

## Comunicato stampa

### **CY4GATE SI È AGGIUDICATA NUOVI CONTRATTI DAL VALORE COMPLESSIVO DI CIRCA € 10 MILIONI PER SOLUZIONI IN AMBITO DECISION INTELLIGENCE A BENEFICIO DI PRIMARI CLIENTI ISTITUZIONALI ESTERI**

Roma, 11 novembre 2024 - **CY4GATE (CY4.MI)**, player nazionale ed europeo della cyber security e cyber intelligence, ha siglato nelle ultime settimane due contratti per un valore complessivo di circa € 10 milioni con primari clienti istituzionali, per l'acquisizione di soluzioni in ambito Decision Intelligence e per la durata di tre anni.

I contratti si riferiscono alla fornitura (a) di un Data Fusion Center, basato su tecnologia Quipo, che sfrutta le potenzialità dell'utilizzo di diverse tecniche di Artificial Intelligence e sulle relative tecnologie proprietarie. Il Quipo verrà verticalizzato alle specifiche esigenze del cliente, per integrare diverse fonti dati molto eterogenee e per fornire ai decision maker quegli elementi informativi di sintesi che permettano l'adozione tempestiva di decisioni di competenza con il minimo livello di rischio e (b) di un pacchetto consistente di evoluzioni della piattaforma di Decision Intelligence ad uso istituzionale.

Entrambi i programmi, pluriennali e su istituzioni estere, hanno consentito l'apertura del business su nuovi clienti con i quali saranno avviate ulteriori iniziative di upselling.

Il variegato portfolio di prodotti e tecnologie, versatile e adattabile a molteplici esigenze cyber, è un fattore decisivo per il successo dell'azienda sui mercati internazionali che, unito alla profonda expertise maturata nel verticalizzare le menzionate tecnologie alle specificità di ciascun cliente, rende la customer proposition particolarmente differenziante e alla base del vantaggio competitivo che Cy4Gate ha saputo sviluppare negli anni.

**Emanuele Galtieri**, CEO e General Manager di Cy4Gate Group ha dichiarato: *“Sono particolarmente soddisfatto di questi contratti rilevanti, non solo per il valore economico, ma anche per il pregio delle tecnologie richieste che ci hanno visto prevalere sui competitor. Si tratta di programmi che ci hanno permesso la penetrazione su nuove geografie, che sono certo offriranno opportunità di generazione di valore anche per altre linee di prodotto dell'azienda. Stiamo, inoltre, generando backlog per gli anni futuri e, quindi, conducendo l'azienda verso un progressivo percorso di destagionalizzazione del business che nell'arco di ulteriori due anni, con il supporto del business Defence e Corporate, sarà del tutto compiuto”.*

\*\*\*

Il presente comunicato stampa è disponibile sul meccanismo di stoccaggio “**1info**” ([www.1info.it](http://www.1info.it)) e sul sito internet della Società [www.cy4gate.com](http://www.cy4gate.com)

\*\*\*

#### **About CY4Gate S.p.A.**

Società nata nel 2014 con il compito di rispondere ad una domanda di sicurezza cibernetica non convenzionale. CY4Gate S.p.A., quotata all'Euronext Growth Milan nel giugno 2020, dal giugno 2023 è stata ammessa alla quotazione all' Euronext Milan segmento Star. CY4Gate S.p.A. è stata concepita per

#### **CY4GATE S.p.A. – Part of ELT Group**

Sede Legale Via Coponia 8, 00131 Roma

Capitale Sociale Euro 1.441.499,94

Registro Imprese di Roma, Codice Fiscale, Partita Iva 13129151000

REA RM-1426295

[www.cy4gate.com](http://www.cy4gate.com) – [www.elettronicagroup.com](http://www.elettronicagroup.com)

## Comunicato stampa

progettare, sviluppare e produrre tecnologie e prodotti, sistemi e servizi, che siano in grado di soddisfare i più stringenti e moderni requisiti di “Cyber Intelligence & Cyber Security” espressi dalle Law Enforcement Agencies, Forze Armate, Istituzioni e Aziende, sul territorio nazionale e sul mercato estero. Rappresentando un progetto industriale italiano unico nel suo genere, CY4Gate S.p.A. opera nel mercato cyber a 360°, con prodotti proprietari che soddisfino sia le esigenze di raccolta e di analisi delle informazioni, che di sicurezza: Quipo e Amico, nel mondo della Cyber Intelligence; RTA, Diateam, CTI e Pronto Cyber nel mondo della Cyber Security.

### Per ulteriori informazioni:

#### Specialist

##### Equita SIM S.p.A.

Marco Clerici +39 335 775 0702 [m.clerici@equita.eu](mailto:m.clerici@equita.eu)

#### Investor Relation CY4Gate S.p.A.

Marco Latini CFO e Investor Relations Manager [investors@cy4gate.com](mailto:investors@cy4gate.com)

#### Investor Relation

##### CDR Communication

Silvia Di Rosa: +39 335 786 4209 [silvia.dirosa@cdr-communication.it](mailto:silvia.dirosa@cdr-communication.it)

Luca Gentili: +39 348 292 0498 [luca.gentili@cdr-communication.it](mailto:luca.gentili@cdr-communication.it)

#### Media Relation

##### CDR Communication

Angelo Brunello: +39 329 211 7752 [angelo.brunello@cdr-communication.it](mailto:angelo.brunello@cdr-communication.it)

Marianna Tremolada: +39 348 242 3039 [marianna.tremolada@cdr-communication.it](mailto:marianna.tremolada@cdr-communication.it)