) DELLE CONTINUING OPERATIONS</b>	<b>77</b>	<b>21</b>	<b>-</b>	<b>98</b>	<b>(41)</b>	<b>19</b>	<b>-</b>	<b>(22)</b>
<b>UTILE/(PERDITA) DELLE DISCONTINUED OPERATIONS, AL NETTO DELLE IMPOSTE</b>	<b>(7)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(7)</b>	<b>2</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>2</b>
<b>UTILE/(PERDITA) DEL PERIODO</b>	<b>70</b>	<b>21</b>	<b>-</b>	<b>91</b>	<b>(39)</b>	<b>19</b>	<b>-</b>	<b>(20)</b>

**Note:**

(1) Le Attività Industriali rappresentano l'impresa senza Servizi Finanziari. Le Attività Industriali comprendono le business unit Truck, Bus, Defence e Powertrain, nonché la holding Iveco Group N.V. e la business unit Fire Fighting (classificata come Discontinued Operations).

(2) Elisioni degli interessi attivi dei Servizi Finanziari maturati verso le Attività Industriali.

(3) Elisioni degli interessi passivi delle Attività Industriali verso i Servizi Finanziari.

**Iveco Group N.V.**
**Conto economico consolidato sintetico addizionale 01/01 – 31/12/2024 e 01/01 – 31/12/2023**

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(in milioni di euro)	01.01 – 31.12.2024				01.01 – 31.12.2023					
	Attività Industriali <sup>(1)</sup>	Servizi Finanziari	Eliminazioni		Consolidato	Attività Industriali <sup>(1)</sup>	Servizi Finanziari	Eliminazioni		Consolidato
Ricavi netti	14.948	558	(217)	<sup>(2)</sup>	15.289	15.640	494	(156)	<sup>(2)</sup>	15.978
Costo del venduto	12.501	353	(217)	<sup>(3)</sup>	12.637	13.156	295	(156)	<sup>(3)</sup>	13.295
Spese generali, amministrative e di vendita	908	92	-		1.000	910	86	-		996
Costi di ricerca e sviluppo	617	-	-		617	611	-	-		611
Risultato partecipazioni:	(2)	20	-		18	(5)	19	-		14
Quota di utili/(perdite) delle imprese valutate con il metodo del patrimonio netto	6	20	-		26	(5)	19	-		14
Altri proventi/(oneri) derivanti dalla gestione di partecipazioni	(8)	-	-		(8)	-	-	-		-
Plusvalenze/(minusvalenze) da cessione partecipazioni	1	-	-		1	-	-	-		-
Oneri di ristrutturazione	22	2	-		24	36	-	-		36
Altri proventi	39	4	(2)		41	48	4	-		52
Altri oneri	393	6	(2)		397	240	-	-		240
<b>EBIT</b>	<b>545</b>	<b>129</b>	<b>-</b>		<b>674</b>	<b>730</b>	<b>136</b>	<b>-</b>		<b>866</b>
Proventi/(oneri) finanziari netti	(211)	-	-		(211)	(443)	-	-		(443)
Proventi finanziari	108	-	-		108	93	-	-		93
Oneri finanziari	319	-	-		319	536	-	-		536
<b>UTILE/(PERDITA) PRIMA DELLE IMPOSTE</b>	<b>334</b>	<b>129</b>	<b>-</b>		<b>463</b>	<b>287</b>	<b>136</b>	<b>-</b>		<b>423</b>
Imposte	(35)	(34)	-		(69)	(118)	(37)	-		(155)
<b>UTILE/(PERDITA) DELLE CONTINUING OPERATIONS</b>	<b>299</b>	<b>95</b>	<b>-</b>		<b>394</b>	<b>169</b>	<b>99</b>	<b>-</b>		<b>268</b>
<b>UTILE/(PERDITA) DELLE DISCONTINUED OPERATIONS, AL NETTO DELLE IMPOSTE</b>	<b>(42)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>		<b>(42)</b>	<b>(34)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>		<b>(34)</b>
<b>UTILE/(PERDITA) DEL PERIODO</b>	<b>257</b>	<b>95</b>	<b>-</b>		<b>352</b>	<b>135</b>	<b>99</b>	<b>-</b>		<b>234</b>

**Note:**

(1) Le Attività Industriali rappresentano l'impresa senza Servizi Finanziari. Le Attività Industriali comprendono le business unit Truck, Bus, Defence e Powertrain, nonché la holding Iveco Group N.V. e la business unit Fire Fighting (classificata come Discontinued Operations).

(2) Elisioni degli interessi attivi dei Servizi Finanziari maturati verso le Attività Industriali.

(3) Elisioni degli interessi passivi delle Attività Industriali verso i Servizi Finanziari.

**Iveco Group N.V.**
**Situazione patrimoniale-finanziaria consolidata sintetica addizionale al 31 dicembre 2024 e 2023**

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(in milioni di euro)	31 dicembre 2024				31 dicembre 2023			
	Attività Industriali <sup>(1)</sup>	Servizi Finanziari	Eliminazioni	Consolidato	Attività Industriali <sup>(1)</sup>	Servizi Finanziari	Eliminazioni	Consolidato
<b>ATTIVO</b>								
Attività immateriali	2.018	21	-	2.039	1.824	17	-	1.841
Immobili, impianti e macchinari e beni concessi in leasing operativo	3.159	81	-	3.240	3.200	61	-	3.261
Rimanenze nette	2.870	1	-	2.871	2.864	4	-	2.868
Crediti da attività di finanziamento	778	5.842	(1.435) <sup>(2)</sup>	5.185	1.041	6.183	(1.422) <sup>(2)</sup>	5.802
Disponibilità e mezzi equivalenti	3.326	187	-	3.513	2.447	251	-	2.698
Altri crediti e attività	1.888	374	(77) <sup>(3)</sup>	2.185	1.505	431	(80) <sup>(3)</sup>	1.856
Attività destinate alla vendita	404	-	-	404	59	-	-	59
<b>TOTALE ATTIVO</b>	<b>14.443</b>	<b>6.506</b>	<b>(1.512)</b>	<b>19.437</b>	<b>12.940</b>	<b>6.947</b>	<b>(1.502)</b>	<b>18.385</b>
<b>PASSIVO</b>								
<b>Totale Patrimonio netto</b>	<b>1.923</b>	<b>846</b>	<b>-</b>	<b>2.769</b>	<b>1.548</b>	<b>842</b>	<b>-</b>	<b>2.390</b>
Debiti finanziari	2.271	5.470	(1.435) <sup>(2)</sup>	6.306	1.624	5.898	(1.422) <sup>(2)</sup>	6.100
Altri debiti e passività	9.986	190	(77) <sup>(3)</sup>	10.099	9.709	207	(80) <sup>(3)</sup>	9.836
Passività destinate alla vendita	263	-	-	263	59	-	-	59
<b>Totale Passività</b>	<b>12.520</b>	<b>5.660</b>	<b>(1.512)</b>	<b>16.668</b>	<b>11.392</b>	<b>6.105</b>	<b>(1.502)</b>	<b>15.995</b>
<b>TOTALE PASSIVO</b>	<b>14.443</b>	<b>6.506</b>	<b>(1.512)</b>	<b>19.437</b>	<b>12.940</b>	<b>6.947</b>	<b>(1.502)</b>	<b>18.385</b>

**Note:**

- (1) Le Attività Industriali rappresentano l'impresa senza Servizi Finanziari. Le Attività Industriali comprendono le business unit Truck, Bus, Defence e Powertrain, nonché la holding Iveco Group N.V. e la business unit Fire Fighting (classificata come Discontinued Operations al 31 dicembre 2024).
- (2) Questa voce include l'elisione di crediti/debiti tra Attività Industriali e i Servizi Finanziari.
- (3) Questa voce include la riclassifica per imposte anticipate/debiti per imposte differite nella stessa giurisdizione e l'elisione di attività intragruppo tra le Attività Industriali e i Servizi Finanziari.

**Iveco Group N.V.**  
**Rendiconto finanziario consolidato sintetico addizionale 01/01 – 31/12/2024**

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(in milioni di euro)	01.01 – 31.12.2024			
	Attività Industriali <sup>(1)</sup>	Servizi Finanziari	Eliminazioni	Consolidato
<b>DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI ALL'INIZIO DELL'ANNO</b>	<b>2.447</b>	<b>251</b>	<b>-</b>	<b>2.698</b>
Utile/(perdita) delle <i>Continuing Operations</i>	299	95	-	394
Rettifiche per riconciliare l'utile/(perdita) delle <i>Continuing Operations</i> alle disponibilità generate/(assorbite) dalle attività operative delle <i>Continuing Operations</i>	1.026	2	(116)	912
<b>DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ OPERATIVE DELLE CONTINUING OPERATIONS</b>	<b>1.325</b>	<b>97</b>	<b>(116)</b>	<b>1.306</b>
<b>DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ OPERATIVE DELLE DISCONTINUED OPERATIONS</b>	<b>(108)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(108)</b>
<b>TOTALE</b>	<b>1.217</b>	<b>97</b>	<b>(116)</b>	<b>1.198</b>
<b>DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ DI INVESTIMENTO DELLE CONTINUING OPERATIONS</b>	<b>(309)</b>	<b>(17)</b>	<b>7</b>	<b>(319)</b>
<b>DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ DI INVESTIMENTO DELLE DISCONTINUED OPERATIONS</b>	<b>35</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>35</b>
<b>TOTALE</b>	<b>(274)</b>	<b>(17)</b>	<b>7</b>	<b>(284)</b>
<b>DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ DI FINANZIAMENTO DELLE CONTINUING OPERATIONS</b>	<b>(63)</b>	<b>(144)</b>	<b>109</b>	<b>(98)</b>
<b>DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ DI FINANZIAMENTO DELLE DISCONTINUED OPERATIONS</b>	<b>166</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>166</b>
<b>TOTALE</b>	<b>103</b>	<b>(144)</b>	<b>109</b>	<b>68</b>
Differenze cambi di conversione	(58)	-	-	(58)
<b>VARIAZIONE NETTA DELLE DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI</b>	<b>988</b>	<b>(64)</b>	<b>-</b>	<b>924</b>
Meno: Disponibilità e mezzi equivalenti alla fine del periodo – incluse nelle Attività destinate alla vendita alla fine dell'anno	109	-	-	109
<b>DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI ALLA FINE DELL'ANNO</b>	<b>3.326</b>	<b>187</b>	<b>-</b>	<b>3.513</b>

**Note:**

(1) Le Attività Industriali rappresentano l'impresa senza Servizi Finanziari. Le Attività Industriali comprendono le business unit Truck, Bus, Defence e Powertrain, nonché la holding Iveco Group N.V. e la business unit Fire Fighting (classificata come Discontinued Operations).

**Iveco Group N.V.**  
**Rendiconto finanziario consolidato sintetico addizionale 01/01 – 31/12/2023**

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(in milioni di euro)	01.01 – 31.12.2023			
	Attività Industriali <sup>(1)</sup>	Servizi Finanziari	Eliminazioni	Consolidato
<b>DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI ALL'INIZIO DELL'ANNO</b>	<b>2.100</b>	<b>188</b>	<b>-</b>	<b>2.288</b>
Utile/(perdita) delle <i>Continuing Operations</i>	169	99	-	268
Rettifiche per riconciliare l'utile/(perdita) delle <i>Continuing Operations</i> alle disponibilità generate/(assorbite) dalle attività operative delle <i>Continuing Operations</i>	1.248	(109)	(41)	1.098
<b>DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ OPERATIVE DELLE CONTINUING OPERATIONS</b>	<b>1.417</b>	<b>(10)</b>	<b>(41)</b>	<b>1.366</b>
<b>DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ OPERATIVE DELLE DISCONTINUED OPERATIONS</b>	<b>(30)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(30)</b>
<b>TOTALE</b>	<b>1.387</b>	<b>(10)</b>	<b>(41)</b>	<b>1.336</b>
<b>DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ DI INVESTIMENTO DELLE CONTINUING OPERATIONS</b>	<b>(1.167)</b>	<b>(1.055)</b>	<b>6</b>	<b>(2.216)</b>
<b>DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ DI INVESTIMENTO DELLE DISCONTINUED OPERATIONS</b>	<b>(8)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(8)</b>
<b>TOTALE</b>	<b>(1.175)</b>	<b>(1.055)</b>	<b>6</b>	<b>(2.224)</b>
<b>DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ DI FINANZIAMENTO DELLE CONTINUING OPERATIONS</b>	<b>293</b>	<b>1.128</b>	<b>35</b>	<b>1.456</b>
<b>DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ DI FINANZIAMENTO DELLE DISCONTINUED OPERATIONS</b>	<b>33</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>33</b>
<b>TOTALE</b>	<b>326</b>	<b>1.128</b>	<b>35</b>	<b>1.489</b>
Differenze cambi di conversione	(191)	-	-	(191)
<b>VARIAZIONE NETTA DELLE DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI</b>	<b>347</b>	<b>63</b>	<b>-</b>	<b>410</b>
Meno: Disponibilità e mezzi equivalenti alla fine del periodo – incluse nelle Attività destinate alla vendita alla fine dell'anno	-	-	-	-
<b>DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI ALLA FINE DELL'ANNO</b>	<b>2.447</b>	<b>251</b>	<b>-</b>	<b>2.698</b>

**Note:**

(1) Le Attività Industriali rappresentano l'impresa senza Servizi Finanziari. Le Attività Industriali comprendono le business unit Truck, Bus, Defence e Powertrain, nonché la holding Iveco Group N.V. e la business unit Fire Fighting (classificata come Discontinued Operations).

## Altre informazioni economico-finanziarie aggiuntive

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

### Riconciliazione dell'EBIT all'EBIT adjusted per business unit (in milioni di euro)

4° trimestre 2024									
	Truck	Bus	Defence	Powertrain	Poste non allocate, elisioni e altre	Totale delle Attività Industriali	Financial Services	Elisioni	Totale
<b>EBIT</b>	87	58	40	57	(177)	65	28	-	93
<i>Rettifiche:</i>									
Costi di ristrutturazione	6	1	-	2	-	9	1	-	10
Altre componenti rare <sup>(1)</sup>	-	-	-	-	145	145	-	-	145
<b>EBIT adjusted</b>	93	59	40	59	(32)	219	29	-	248
4° trimestre 2023									
	Truck	Bus	Defence	Powertrain	Poste non allocate, elisioni e altre	Totale delle Attività Industriali	Financial Services	Elisioni	Totale
<b>EBIT</b>	79	61	36	66	(43)	199	26	-	225
<i>Rettifiche:</i>									
Costi di ristrutturazione	17	-	1	6	-	24	-	-	24
Altre componenti rare <sup>(1)</sup>	-	-	-	-	13	13	-	-	13
<b>EBIT adjusted</b>	96	61	37	72	(30)	236	26	-	262

(1) Nel quarto trimestre 2024, questa voce include principalmente l'impatto negativo di 30 milioni di euro relativo al trasferimento del business Fire Fighting, costi per 96 milioni di euro per azioni relative al programma di verifica post-vendita sul campo introdotto recentemente dall'EPA/CARB sul mercato nord americano, nonché 20 milioni di euro relativi alla riorganizzazione delle attività cinesi. Nel quarto trimestre 2023, questa voce includeva principalmente 7 milioni di euro per costi relativi ad alcuni contenziosi derivanti dalla decisione di transazione nel 2016 con la Commissione Europea in materia antitrust e alla chiusura dell'indagine sulle emissioni di FPT, oltre a 5 milioni di euro per costi di separazione in relazione allo spin-off del business di Iveco Group.

### Riconciliazione dell'EBIT all'EBIT adjusted per business unit (in milioni di euro)

01.01 – 31.12.2024									
	Truck	Bus	Defence	Powertrain	Poste non allocate, elisioni e altre	Totale delle Attività Industriali	Financial Services	Elisioni	Totale
<b>EBIT</b>	542	138	113	216	(464)	545	129	-	674
<i>Rettifiche:</i>									
Costi di ristrutturazione	14	2	-	5	1	22	2	-	24
Altre componenti rare <sup>(1)</sup>	-	-	-	-	284	284	-	-	284
<b>EBIT adjusted</b>	556	140	113	221	(179)	851	131	-	982
01.01 – 31.12.2023									
	Truck	Bus	Defence	Powertrain	Poste non allocate, elisioni e altre	Totale delle Attività Industriali	Financial Services	Elisioni	Totale
<b>EBIT</b>	594	108	75	241	(288)	730	136	-	866
<i>Rettifiche:</i>									
Costi di ristrutturazione	24	-	1	11	-	36	-	-	36
Altre componenti rare <sup>(1)</sup>	-	-	-	-	83	83	(14)	-	69
<b>EBIT adjusted</b>	618	108	76	252	(205)	849	122	-	971

(1) Nell'anno 2024, questa voce include principalmente l'impatto negativo di 145 milioni di euro relativo al trasferimento del business Fire Fighting, costi per 96 milioni di euro per azioni relative al programma di verifica post-vendita sul campo introdotto recentemente dall'EPA/CARB sul mercato nord americano, un costo di 20 milioni di euro relativo ad alcuni contenziosi derivanti dalla decisione di transazione nel 2016 con la Commissione Europea in materia di antitrust e alla chiusura dell'indagine sulle emissioni FPT, 20 milioni di euro relativi alla riorganizzazione delle attività cinesi, nonché 5 milioni di euro relativi ai costi di separazione in relazione allo spin-off del business di Iveco Group. Nell'anno 2023, questa voce includeva 43 milioni di euro derivanti dall'acquisizione della partecipazione totalitaria in Nikola Iveco Europe GmbH; un costo pari a 19 milioni di euro relativo ad alcuni contenziosi derivanti dalla decisione di transazione nel 2016 con la Commissione Europea in materia antitrust e alla chiusura dell'indagine sulle emissioni FPT, oltre a un impatto positivo di 8 milioni di euro per rilascio di un fondo relativo al conflitto in Russia e Ucraina, e 12 milioni di euro di costi di separazione.

## Altre informazioni economico-finanziarie aggiuntive

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

### Riconciliazione dell'/(Indebitamento) totale alla Liquidità netta (Indebitamento netto) (in milioni di euro)

	Consolidato		Attività Industriali		Servizi Finanziari	
	31 dicembre 2024	31 dicembre 2023 <sup>(6)</sup>	31 dicembre 2024	31 dicembre 2023 <sup>(6)</sup>	31 dicembre 2024	31 dicembre 2023
(Indebitamento) verso terzi	(6.155)	(5.768)	(1.584)	(1.191)	(4.571)	(4.577)
(Debiti) finanziari intersegment <sup>(1)</sup>	-	-	(687)	(431)	(748)	(991)
(Debiti) finanziari verso CNH <sup>(2)</sup>	(151)	(332)	-	(2)	(151)	(330)
<b>(Indebitamento) totale</b>	<b>(6.306)</b>	<b>(6.100)</b>	<b>(2.271)</b>	<b>(1.624)</b>	<b>(5.470)</b>	<b>(5.898)</b>
Disponibilità e mezzi equivalenti	3.513	2.698	3.326	2.447	187	251
Crediti finanziari intersegment <sup>(1)</sup>	24	-	772	991	687	431
Crediti finanziari verso CNH <sup>(3)</sup>	61	133	2	7	59	126
Altre attività finanziarie correnti <sup>(4)</sup>	59	43	59	43	-	-
Attività da strumenti derivati <sup>(5)</sup>	23	27	25	30	2	1
Passività da strumenti derivati <sup>(5)</sup>	(61)	(41)	(63)	(42)	(2)	(3)
<b>Liquidità netta (Indebitamento netto) delle Continuing Operations</b>	<b>(2.687)</b>		<b>1.850</b>		<b>(4.537)</b>	
<b>Liquidità netta (Indebitamento netto) delle Discontinued Operations</b>	<b>20</b>		<b>20</b>		<b>-</b>	
<b>Liquidità netta (Indebitamento netto)</b>	<b>(2.667)</b>	<b>(3.240)</b>	<b>1.870</b>	<b>1.852</b>	<b>(4.537)</b>	<b>(5.092)</b>

(1) Per effetto del ruolo svolto dalla tesoreria centrale, i debiti finanziari delle Attività Industriali comprendono anche i finanziamenti raccolti dalla tesoreria centrale per conto dei Servizi Finanziari (inclusi tra i Crediti finanziari intersegment). I Crediti finanziari intersegment dei Servizi Finanziari rappresentano, invece, finanziamenti o anticipi alle Attività Industriali – per crediti ceduti ai Servizi Finanziari che non soddisfano i requisiti di cancellazione - nonché liquidità depositata temporaneamente presso la tesoreria centrale. Al 31 dicembre 2024, i Debiti finanziari intersegment e i Crediti finanziari intersegment delle Attività Industriali e dei Servizi Finanziari includono anche i saldi verso le Discontinued Operations.

(2) Questa voce include debiti relativi all'acquisto di crediti o incassi con regolamento nei giorni successivi.

(3) Questa voce include crediti relativi alla cessione di crediti o incassi con regolamento nei giorni successivi.

(4) Questa voce include depositi e investimenti a breve termine verso controparti con rating elevato.

(5) Le attività da strumenti derivati e le passività da strumenti derivati includono, rispettivamente, il fair value positivo e negativo degli strumenti finanziari derivati.

(6) I saldi al 31 dicembre 2023 includono il business Fire Fighting.

### Riconciliazione delle Disponibilità e mezzi equivalenti alla Liquidità disponibile (in milioni di euro)

	31 dicembre 2024	31 dicembre 2023
<b>Disponibilità e mezzi equivalenti</b>	<b>3.513</b>	<b>2.698</b>
Linee di credito disponibili	1.900	2.000
Altre attività finanziarie correnti <sup>(1)</sup>	59	43
Crediti finanziari verso CNH <sup>(2)</sup>	2	7
<b>Liquidità disponibile</b>	<b>5.474</b>	<b>4.748</b>

(1) Questa voce include depositi e investimenti a breve termine verso controparti con rating elevato.

(2) Questa voce include i crediti finanziari verso CNH derivanti dalle attività di finanziamento e dalla cessione di crediti commerciali.

## Altre informazioni economico-finanziarie addizionali

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

### Variazione della Liquidità netta (Indebitamento netto) delle Attività Industriali (in milioni di euro)

01.01 – 31.12			4° trimestre	
2024	2023		2024	2023
1.852	1.727	<b>Liquidità netta (Indebitamento netto) delle Attività Industriali all'inizio del periodo<sup>(1)</sup></b>	661	725
(34)	(38)	Meno: Liquidità netta (Indebitamento netto) delle Attività Industriali delle <i>Discontinued Operations</i> all'inizio del periodo	(106)	(84)
1.886	1.765	<b>Liquidità netta (Indebitamento netto) delle Attività Industriali delle <i>Continuing Operations</i> all'inizio del periodo</b>	767	809
851	849	EBIT adjusted delle Attività Industriali	219	236
674	591	Ammortamento delle attività materiali e immateriali	197	165
231	234	Ammortamento dei beni dati in leasing operativo e ceduti in buy-back	54	59
(273)	(226)	Interessi e tasse pagate	(113)	(101)
(109)	(388)	Variazioni in fondi rischi e oneri futuri e voci similari <sup>(2)</sup>	109	(104)
(49)	357	Variazione del capitale di funzionamento	1.156	1.391
1.325	1.417	<b>Cash Flow operativo delle Attività Industriali delle <i>Continuing Operations</i></b>	1.622	1.646
(932)	(958)	Investimenti in immobili, impianti e macchinari e in attività immateriali <sup>(3)</sup>	(402)	(426)
9	(9)	Altre variazioni	2	(17)
402	450	<b>Free Cash Flow delle Attività Industriali delle <i>Continuing Operations</i></b>	1.222	1.203
(179)	(97)	Aumenti di capitale, dividendi e riacquisto di azioni proprie	(28)	(58)
(259)	(232)	Differenze cambio di conversione e altro	(111)	(68)
(36)	121	<b>Variazione della Liquidità netta (Indebitamento netto) delle Attività Industriali delle <i>Continuing Operations</i></b>	1.083	1.077
1.850	1.886	<b>Liquidità netta (Indebitamento netto) delle Attività Industriali delle <i>Continuing Operations</i> alla fine del periodo</b>	1.850	1.886
(34)	(38)	<b>Liquidità netta (Indebitamento netto) delle Attività Industriali delle <i>Discontinued Operations</i> all'inizio del periodo</b>	(106)	(84)
(114)	(34)	Free Cash Flow delle Attività Industriali delle <i>Discontinued Operations</i>	(14)	50
168	38	Altro delle <i>Discontinued Operations</i>	140	-
54	4	<b>Variazione della Liquidità netta (Indebitamento netto) delle Attività Industriali delle <i>Discontinued Operations</i></b>	126	50
20	(34)	<b>Liquidità netta (Indebitamento netto) delle Attività Industriali delle <i>Discontinued Operations</i> alla fine del periodo</b>	20	(34)
1.870	1.852	<b>Liquidità netta (Indebitamento netto) delle Attività Industriali alla fine del periodo<sup>(1)</sup></b>	1.870	1.852

(1) I saldi al 1° gennaio 2024, 1° gennaio 2023, 30 settembre 2024, 30 settembre 2023, 31 dicembre 2024 e 31 dicembre 2023 indicati in questa voce includono il business Fire Fighting.

(2) Include altre poste di cash flow relative al leasing operativo e al buy-back.

(3) Esclusi beni ceduti in buy-back e dati in leasing operativo.

### Riconciliazione delle Disponibilità nette generate (assorbite) dalle Attività Operative al Free Cash Flow delle Attività Industriali (in milioni di euro)

01.01 – 31.12			4° trimestre	
2024	2023		2024	2023
1.306	1.366	<b>Disponibilità nette generate (assorbite) dalle Attività Operative delle <i>Continuing Operations</i></b>	1.579	1.594
19	51	Meno: disponibilità nette delle Attività Operative dei Servizi Finanziari al netto delle eliminazioni	43	52
1.325	1.417	<b>Cash flow operativo delle Attività Industriali delle <i>Continuing Operations</i></b>	1.622	1.646
(932)	(958)	Investimenti in immobili, impianti e macchinari e in attività immateriali delle Attività Industriali	(402)	(426)
9	(9)	Altre variazioni <sup>(1)</sup>	2	(17)
402	450	<b>Free Cash Flow delle Attività Industriali delle <i>Continuing Operations</i></b>	1.222	1.203

(1) Questa voce include principalmente la variazione nei crediti finanziari intersegment e gli incrementi di capitale nelle partecipazioni intersegment.

## Altre informazioni economiche-finanziarie addizionali

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

Riconciliazione dell'Utile/(perdita) netta adjusted delle *Continuing Operations* e delle Imposte adjusted delle *Continuing Operations* all'Utile/(perdita) delle *Continuing Operations* e alle Imposte delle *Continuing Operations* e calcolo del Risultato diluito per azione adjusted delle *Continuing Operations* e dell'Aliquota fiscale effettiva adjusted delle *Continuing Operations*  
(in milioni di euro, fatta eccezione per i dati per azione)

01.01 – 31.12			4° trimestre	
2024	2023		2024	2023
394	268	<b>Utile/(perdita) delle <i>Continuing Operations</i></b>	98	(22)
308	105	Rettifiche che impattano l'Utile/(perdita) prima delle imposte delle <i>Continuing Operations</i> (a)	155	37
(133)	15	Rettifiche che impattano le Imposte delle <i>Continuing Operations</i> (b)	(125)	34
569	388	<b>Utile/(perdita) netta adjusted delle <i>Continuing Operations</i></b>	128	49
566	368	Utile/(perdita) netta adjusted di pertinenza di Iveco Group N.V. delle <i>Continuing Operations</i>	132	45
271	273	Numero medio ponderato di azioni in circolazione – diluito (milioni)	267	271
2,09	1,35	<b>Risultato diluito per azione adjusted delle <i>Continuing Operations</i> (euro)</b>	0,49	0,17
463	423	<b>Utile/(perdita) prima delle imposte delle <i>Continuing Operations</i></b>	13	32
308	105	Rettifiche che impattano l'Utile/(perdita) prima delle imposte delle <i>Continuing Operations</i> (a)	155	37
771	528	<b>Utile/(perdita) prima delle imposte adjusted delle <i>Continuing Operations</i> (A)</b>	168	69
(69)	(155)	<b>Imposte delle <i>Continuing Operations</i></b>	85	(54)
(133)	15	Rettifiche che impattano le Imposte delle <i>Continuing Operations</i> (b)	(125)	34
(202)	(140)	<b>Imposte adjusted delle <i>Continuing Operations</i> (B)</b>	(40)	(20)
26%	27%	<b>Aliquota fiscale effettiva adjusted (C=B/A) delle <i>Continuing Operations</i></b>	24%	29%
<b>a) Rettifiche che impattano l'Utile/(perdita) prima delle imposte delle <i>Continuing Operations</i></b>				
24	36	Costi di ristrutturazione	10	24
145	-	Perdita derivante dal trasferimento del business Fire Fighting	30	-
96	-	Costi per azioni relative al programma di verifica post-vendita sul campo introdotto recentemente dall'EPA/CARB sul mercato nord americano	96	-
20	19	Costi relativi ad alcuni contenziosi derivanti dalla transazione nel 2016 con la Commissione Europea in materia antitrust e chiusura dell'indagine sulle emissioni di FPT	1	7
20	-	Riorganizzazione delle attività cinesi	20	-
5	12	Costi per lo spin-off	-	5
-	43	Acquisizione della partecipazione totalitaria in Nikola Iveco Europe GmbH	-	-
-	(8)	Impatto del conflitto tra Russia e Ucraina	-	-
(2)	3	Altre	(2)	1
308	105	<b>Totale</b>	155	37
<b>b) Rettifiche che impattano le Imposte delle <i>Continuing Operations</i></b>				
(39)	(26)	Effetto fiscale delle rettifiche che impattano l'Utile/(perdita) prima delle imposte	(31)	(6)
(94)	-	Rilascio di fondo svalutazione su attività per imposte differite tedesche	(94)	-
-	41	Fondo svalutazione su attività per imposte differite argentine	-	41
-	-	Altre	-	(1)
(133)	15	<b>Totale</b>	(125)	34

## Conversione dei dati economico-finanziari espressi in valuta diversa dall'Euro

I principali tassi di cambio utilizzati per la conversione in Euro dei dati economico-finanziari espressi in valuta diversa dall'Euro sono stati i seguenti:

	Medio 2024	Al 31 dicembre 2024	Medio 2023	Al 31 dicembre 2023
Dollaro statunitense	1,082	1,039	1,081	1,105
Sterlina inglese	0,847	0,829	0,870	0,869
Franco svizzero	0,953	0,941	0,972	0,926
Real brasiliano	5,830	6,435	5,401	5,350
Zloty polacco	4,307	4,273	4,543	4,348
Corona ceca	25,120	25,185	24,004	24,724
Peso argentino <sup>(1)</sup>	1.070,806	1.070,806	892,924	892,924
Lira turca <sup>(2)</sup>	36,769	36,769	32,603	32,603

(1) Dal primo luglio 2018, l'economia dell'Argentina è considerata iperinflazionistica. Dopo la stessa data, le transazioni per le entità con il peso argentino come valuta funzionale sono state convertite utilizzando il cambio finale.

(2) Iveco Group ha applicato la contabilità per iperinflazione in Turchia al 30 giugno 2022, con effetto dal 1° gennaio 2022. Dopo il 1° gennaio 2022, le transazioni per le entità con la lira turca come valuta funzionale sono state convertite utilizzando il cambio finale.