

## Directa da record: clienti +14,3%, assets oltre gli 8 miliardi, crescono ricavi e margini

**Numero di conti aperti:** 119.486, +14,3% rispetto al 31 dicembre 2024 (104.551).

**Totale Assets Clienti:** €8,052 mld, +21% rispetto al 31 dicembre 2024 (€6,655 mld).

**Margine di intermediazione:** €19,5 mln, +4,3% rispetto al primo semestre 2024 (€18,7 mln).

**Risultato lordo:** €10,2 mln, +3% confrontato col primo semestre 2024 (€9,9 mln).

**Risultato netto:** €7,2 mln, +7,5% rispetto al primo semestre 2024 (€6,7 mln).

**Patrimonio netto:** €47,35 mln, +3,6% rispetto al 31 dicembre 2024 (€45,72 mln).

**Quota di mercato report AMF Italia (ex Assosim):** 4,68%, stabile rispetto al 31 dicembre 2024.

**Quota di mercato (report Tolis di Borsa Italiana):** 14,5%, +0,6% rispetto al 31 dicembre 2024 (13,9%).

Torino, 22 settembre 2025

Il Consiglio di Amministrazione di Directa SIM Spa, società quotata su Euronext Growth Milan, ha approvato in data odierna la Relazione Finanziaria Semestrale consolidata al 30 giugno 2025 redatta nel rispetto dei principi contabili internazionali, e sottoposta a revisione contabile limitata affidata a KPMG Spa.

Il numero di conti attivi al 30 giugno 2025 era pari a 119.486, in aumento del 14,3% rispetto al 31 dicembre 2024, confermando il trend di crescita continua della Società.

Per la prima volta, il valore complessivo degli assets dei clienti ha superato quota €8,052 miliardi, con un aumento del 21% rispetto al 31 dicembre 2024.

Il margine d'intermediazione, in crescita del 4,3%, è stato di €19,5 milioni, record nella storia di Directa in un semestre.

L'utile lordo del periodo è stato di €10,2 milioni, in crescita del 3% rispetto ai €9,9 milioni del primo semestre 2024; mentre l'utile netto è stato di €7,2 milioni, in aumento del 7,5% e miglior risultato di sempre in un semestre.

Il patrimonio netto al 30 giugno 2025 è pari a €47,35 milioni, +3,6% rispetto al valore di €45,72 milioni del 31 dicembre 2024 e risulta il più alto livello raggiunto dalla Società nonostante il pagamento a maggio 2025 di €5,6 milioni di dividendi, pari a 30 centesimi ad azione.

Secondo il report periodico di AMF Italia (ex Assosim), nel primo semestre del 2025 la quota di mercato sull'azionario italiano (Euronext Milan Domestic) per l'operatività in conto terzi è rimasta stabile al 4,68% rispetto al 31 dicembre 2024, posizionando Directa al sesto posto nella classifica generale degli intermediari aderenti ad AMF Italia.

Secondo il report Tolis di Borsa Italiana, complessivamente la quota globale di mercato di Directa è cresciuta dello 0,6%, registrando il 14,5% a fine giugno 2025.

Dice Massimo Segre, **Presidente di Directa Spa**: *“Questi numeri certificano il successo di una strategia chiara: anticipare le esigenze di un mercato in trasformazione. Directa oggi consente a 119.486 investitori di operare in autonomia sui mercati globali. Un modello di business che abbiamo costruito pezzo per pezzo: costi trasparenti, tecnologia avanzata, e soprattutto la convinzione che l'investitore italiano sia maturo per gestire direttamente il proprio portafoglio. Non parliamo di semplice trading online, ma di una vera e propria evoluzione culturale. I risultati del semestre confermano che la nostra scommessa strategica di 30 anni fa era corretta: il futuro del trading appartiene a chi sa coniugare eccellenza tecnologica e trasparenza operativa. Oggi raccogliamo i frutti di quella visione e continueremo a investire per mantenerla al passo con un mercato in continua evoluzione.*

A fronte di tali risultati **Andrea Busi, amministratore delegato** della Società, ha così commentato: *“Siamo orgogliosi di presentare un altro semestre da record: Directa cresce in tutti i principali indicatori, segno tangibile della fiducia che i clienti continuano a riporre in noi e dell'affidabilità del nostro modello di*

*business. Abbiamo superato per la prima volta gli €8 miliardi di assets e raggiunto il miglior margine di intermediazione della nostra storia. Per noi è una tappa fondamentale, ma non un punto di arrivo. Continueremo a investire con energia in innovazione, piattaforme e servizi di eccellenza, per consolidare il nostro ruolo di riferimento nel trading online in Italia, in un contesto di forte cambiamento che ci presenta nuove e importanti sfide da affrontare ogni giorno.”.*

Per quanto riguarda invece le nuove iniziative che hanno caratterizzato il 2025 il **direttore commerciale Stefano D’Orazio** ha aggiunto:

*“I primi sei mesi del 2025 segnano un passo decisivo nel piano commerciale Directa 5.0. L’apertura del conto in pochi minuti, la digitalizzazione dei processi, il successo straordinario del Directa Summit e la nostra crescente presenza sui canali digitali ci proiettano, in Italia, verso una nuova esperienza per l’investitore. Questi risultati testimoniano la solidità del nostro percorso e ci spingono a innovare con determinazione, anche attraverso il lancio della Directa Academy previsto per novembre. L’obiettivo è di offrire sempre più valore ai nostri clienti che trovano in Directa la soluzione ideale per investire in modo consapevole e autonomo.”.*

\*\*\*

### **Principali dati economici e patrimoniali del semestre**

Nel primo semestre 2025 le commissioni nette hanno superato €10 milioni, con un incremento di circa €1,5 milioni (+18,3%) rispetto al primo semestre 2024, quando ammontavano a €8,5 milioni.

I mercati azionari, sia italiano sia americano, in crescita entrambi di circa il 24%, hanno attirato la maggior parte dell’interesse della nostra clientela anche nel primo semestre 2025. Una crescita vistosa (oltre il 90%) è stata rilevata sul comparto degli ETF.

Sul segmento dei derivati si è avuta una crescita evidente sui CFD di L-max mentre i proventi sui future hanno avuto andamento altalenante: sull’IDEM c’è stato un incremento delle commissioni mentre Eurex e CME sono risultati in lieve contrazione.

Il margine di interesse ha subito un lieve calo pari a circa il 3% che rappresenta comunque un buon risultato considerando i numerosi tagli ai tassi di interesse che la Bce ha effettuato dal 2024 in poi.

I proventi per gli interessi sui finanziamenti concessi ai clienti sono diminuiti di circa €560 mila, mentre gli interessi sui depositi di liquidità hanno rilevato un leggero incremento rispetto al primo semestre 2024 (+€107 mila) grazie ai benefici legati ad accordi sottoscritti negli anni precedenti.

Passando all’analisi dei costi, le spese amministrative nel complesso sono aumentate del 10,8% passando da €7,8 a €8,7 milioni.

Le spese del personale hanno subito un aumento di circa €134 mila (+3,5%) in virtù di un generale irrobustimento della struttura che ha comportato nuovi costi in parte compensati dalla buonuscita che era stata erogata al precedente amministratore delegato nel primo semestre 2024.

Per quanto riguarda gli altri costi di struttura e infrastruttura, sono anch’essi aumentati in conseguenza della crescita generale delle attività e del giro di affari.

Sono infine sorti nuovi costi per le iniziative commerciali, che hanno riguardato pubblicità, investimenti sui social media e partecipazione a fiere ed eventi.

Nel complesso le “altre spese amministrative” sono aumentate di circa €712 mila.

L’utile lordo del periodo è di €10,2 milioni, contro €9,9 milioni del primo semestre dell’anno precedente (+€359 mila). L’utile netto si assesta invece a €7,2 milioni, registrando un aumento di circa €541 mila, più elevato rispetto all’aumento dell’utile lordo per un minor impatto fiscale rispetto allo stesso semestre 2024.

Il Patrimonio netto consolidato al 30 giugno 2025 è pari a €47,35 milioni, in crescita del 3,6% rispetto al dato al 31 dicembre 2024 quando era pari a €45,72 milioni. Un aumento ridotto che sconta anche la distribuzione

a maggio 2025 di €5,6 milioni di dividendi, pari a 30 centesimi ad azione. Per quanto riguarda i coefficienti prudenziali al 30/06/2025 essi risultano leggermente inferiori rispetto alla 31/12/2024 in virtù della crescita degli asset della clientela, incrementati sia per il buon andamento dei mercati sottostanti sia per l'espansione del numero di clienti. Alla fine del primo semestre 2025 l'IFR ratio su base individuale risultava pari al 997% risultando quasi 10 volte superiore al requisito minimo (100%) indicato dalle Autorità di Vigilanza nella Direttiva Europea per gli intermediari.

\*\*\*

### **Principali attività svolte nel corso del primo semestre 2025**

È proseguito il miglioramento delle piattaforme, in particolare di Libera, l'ultima piattaforma in ordine di tempo realizzata da Directa, che sta riscuotendo grande successo fra i nuovi clienti. Nel mese di maggio sono stati aggiunti i grafici evoluti di TradingView per renderla sempre più completa e adatta ad un range di investitori sempre più ampio.

Anche le piattaforme dLite e Darwin sono state oggetto di interventi di manutenzione e sviluppo, in alcuni casi per adeguamenti di tipo normativo, in altri per un miglioramento delle esperienze di utilizzo, rendendole più uniformi e coerenti fra di loro.

Per quanto attiene i processi di digitalizzazione e automazione, che da sempre caratterizzano l'attività della SIM, è stato completato il 30 giugno il nuovo progetto di "digital onboarding" che consente a tutti i clienti di aprire un conto in qualunque momento della giornata in pochi minuti ed essere operativo all'istante. Questa novità ha reso più fluide le operazioni di accesso di nuovi potenziali clienti, agevolando l'ulteriore crescita del numero di conti aperti.

Sono iniziate le attività preparatorie per il lancio della "Directa Academy" che è in programma entro la fine dell'anno: si tratta di un progetto di educazione finanziaria strutturato con contenuti live e on demand, pensato per accompagnare investitori di ogni livello e grado di conoscenza, in maniera completamente gratuita.

Seguendo questa stessa linea, a febbraio 2025 è stato deciso di accantonare il progetto private banking, avviato nel 2022, permettendo alla Società di concentrarsi nuovamente sulle attività "core", rivolte alla clientela "fai da te", ricollocando in altre aree operative le risorse che vi erano dedicate.

È stato inaugurato il nuovo servizio per la clientela "platinum" che consiste in un'assistenza personalizzata a un ristretto numero di clienti "top" capaci di generare con la loro operatività elevati livelli di ricavi sul versante delle commissioni e degli interessi per finanziamento.

Si è conclusa inoltre nel primo semestre l'architettura del "Progetto DORA", un lungo e impegnativo lavoro di analisi e aggiornamento dei processi interni in ambito ICT per l'adeguamento al Regolamento europeo 2022/2554, che mira a rafforzare la resilienza operativa digitale degli operatori finanziari all'interno del mercato Europeo.

Da ultimo, nei primi sei mesi del 2025, è stato stipulato un accordo con ICCREA, attraverso il quale, a partire dal 1° luglio 2025, più di 30 banche convenzionate con Directa per i servizi di trading della propria clientela – che in precedenza erano interfacciate con Directa tramite Banca Investis - hanno potuto aprire un conto ICCREA, per il regolamento più agevole di tutte le operazioni sui mercati effettuate tramite Directa.

### **Evoluzione prevedibile della gestione**

I primi mesi successivi alla chiusura del semestre stanno continuando a evidenziare buoni risultati.

Il numero di eseguiti si è mantenuto su buoni livelli, in linea con i mesi precedenti mentre il numero di clienti continua la sua crescita costante con performance migliori rispetto agli stessi mesi dello scorso anno.

Sul fronte dei risultati economici, le commissioni nette stanno continuando a mantenersi su livelli piuttosto elevati, in linea con il semestre appena concluso e superiori rispetto ai corrispondenti mesi dell'anno precedente, con i mercati "cash" che rimangono i mercati trainanti di questa crescita.

Per quanto riguarda il margine di interesse, esso si è per ora mantenuto costante rispetto ai mesi precedenti ma è prevedibile immaginare che nei prossimi mesi possa subire una contrazione per effetto dei tagli dei tassi di interesse della BCE effettuati in corso d'anno.

Sul versante dei costi, non si prevedono uscite che possano impattare significativamente sull'andamento, salvo quelle previste dal piano commerciale approvato a fine 2024 che prevede una serie di investimenti atti a finanziare iniziative con il fine di incrementare la crescita della clientela.

### **Assetto organizzativo**

Nel corso del primo semestre sono state inserite in organico 4 risorse nel comparto marketing, 6 nel comparto help desk, 5 nelle aree di controllo e 3 nelle aree backoffice e IT.

Per supportare le sempre più numerose e complesse attività e iniziative della Società, si è infatti reso necessario rafforzare la struttura tramite l'assunzione di personale qualificato da inserire in diverse aree.

Con Consiglio di Amministrazione del 28 febbraio 2025 è stato inoltre deliberato di separare le due funzioni "Compliance" e "Legale" ed è stato assunto un avvocato di comprovata esperienza come componente della Funzione Legale, della quale è stato nominato responsabile ad interim l'amministratore delegato Dott. Andrea Busi.

### **Fatti di rilievo avvenuti dopo la chiusura del semestre**

Non si segnalano fatti di rilievo avvenuti dopo la chiusura del semestre, oltre a quelli menzionati all'interno della relazione sulla gestione.

\*\*\*

### **Prospetti di bilancio consolidato al 30 giugno 2025**

Si riportano di seguito i prospetti riepilogativi di Stato patrimoniale e conto economico della Società insieme con le variazioni del Patrimonio Netto a fronte dell'utile del periodo. I risultati sono stati sottoposti a controllo della KPMG che nulla ha fino ad ora rilevato in merito e che emetterà nei prossimi giorni la propria lettera di attestazione.

**STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO**

(dati in unità di euro)

	<b>Voci dell'attivo</b>	<b>30-06-2025</b>	<b>31-12-2024</b>
<b>10.</b>	Cassa e disponibilità liquide	8.194.152	18.944.456
<b>30.</b>	Attività finanziarie valutate al fair value con impatto sulla redditività complessiva	2.069.746	2.064.189
<b>40.</b>	Attività finanziarie valutate al costo ammortizzato	90.898.599	79.347.941
	<i>a) crediti verso banche</i>	10.725.180	9.976.960
	<i>b) crediti verso società finanziarie</i>	6.466.945	9.171.537
	<i>c) crediti verso clientela</i>	73.706.474	60.199.444
<b>70.</b>	Partecipazioni	360.617	354.791
<b>80.</b>	Attività materiali	2.040.115	2.202.582
<b>90.</b>	Attività immateriali	1.397.290	1.257.946
<b>100.</b>	Attività fiscali	113.105	129.398
	<i>a) correnti</i>	15.000	20.000
	<i>b) anticipate</i>	98.105	109.398
<b>120.</b>	Altre attività	6.765.151	18.213.337
	<b>TOTALE ATTIVO</b>	<b>111.838.775</b>	<b>122.514.640</b>

(dati in unità di euro)

<b>Voci del passivo e del patrimonio netto</b>		<b>30-06-2025</b>	<b>31-12-2024</b>
<b>10.</b>	Passività finanziarie valutate al costo ammortizzato	57.921.214	68.575.271
	<i>a) debiti</i>	57.921.214	65.484.531
	<i>b) titoli in circolazione</i>	-	3.090.740
<b>60.</b>	Passività fiscali	191.859	352.764
	<i>a) correnti</i>	191.859	352.764
	<i>b) differite</i>	-	-
<b>80.</b>	Altre passività	3.712.762	4.728.845
<b>90.</b>	Trattamento di fine rapporto del personale	1.789.047	1.706.523
<b>100.</b>	Fondi per rischi e oneri:	871.076	1.434.173
	<i>c) altri fondi rischi e oneri</i>	871.076	1.434.173
<b>110.</b>	Capitale	7.500.000	7.500.000
<b>140.</b>	Sovrapprezzi di emissione	5.205.000	5.205.000
<b>150.</b>	Riserve	27.490.876	21.857.011
<b>160.</b>	Riserve da valutazione	(77.351)	(103.813)
<b>170.</b>	Utile (Perdita) d'esercizio	7.234.292	11.258.866
	<b>TOTALE PASSIVO E PATRIMONIO NETTO</b>	<b>111.838.775</b>	<b>122.514.640</b>

**CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO**

(dati in unità di euro)

	<b>Voci</b>	<b>30-06-2025</b>	<b>30-06-2024</b>
10.	Risultato netto dell'attività di negoziazione	(466.702)	(79.068)
50.	Commissioni attive	13.361.432	11.483.579
60.	Commissioni passive	(3.341.275)	(3.010.290)
70.	Interessi attivi e proventi assimilati	11.178.522	11.439.222
80.	Interessi passivi e oneri assimilati	(1.229.846)	(1.181.514)
90.	Dividendi e proventi simili	2.646	-
110.	<b>MARGINE DI INTERMEDIAZIONE</b>	<b>19.504.777</b>	<b>18.651.929</b>
120.	Rettifiche/riprese di valore nette per rischio di credito di:	(115)	(1.981)
	<i>a) attività finanziarie valutate al costo ammortizzato</i>	<i>(115)</i>	<i>(1.981)</i>
130.	<b>RISULTATO NETTO DELLA GESTIONE FINANZIARIA</b>	<b>19.504.662</b>	<b>18.649.948</b>
140.	Spese amministrative:	(8.684.403)	(7.838.305)
	<i>a) spese per il personale</i>	<i>(3.955.649)</i>	<i>(3.821.607)</i>
	<i>b) altre spese amministrative</i>	<i>(4.728.754)</i>	<i>(4.016.698)</i>
150.	Accantonamenti netti ai fondi per rischi e oneri	(120.988)	(248.201)
160.	Rettifiche/riprese di valore nette su attività materiali	(255.727)	(267.921)
170.	Rettifiche/riprese di valore nette su attività immateriali	(328.007)	(583.506)
180.	Altri proventi e oneri di gestione	104.339	136.038
190.	<b>COSTI OPERATIVI</b>	<b>(9.284.786)</b>	<b>(8.801.895)</b>
200.	Utili (Perdite) delle partecipazioni	5.826	20.025
230.	Utili (Perdite) da cessione di investimenti	496	(1.023)
240.	<b>UTILE (PERDITA) DELL' ATTIVITA' CORRENTE AL LORDO DELLE IMPOSTE</b>	<b>10.226.198</b>	<b>9.867.055</b>
250.	Imposte sul reddito dell'esercizio dell'operatività corrente	(2.991.906)	(3.174.105)
260.	<b>UTILE (PERDITA) DELL' ATTIVITA' CORRENTE AL NETTO DELLE IMPOSTE</b>	<b>7.234.292</b>	<b>6.692.950</b>
280.	<b>UTILE (PERDITA) D'ESERCIZIO</b>	<b>7.234.292</b>	<b>6.692.950</b>
290.	Utile (Perdita) d'esercizio di pertinenza di terzi	-	-
300.	<b>Utile (Perdita) d'esercizio di pertinenza della capogruppo</b>	<b>7.234.292</b>	<b>6.692.950</b>

## Prospetto di raccordo tra risultato d'esercizio e patrimonio netto della Capogruppo e i dati consolidati

(dati in unità di euro)

	<b>Risultato d'esercizio di competenza della Capogruppo</b>	<b>Patrimonio netto di competenza della Capogruppo</b>
<b>Bilancio della Capogruppo al 30/06/2025</b>	<b>7.253.872</b>	<b>46.802.810</b>
Maggior valore del patrimonio netto della Società consolidata (Directa Service S.r.l.) rispetto ai valori iscritti nel bilancio della Capogruppo		314.954
Effetto della valutazione con il metodo del patrimonio netto della partecipazione in Centrale Trading S.r.l.		235.054
Risultato della Società consolidata (Directa Service S.r.l.) rettificato secondo i principi contabili internazionali IAS/IFRS	(25.406)	
Risultato della Società partecipata, valutata con il metodo del patrimonio netto (Centrale Trading S.r.l.)	5.826	
<b>Bilancio consolidato al 30/06/2025</b>	<b>7.234.292</b>	<b>47.352.818</b>

Nota: la colonna patrimonio netto include il risultato del periodo

\*\*\*

### Webcast di presentazione dei risultati

Nella giornata odierna alle ore 16:00 CEST si terrà un Webcast di commento dei risultati semestrali della Società al 30 giugno 2025.

### Documentazione

La Relazione Finanziaria Semestrale consolidata al 30 giugno 2025 è a disposizione del pubblico nella sezione Investor Relations del sito [directa.it](http://directa.it).

Il presente comunicato stampa è disponibile nella sezione Investor Relations del sito [directa.it](http://directa.it).

**Directa Sim** è stata fondata nel 1995 per consentire all'investitore privato di operare direttamente sui mercati, quando la Borsa Italiana concentrava i propri scambi sul telematico abbandonando "le grida". L'8 novembre 1995 il primo ordine in Borsa parte dagli uffici torinesi di Directa Sim, utilizzando un collegamento dati su linea telefonica tramite modem. Nel 1996 il fenomeno si amplia velocemente: è la nascita del trading online come servizio accessibile a tutti e di tale fenomeno Directa Sim è il pioniere. Directa Sim cambia per sempre la storia degli investimenti in Italia, e rimane concentrata sulla sua mission di offrire a tutti la libertà di investire autonomamente attraverso una tecnologia accessibile.

### CONTATTI

#### Head of Investor Relations, Strategy & Innovation

Alessandro Commito  
tel.+39 011 0884170  
[ir@directa.it](mailto:ir@directa.it)

#### Head of Media Relations

Silvia Bertero  
mob. +39 338 8536541  
[silvia.bertero@directa.it](mailto:silvia.bertero@directa.it)



**Euronext Growth Advisor**

EnVent Italia SIM S.p.A.  
Via degli Omenoni 2 – Milano, 20121  
mail: [ega@envent.it](mailto:ega@envent.it)  
tel. 02/22175979

**Contatti Media**

Isabella Lamera  
mob. +39 338 7026584  
Pierluigi Cavarai  
mob +39 392 7799933  
[ufficiostampa@directa.it](mailto:ufficiostampa@directa.it)