

VICENZA

FOPE

DAL 1929

## IL GRUPPO FOPE PROSEGUE IL RECUPERO NELL'EVASIONE DEL PORTAFOGLIO ORDINI: AL 31 OTTOBRE 2024 VENDITE DI PRODOTTO IN CRESCITA DEL 3,6% YOY E PARI A 56,0 MLN EURO<sup>1</sup>

Vicenza, 6 novembre 2024

**FOPE** (FPE:IM), azienda orafa italiana protagonista nel settore della gioielleria di alta gamma quotata su Euronext Growth Milan, rende noto che le vendite di prodotto<sup>2</sup> al 31 ottobre 2024, a livello consolidato, si attestano a 56,0 milioni di euro, in crescita del 3,6% rispetto al 31 ottobre 2023.

**Diego Nardin**, Amministratore Delegato di FOPE: *“Il risultato dei primi 10 mesi del 2024 conferma il recupero in essere sul secondo semestre del rallentamento maturato a fine giugno 2024. A fronte di una posizione commerciale progressiva (fatturato + ordini acquisiti) che si mantiene in crescita rispetto al 2023, gli interventi di ottimizzazione eseguiti sui processi produttivi e le consolidate nuove condizioni operative, stanno garantendo un’evazione degli ordini in linea con i tempi pianificati e le richieste da soddisfare. Per l’esercizio 2024 si stima un risultato economico positivo. Il risultato di ottobre, mese significativo per il modello di business conferma tali previsioni e, di conseguenza, le suddette aspettative.”*

La Società, in occasione dell’approvazione del calendario eventi societari 2025, comunicherà tempestivamente al mercato le date in cui saranno approvati i dati infrannuali nel corso dell’esercizio.

Il comunicato stampa è disponibile sui siti [www.fopegroup.com](http://www.fopegroup.com) e [www.info.it](http://www.info.it)

**FOPE (FPE:IM; ISIN IT0005203424)** è una storica azienda orafa italiana fondata a Vicenza nel 1929, protagonista nel settore della gioielleria di alta gamma. Con circa 75 dipendenti e forte vocazione internazionale (circa 90% del fatturato realizzato all'estero), persegue un progetto di sviluppo strategico basato sulla crescita e sul consolidamento del brand nel mercato internazionale del lusso facendo leva su 4 vantaggi competitivi: qualità del prodotto, sintesi perfetta di artigianalità e tecnologia Made in Italy, riconoscibilità del design e relazioni consolidate con i clienti. FOPE opera a livello mondiale attraverso un consolidato e selezionato network di oltre 700 punti vendita nel mondo (presidio diretto, attraverso le controllate FOPE USA Inc., mercato americano, FOPE Jewellery Limited, mercato inglese, Fope Deuschalnd GmbH, mercato tedesco e la FOPE SpA DMCC Brach a Dubai). Il modello di business prevede relazioni commerciali dirette con le gioiellerie multi-brand (indipendenti o appartenenti a gruppi) specializzate in prodotti di lusso quali orologi e gioielleria di alta gamma; niente distributori intermediari ma partnership che garantiscono fidelizzazione e affidabilità del cliente/gioielliere e un ottimo after-sale service. Nel 2015 la Società ha inaugurato il primo negozio monomarca in piazza San Marco a Venezia e nel 2019, una boutique monomarca nella prestigiosa Old Bond Street a Londra e a Tokyo Ginza L'intero processo produttivo avviene internamente nella sede vicentina: dalla fase di prototipazione, la realizzazione fino alla spedizione. Gli investimenti in R&D hanno portato all'introduzione di un elevato livello di standardizzazione e automazione, con tecnologie proprietarie volte a ottimizzare processi e tempi in modo da garantire altissima qualità del prodotto. I gioielli FOPE spaziano dai classici senza tempo, realizzati declinando l'iconica maglia Novecento, fino alle recenti linee Flex'it che includono gli originali bracciali resi flessibili grazie a un sistema brevettato di minuscole molle in oro nascoste tra le maglie: collezioni decisamente eleganti, sempre caratterizzate da grande comfort e portabilità. FOPE è membro certificato del *Responsible Jewellery Council*. Dal 2017 redige il Sustainability Report adottando le linee guida GRI standard.

### CONTATTI

#### FOPE

<sup>1</sup> Dati gestionali non soggetti a revisione contabile.

<sup>2</sup> Le vendite di prodotto non includono le vendite riferite alle riparazioni e agli accessori.

VICENZA

FOPE

DAL 1929

**INVESTOR RELATIONS MANAGER**

Diego Nardin, [inv.relations@fope.com](mailto:inv.relations@fope.com) | T +39 0444 286911

**IR TOP CONSULTING**

**INVESTOR RELATIONS**

Maria Antonietta Pireddu, [m.pireddu@irtop.com](mailto:m.pireddu@irtop.com) | T +39 0245473884

**FINANCIAL MEDIA RELATIONS**

Domenico Gentile, [d.gentile@irtop.com](mailto:d.gentile@irtop.com) | Antonio Buoizzi, [a.buoizzi@irtop.com](mailto:a.buoizzi@irtop.com) | T +39 0245473884

**INTEGRAE SIM**

EURONEXT GROWTH ADVISOR | T +39 80506160 | Piazza Castello 24, Milano