



Il presente comunicato redatto a soli fini informativi e non costituisce un'offerta al pubblico o un invito a sottoscrivere o acquistare strumenti finanziari in Italia né in qualsiasi altro Paese in cui tale offerta o sollecitazione sarebbe soggetta a restrizioni o all'autorizzazione da parte di autorità locali o comunque vietata ai sensi di legge. Questo comunicato stampa non può essere pubblicato, distribuito o trasmesso negli Stati Uniti, Canada, Australia o Giappone. Le azioni menzionate in questo comunicato stampa non possono essere offerte o vendute né in Italia, né negli Stati Uniti né in qualsiasi altra giurisdizione senza registrazione ai sensi delle disposizioni applicabili o una esenzione dall'obbligo di registrazione ai sensi delle disposizioni applicabili. Le azioni menzionate in questo comunicato non sono state e non saranno registrate ai sensi dello US Securities Act of 1933 né ai sensi delle applicabili disposizioni in Italia, Australia, Canada, Giappone né in qualsiasi altra giurisdizione. Non vi sarà alcuna offerta al pubblico delle azioni della Società né in Italia, né negli Stati Uniti, Australia, Canada o Giappone né altrove. Il presente documento non costituisce un prospetto informativo ai sensi del Regolamento (UE) 2017/1129. Nessun prospetto informativo redatto ai sensi del Regolamento (UE) 2017/1129 sarà pubblicato in futuro.

COMUNICATO STAMPA

ALLCORE S.P.A. : IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE HA APPROVATO LA RELAZIONE FINANZIARIA SEMESTRALE CONSOLIDATA AL 30 GIUGNO 2025 CRESCITA DEL VALORE DELLA PRODUZIONE DEL +4,3% RISPETTO AL 30 GIUGNO 2024 E ACCELERAZIONE CONSUL-TECH

- Valore della Produzione: € 23.879.480 (+4,3% 1H2024 € 22.885.518)
- EBITDA: € 2.420.971 (+4,6% 1H2024 € 2.315.200)
- Posizione Finanziaria Netta : € 3.788.715 cassa netta (+€ 1.555.672 FY2024 € 2.233.043)
- Utile di Gruppo: € 716.481 (+23,1% 1H2024 € 582.099)

Milano, 25 settembre 2025 – Allcore S.p.A. (già *Soluzione Tasse S.p.A.*) (la **Società**), società a capo di un Gruppo attivo nell'ambito della consulenza aziendale rivolta alle PMI italiane, quotata sul mercato Euronext Growth Milan organizzato e gestito da Borsa Italiana, comunica che il Consiglio di Amministrazione ha approvato la Relazione Finanziaria Semestrale Consolidata al 30 giugno 2025, volontariamente sottoposta a revisione contabile.

Gianluca Massini Rosati, Presidente e Amministratore Delegato di Allcore SpA, ha dichiarato: “I risultati del primo semestre confermano la solidità del nostro modello di business. Abbiamo consolidato un sistema che integra consulenza fiscale, finanziaria, formazione e servizi manageriali e stiamo ora accelerando l'evoluzione verso il consultech. Con il nuovo progetto di intelligenza artificiale che presto presenteremo al mercato, porteremo l'AI al centro dei processi di Micro e PMI, attraverso l'estensione ad aree strategiche come marketing, amministrazione e controllo di gestione le soluzioni software che già applichiamo in ambito contabile. L'obiettivo è proporre un'offerta sempre più completa e scalabile, capace di contribuire concretamente a rafforzare la competitività delle imprese e a sostenere la crescita del tessuto imprenditoriale italiano. La visione per noi è chiara: diventare il partner di riferimento per le PMI che da qui ai prossimi anni dovranno necessariamente affrontare l'aggiornamento tecnologico in atto”.



Analisi della gestione economica e finanziaria della Società

Il valore della produzione al 30 giugno 2025 si attesta intorno a 23,9 milioni di euro, in crescita del 4,3% rispetto al dato al 30 giugno 2024, pari a 22,8 milioni di euro.

Il Margine di contribuzione si attesta a 6,2 milioni di euro, in crescita del 4,3 % rispetto a 5,9 milioni di Euro del periodo precedente.

L'EBITDA al 30 giugno 2025 è pari a 2,4 milioni di euro rispetto a 2,3 milioni di euro al 30 giugno 2024 evidenziando una crescita di 0,1 migliaia di euro pari al 4,6%. L'incidenza dell'Ebitda sui ricavi di vendita è del 10% in linea rispetto al semestre precedente.

L'EBIT di Gruppo al 30 giugno 2025 è pari a 1,2 milioni di euro ed evidenzia un incremento del 9,5% rispetto al valore al 30 giugno 2024 pari a 1,1 milioni di euro.

L'utile netto, comprensivo della quota da attribuire a terzi, al 30 giugno 2025 ammonta a 0,6 migliaia di euro, in calo rispetto agli 0,8 migliaia di euro registrati al 30 giugno 2024. La variazione è principalmente attribuibile alle operazioni di deconsolidamento, i cui effetti hanno inciso in misura significativa sull'utile di pertinenza di terzi, salvaguardando invece l'utile netto di pertinenza del gruppo che al 30 giugno 2025 è pari a 0,7 milioni di euro ed evidenzia un incremento del 23,1% rispetto al valore al 30 giugno 2024 pari a 0,6 milioni di euro.

La variazione delle immobilizzazioni immateriali è principalmente così determinata:

- a) incrementi: euro 578.772 di investimenti effettuati dalla controllata Yuxme per lo sviluppo di algoritmi di intelligenza artificiale applicati alla contabilità e fiscalità italiana maggiormente dettagliati nei paragrafi successivi; euro 15.789 di costi di ampliamento riferiti al processo di fusione che vede coinvolte le società controllate Finera S.r.l. società di benefit, Amyralia S.r.l. e Soluzione Meeting S.r.l. nella controllante Allcore S.p.A.; per euro 60.000 di cui euro 20.000 effettuato senza attingere risorse di Gruppo, ma reinvestendo i plusvalori maturati nel periodo relativo all'incremento della tesoreria criptovalute; per euro 283.585 dai costi sostenuti da Allcore per il completamento dell'ERP di Gruppo per la quota parte dei moduli entrati in funzione nel periodo;
- b) decrementi: ammortamenti dell'esercizio per euro 916.381.

La variazione delle immobilizzazioni materiale è principalmente riconducibile all'uscita dal perimetro di consolidamento delle controllate al 31 dicembre 2024, RSM S.r.l e Re Business S.r.l. le quali avevano immobilizzazioni in corso pari a complessivi euro 3.307.348.

Il capitale circolante netto mostra una riduzione significativa influenzata principalmente dalla variazione delle attività destinate alla rivendita iscritte nella società e Re Business S.r.l. al 31 dicembre 2024, uscita dal perimetro di consolidamento al 30 giugno 2025.



La variazione dei crediti commerciali, risulta essere in linea con la crescita del Gruppo e dei volumi di vendita e si rileva un decremento in merito a giorni medi di incasso. Le *performance* di pagamento risultano sostanzialmente in linea.

Giorni Medi	30/06/2025	31/12/2024	30/06/2024
DPO	54	59	52
DSO	50	49	51

La Posizione Finanziaria Netta (PFN) al 30 giugno 2025 è pari a € 3.788.715, registrando un incremento di € 1.555.672 rispetto al 31 dicembre 2024.

La variazione è principalmente dovuta, oltre che dal flusso di cassa generato dal Gruppo, a due fattori: a) Investimenti: il risultato è influenzato negativamente dagli investimenti in immobilizzazioni effettuati nel corso del semestre, i cui dettagli sono illustrati nel capitolo "Investimenti effettuati";

b) deconsolidamento della Società Re Business S.r.l.: tale operazione ha comportato una variazione delle attività finanziarie (corrispondente ai finanziamenti attivi erogati verso Re Business) e degli altri debiti finanziari a breve termine.

È importante notare che la PFN esposta non include i saldi attivi della tesoreria in criptovalute, iscritta nelle immobilizzazioni immateriali, né la quota dei titoli iscritti nelle immobilizzazioni finanziarie non ancora liquidati. Se questi valori fossero inclusi, la PFN risulterebbe pari a euro 5.043.564.

Gli altri debiti finanziari entro l'esercizio accolgono il Prestito Obbligazionario che ha durata dalla data di emissione (i.e. l'8 novembre 2024) fino al 12 maggio 2026, salvo le proroghe sino a massimo novanta mesi successivi all'originaria data di scadenza



Dati Sintetici Business Unit

Consolidato Gestionale 1H2025	BU Tax	BU Consulting & Membership	BU Software	BU Credit Collection	BU Real Estate	Consolidato 1H25
VdP	18.391.257	2.997.860	834.720	678.317	977.326	23.879.480
Materie Prime	(5.554)	(58.710)	(25.000)	(2.365)	(1.506)	(93.135)
Servizi e Godimento beni di terzi	(14.309.557)	(2.026.806)	(562.911)	(537.273)	(190.978)	(17.627.526)
Margine di Contribuzione	4.076.145	912.344	246.809	138.678	784.842	6.158.818
MdiC/VdP	22,16%	30,43%	29,57%	20,44%	80,30%	26%
Personale	(1.607.024)	(1.189.336)	(254.353)	(255.815)	(66.393)	(3.372.920)
Oneri diversi di Gestione	(235.819)	(44.235)	(5.849)	(19.934)	(59.090)	(364.926)
EBITDA	2.233.303	(321.227)	(13.393)	(137.071)	659.359	2.420.971
EBITDA/VdP	12,14%	(10,72)%	(1,60)%	(20,21)%	67,47%	10%
Ammortamenti e svalutazioni	(834.781)	(47.331)	(268.024)	(89.283)	(5.011)	(1.244.429)
EBIT	1.398.522	(368.557)	(281.417)	(226.354)	654.348	1.176.542
EBIT/VdP	8%	(12)%	(34)%	(33)%	67%	5%
Saldo gestione finanziaria	(129.002)	1.957	(617)	14.924	(294.484)	(407.222)
Saldo Gestione Partecipazioni	0	0	0	0	0	0
EBT	1.269.520	(366.601)	(282.034)	(211.430)	359.864	769.320
EBT/VdP	7%	(12)%	(34)%	(31)%	37%	3%
Imposte d'esercizio	(301.515)	41.852	162.722	25.189	(110.692)	(181.985)
Risultato esercizio di Gruppo	968.005	(324.749)	(119.312)	(186.241)	249.632	587.335
Risultato d'esercizio %	5%	(11)%	(14)%	(27)%	26%	2%
% sul Gruppo	77%	13%	3%	3%	4%	

Per la BU Tax, il valore della produzione al 30 giugno 2025 si attesta intorno a 18,4 milioni di euro, in crescita del 1% rispetto al dato al 30 giugno 2024, pari a 18,3 milioni di euro.

Il Margine di contribuzione si attesta a 4,1 milioni di euro, in diminuzione del 7% rispetto a 4,4 milioni di Euro del periodo precedente. L'EBITDA al 30 giugno 2025 è pari a 2,2 milioni di euro rispetto a 2,6 milioni di euro al 30 giugno 2024 evidenziando un decremento del 15%. L'incidenza dell'Ebitda sul valore della produzione è del 12,1% rispetto al 14% del semestre precedente. Il decremento delle marginalità è principalmente determinato dai maggiori investimenti in ambito marketing e partnership anche connessi al lancio del progetto Allcore Professional Network nel secondo trimestre 2025.

Per la BU Consulting & Membership, comprendente la parte di consulenza strategica, finanza agevolata, mediazione creditizia, spazi e membership unificata a seguito della riorganizzazione aziendale, il valore della produzione al 30 giugno 2025 si attesta intorno a 3 milioni di euro, in diminuzione del 7% rispetto al dato al 30 giugno 2024, pari a 3,2 milioni di euro. Il Margine di contribuzione si attesta a 0,9 milioni di euro, in crescita del 10% rispetto a 0,8 milioni di Euro del periodo precedente.

L'EBITDA al 30 giugno 2025 è pari a -0,3 milioni di euro rispetto a -0,5 milioni di euro al 30 giugno 2024 evidenziando una crescita pari al 36%. L'incidenza dell'Ebitda sul valore della produzione, seppure ancora in territorio negativo, al -11%, è in netto miglioramento rispetto al -16% del primo



semestre dell'anno precedente, evidenziando che gli interventi di riorganizzazione avviati nel 2024 stanno portando i risultati attesi.

Per la **BU Software**, il valore della produzione al 30 giugno 2025 si attesta intorno a 0,8 milioni di euro, in crescita del 157% rispetto al dato al 30 giugno 2024, pari a 0,3 milioni di euro.

Il Margine di contribuzione si attesta a 0,2 milioni di euro, in crescita del 464% rispetto a 0,04 milioni di Euro del periodo precedente.

L'EBITDA al 30 giugno 2025 è pari a -0,01 milioni di euro rispetto a - 0,3 milioni di euro al 30 giugno 2024 evidenziando una crescita pari al 95%. L'incidenza dell'Ebitda sul valore della produzione è del -2% rispetto al -86% del semestre precedente, facendo ipotizzare il superamento del pareggio di bilancio entro l'inizio del 2027.

Per la **BU Credit Collection**, il valore della produzione al 30 giugno 2025 si attesta intorno a 0,7 milioni di euro. Il Margine di contribuzione si attesta a 0,1 milioni di euro. L'EBITDA al 30 giugno 2025 è pari a -0,1 milioni di euro. L'incidenza dell'Ebitda sul valore della produzione è pari a -20%. La BU è entrata nell'ecosistema Allcore a seguito del closing dell'operazione avvenuto ad aprile 2024; di conseguenza, nel periodo precedente l'impatto economico è stato limitato a circa due mesi (dal 24 aprile al 30 giugno 2024). Per tale ragione, la presentazione di un dato comparativo rispetto all'esercizio precedente non risulterebbe significativa.

Per la **BU Real Estate**, oggetto di deconsolidamento al 30 giugno 2026 (con effetti reddituali esposti in bilancio fino alla data di perdita del controllo delle partecipazioni) il valore della produzione al 30 giugno 2025 si attesta intorno a 1 milione di euro, in crescita del 45% rispetto al dato al 30 giugno 2024, pari a 0,7 milioni di euro.

Il Margine di contribuzione si attesta a 0,8 milioni di euro, in crescita del 62% rispetto a 0,5 milioni di Euro del periodo precedente.

L'EBITDA al 30 giugno 2025 è pari a 0,7 milioni di euro rispetto a 0,4 milioni di euro al 30 giugno 2024 evidenziando una crescita euro pari al 56%. L'incidenza dell'Ebitda sul valore della produzione è del 67% rispetto al 61% del semestre precedente.

Principali fatti di rilievo avvenuti durante il primo semestre 2025

In data 9 gennaio 2025 è stato presentato Allcore Professional Network, progetto rivolto a commercialisti e consulenti del lavoro esterni alla rete di Soluzione Tasse. L'iniziativa rappresenta un passo significativo nel percorso di sviluppo del Gruppo e fa seguito alla riorganizzazione interna conclusa a fine 2024, mirata a rendere più efficienti processi e servizi in vista dell'ampliamento dell'ecosistema Allcore. L'obiettivo di medio-lungo termine è quello di estendere progressivamente la rete di professionisti, rafforzando il posizionamento del Gruppo quale punto di riferimento per la crescita e lo sviluppo delle realtà professionali.

In data 31 marzo 2025, decorsi i termini di cui all'art. 2503 del codice civile, è stato stipulato l'atto di fusione multipla per incorporazione delle società Amyrala S.r.l. e Finera Società Benefit S.r.l. in Allcore. Trattandosi di fusione per incorporazione di società interamente controllate da Allcore, ai sensi dell'articolo 2505, comma 2, del codice civile e dello Statuto Sociale, la delibera è stata adottata



dal Consiglio di Amministrazione di Allcore, mediante atto pubblico, in data 19 dicembre 2024, mentre per le incorporande le delibere sono state assunte, nella stessa data, dall'Assemblea dei soci. La Fusione ha efficacia, ai fini contabili e fiscali, a far data dal 1° gennaio 2025, come previsto dall'articolo 2504 bis del codice civile e dall'articolo 172 comma 9) del D.P.R. 22 dicembre 1986 n. 917, mentre gli effetti civilistici sono decorsi dalla data di efficacia dell'atto di fusione, che coincide con la data ultima dell'iscrizione nel Registro imprese così come prescritto dall'articolo 2504, secondo comma, del codice civile.

In data 8 aprile 2025, il Consiglio di Amministrazione ha deliberato (successivamente approvato dall'assemblea dei soci del 29 aprile 2025) un piano di incentivazione di durata triennale su base monetaria denominato "Piano di incentivazione monetaria Allcore 2025-2027", da attuarsi mediante l'attribuzione di bonus monetari agli amministratori esecutivi, ai dipendenti, inclusi i dirigenti, nonché ai manager e collaboratori con responsabilità strategiche, della Società e/o delle società controllate, che saranno individuati dal Consiglio di Amministrazione della Società medesima. Il Piano ha l'obiettivo di creare uno stimolo per il top management del Gruppo che possa contribuire a far crescere le performance aziendali in termini di ricavi, redditività ed incentivare ulteriormente la permanenza a lungo termine del capitale umano nelle aziende del Gruppo.

In data 15 maggio 2025 è stato predisposto il bilancio di liquidazione della società QRE3 S.r.l.; successivamente, in data 12 agosto 2025, la società è stata cancellata dal Registro delle Imprese. La liquidazione è avvenuta su base volontaria a seguito del raggiungimento dell'oggetto sociale, con la completa realizzazione degli asset immobiliari.

In data 3 giugno 2025, decorsi i termini di cui all'art. 2503 del codice civile, è stato stipulato l'atto di fusione per incorporazione della società Soluzione Meeting S.r.l. in Allcore. La Fusione ha efficacia, ai fini contabili e fiscali, a far data dal 1° gennaio 2025, come previsto dall'articolo 2504 bis del codice civile e dall'articolo 172 comma 9) del D.P.R. 22 dicembre 1986 n. 917, mentre gli effetti civilistici, dalla data di efficacia dell'atto di fusione, che coincide con la data ultima iscrizione nel Registro imprese così come prescritto dall'articolo 2504, secondo comma, del codice civile.

In data 30 giugno 2025, è stata perfezionata (contestualmente alla sottoscrizione degli accordi vincolanti) la cessione da parte della Società di una partecipazione di minoranza detenuta nel capitale sociale di Re Business S.r.l. (Re Business), di nominali euro 61.500,60, rappresentativi di circa il 10%, a favore della società Ad Maiora S.S. Ai sensi degli accordi vincolanti che disciplinano l'Operazione è previsto il pagamento da parte di Ad Maiora di un prezzo, in denaro, pari ad Euro 600.000 (già versati in data 10 e 22 settembre 2025). Il prezzo, fisso e non soggetto ad alcun aggiustamento, è stato determinato tenendo in considerazione l'EBITDA di Re Business come risultante dal bilancio di esercizio chiuso al 31 dicembre 2024, moltiplicato per 6 volte, nonché la sua posizione finanziaria netta. Ai sensi degli accordi vincolanti che disciplinano l'Operazione, Allcore ha concesso un'opzione di acquisto a favore di Ad Maiora, avente ad oggetto la quota sociale residua detenuta da Allcore nel capitale sociale di Re Business, da esercitarsi in determinate finestre temporali e a un prezzo di esercizio che sarà determinato sulla base di una formula di calcolo che considera l'EBITDA risultante dal bilancio precedente e la posizione finanziaria netta della società alla data di esercizio.

In data 30 giugno 2025 è stata perfezionata la cessione da parte del Gruppo di una partecipazione in quote di tipo A, rappresentativa del 60% della quota di controllo della società RSM Srl.

Il Reparto Partnership di Allcore nel primo semestre 2025 ha strutturato il suo team per continuare a generare nuovo business attraverso le relazioni commerciali. Il fatturato delle Partnership al 30/6/25 registra una crescita del 30% rispetto al 30/06/2024. Anche il contributo al fatturato totale di Soluzione Tasse è pari al 30%, 10 punti in più rispetto al H1 del 2024.



Tra le Partnership del primo semestre 2025 spiccano quelle con Confindustria Bari, Confapi Matera e ANDI (l'associazione dei dentisti italiani). L'organizzazione degli eventi formativi con gli associati ha permesso ad Allcore di entrare in contatto con più di 300 nuovi imprenditori.

Particolare menzione va fatta alla partnership con Fideuram. Tra Marzo e Giugno infatti Allcore ha erogato 5 corsi di formazione per 150 Top Bankers del Gruppo Intesa San Paolo che stanno generando valore e nuovo business sui propri clienti imprenditori.

La divisione fiscale nel mese di Marzo ha condotto l'annuale tour di presentazione in 11 città italiane: Torino, Verona, Padova, Milano, Bologna, Firenze, Roma, Bari, Palermo, Salerno e Brescia attraendo un pubblico pagante di oltre 2000 imprenditori e professionisti, in target per acquistare i servizi offerti dalla società.

Attività di ricerca e sviluppo

Nel corso del primo semestre del 2025, Yuxme ha consolidato la stabilità delle sue piattaforme per la gestione contabile di PMI e professionisti, incrementando il CSat al 93% e riducendo il churn rate al di sotto del 5%. Questo risultato è stato ottenuto grazie a un'accelerazione significativa nello sviluppo di funzionalità basate sull'intelligenza artificiale, con un focus particolare sull'ottimizzazione e l'automazione dei processi contabili, offrendo ai clienti strumenti sempre più potenti e intuitivi.

I progressi più importanti riguardano:

Reg-A (Registrazione Automatica di documenti IVA e prima nota): l'automazione delle operazioni IVA e di prima nota ha superato il 70%, con un incremento del 10% rispetto all'anno precedente.

OneClick Registration: un nuovo flusso di lavoro che semplificato la registrazione dei documenti gestiti dagli operatori.

AI Search Engine (NLP e Voice-to-Invoice): chat basata sul linguaggio naturale per interrogare i dati contabili e agente AI che permette la creazione di fatture semplicemente dettando le informazioni a voce.

Agente AI per il Recupero Documentazione: un nuovo agente vocale basato sull'IA analizza le registrazioni delle consulenze mensili con i clienti e, in caso di documentazione mancante, li contatta in automatico per sollecitarne il caricamento.

Agente AI per la Valutazione delle Consulenze: questo strumento analizza le registrazioni delle call di consulenza tra account manager e clienti, assegnando un punteggio automatico per monitorare e migliorare la qualità del servizio.

Banche in Piattaforma: grazie ad uno specifico agente AI, che dialoga con la banca del cliente in attuazione della normativa PSD2, i clienti possono monitorare in tempo reale i flussi finanziari e pagare i fornitori direttamente dalla piattaforma.

Tax Declaration: questo prodotto utilizza un bot basato sull'IA che guida gli utenti in regime forfettario nella compilazione della dichiarazione dei redditi direttamente online, garantendo un processo semplice e accurato.



Yuxme Small Business: versione più evoluta di Soluzione Contabilità destinata alle micro e piccole aziende, che nel secondo semestre dell'anno sostituirà integralmente proprio Soluzione Contabilità per tutti i clienti in gestione contabile con Soluzione Tasse.

Consulente AI Forfettario Facile: assistente virtuale, con una percentuale di risposte corrette pari al 92%.

BI applicata alla contabilità – Insight: funzionalità con la quale automaticamente invia reportistica ai clienti con la segnalazione di eventuali scostamenti significativi nei conti aziendali.

Questi sviluppi tecnologici rappresentano un passo fondamentale nella nostra missione di semplificare e automatizzare i processi aziendali per le PMI, confermando Yuxme come un'entità leader nell'innovazione e nella digitalizzazione del settore contabile. I nostri continui investimenti in ricerca e sviluppo puntano a un'esperienza utente sempre più fluida ed efficiente, posizionando Yuxme per una crescita sostenibile e un valore aggiunto per i nostri clienti e investitori.

Evoluzione prevedibile della gestione

Il futuro del Gruppo passa principalmente per 3 pilastri: tecnologia, relazioni territoriali e uso efficiente delle risorse, per questo uno dei principali driver di crescita sarà l'evoluzione tecnologica, con la divisione Tech che continuerà il rilascio di nuove funzionalità e l'espansione diretta sul mercato tramite la sua rete commerciale, oltre che grazie alla collaborazione con la divisione Soluzione Tasse e con Allcore Professional Network in cui opera con un ruolo centrale, quale TES (Technology Enabled Service).

Parlando di evoluzione nella gestione, è senz'altro importante citare l'accelerazione sempre più marcata in direzione consul-tech adottata dal gruppo. Infatti è in fase di ultimazione il nuovo progetto, che mira ad espandere la tecnologia Yuxme, attualmente impiegata in ambito contabile, in altre aree del business: dal marketing all'amministrazione, dai processi al controllo di gestione; questo permetterà ai clienti del gruppo di avere a disposizione Agenti AI in grado di svolgere compiti non core, solitamente affidati a personale junior e di supporto. Per lo sviluppo di questo nuovo applicativo è prevista l'assunzione di un CPO (Chief Product Officer) con esperienza internazionale, e l'ampliamento del team di software development, con l'obiettivo di arrivare al rilascio della prima versione entro H1 2026.

Il Gruppo Allcore continua a innovare con il lancio del suo nuovo progetto, Allcore Professional Network, rivolto a commercialisti e consulenti del lavoro. L'iniziativa, presentata il 9 gennaio 2025, mira a potenziare le collaborazioni territoriali per raggiungere un pubblico più vasto, superando la principale sfida nella diffusione di servizi innovativi: la fiducia dei clienti. Il primo evento si è tenuto l'11 febbraio 2025 e, insieme alle successive giornate di lancio, ha coinvolto decine di studi professionali in tutta Italia. L'obiettivo è quello di mettere in comune relazioni, know-how e servizi delle diverse divisioni di Allcore. Uno dei vantaggi principali di Allcore Professional Network è, infatti, l'accesso a una vasta rete di esperti su ogni tipo di problematica fiscale o aziendale. Dalla pianificazione fiscale alla finanza aziendale, passando per intelligenza artificiale, recupero crediti e consulenza strategica, gli studi aderenti possono ampliare la gamma dei servizi offerti, garantendo al contempo elevati standard qualitativi. Questo permette loro non solo di attrarre nuovi clienti, ma anche di crescere professionalmente. Visti i risultati incoraggianti e l'entusiasmo manifestato da chi ha già aderito, Allcore prevede di intensificare il programma nella seconda parte del 2025 e poi, metterlo a regime nel prossimo anno, raddoppiando le date di onboarding per permettere a un numero ancora maggiore di professionisti di salire a bordo e beneficiare dei vantaggi del network. Grazie al lancio di Allcore Professional Academy, che prenderà il via il 29 settembre 2025, i professionisti che aderiranno potranno anche diventare Allcore Business Accountant, una qualifica che li distinguerà sul mercato e permetterà loro di fornire servizi sempre più evoluti ai loro clienti, diventando parte del profondo



processo di cambiamento tecnologico che attraverseranno le PMI nei prossimi anni. Allcore Professional Academy, è un percorso della durata di 90 ore svolte nell'arco di circa 6 mesi, erogato parzialmente in aula e parzialmente in fad, accreditato presso l'Ordine dei dottori commercialisti ed esperti contabili, che contiene un mix di soft e hard skill, con contenuti molto più ampi rispetto a quelli che comunemente è abituata a ricevere la categoria. Non si trattano solo materie fiscali, bensì si affrontano tematiche di comunicazione, marketing, controllo di gestione e soprattutto AI e Prompting, proprio per formare i commercialisti di cui il mercato ha sempre più bisogno.

In data 8 agosto 2025 il Gruppo ha acquisito una partecipazione pari al 21% del capitale sociale della Dale Carnegie Italia S.r.l., licenziataria italiana del brand della società multinazionale americana Dale Carnegie & Associates, Inc. prevedendo l'impegno di Allcore ad acquistare, nel rispetto di determinate scadenze temporali, ulteriori partecipazioni fino a detenere una partecipazione di maggioranza, pari al 51% del capitale sociale di Dale Carnegie. La società italiana è guidata da Sergio Borra, socio di minoranza della stessa, e professionista con oltre 30 anni di esperienza nel campo della formazione manageriale e aziendale. Nel corso della sua attività professionale ha incontrato e contribuito al successo di oltre 175.000 persone, fornendo loro gli strumenti utili al raggiungimento degli obiettivi personali e professionali, promuovendo inoltre lo sviluppo e l'acquisizione di best practice vincenti. L'acquisizione di Dale Carnegie Italia costituisce per il Gruppo un'operazione strategica finalizzata a rafforzare l'offerta di servizi a supporto delle PMI e ad ampliare l'impatto nel settore della formazione manageriale. L'integrazione con un marchio storico e riconosciuto a livello internazionale consentirà di sviluppare soluzioni formative innovative, orientate alla crescita del capitale umano e al sostegno della competitività delle imprese italiane.

Allcore sta accelerando la trasformazione del proprio marketing verso un approccio pienamente omnicanale, connettendo in modo integrato tutti i punti di contatto con il cliente (SEO, inbound, marketing automation, paid, partnership, eventi). Questo consente di superare i limiti del marketing a risposta diretta e di adottare un modello full-customer journey. Sono stati avviati investimenti mirati in inbound, SEO, automation e partnership strategiche, a supporto dei canali paid già consolidati. Tale evoluzione, guidata in particolare da Soluzione Tasse e progressivamente estesa agli altri brand, ha l'obiettivo di migliorare la qualità dei lead, aumentare la prevedibilità delle conversioni e rafforzare il posizionamento dei marchi del Gruppo. In questo modo, Allcore mira a sostenere una crescita più scalabile, riducendo la dipendenza da singoli canali e ampliando la propria capacità di generare opportunità di business nel medio-lungo termine.

Live Conference - La presentazione dei risultati al 30.06.2025 verrà illustrata in un incontro online su LinkedIn, dedicato agli investitori, il 26 settembre 2025 alle ore 09.30 accessibile al seguente link:

<https://www.linkedin.com/events/7376999461337595905/>



Profilo Gruppo Allcore

Il Gruppo Allcore è oggi il punto di riferimento per l'Intelligenza Artificiale applicata alla consulenza fiscale e manageriale alle PMI in Italia. Fondato nel 2016, Allcore è presente su tutto il territorio nazionale con oltre 500 dipendenti e collaboratori, offrendo soluzioni avanzate e sostenibili per supportare la crescita delle imprese. Fanno parte del Gruppo diverse divisioni specializzate. Soluzione Tasse offre servizi di consulenza fiscale e gestione contabile; Finera facilita l'accesso al credito e alla finanza agevolata; Quantico Business Club è una piattaforma per lo sviluppo del network e della crescita imprenditoriale; Amyralia offre consulenza manageriale per migliorare efficienza e competitività delle PMI; Estensya è una rete di business center a supporto dell'operatività aziendale con sedi presenti nelle principali città italiane; Yuxme la piattaforma dotata di intelligenza artificiale per l'automazione dei processi contabili. Le recenti acquisizioni di Irec, attiva nel settore del recupero crediti, e di Re Business, nell'instant buying immobiliare con la piattaforma online acquistiamolatuacasa.it, hanno ampliato ulteriormente il raggio d'azione di Allcore, che ha chiuso il 2024 con un fatturato che supera i 45 milioni di euro. Grazie all'uso di tecnologie innovative e alla specializzazione dei suoi team, Allcore si pone come partner strategico per le PMI italiane con le sue soluzioni avanzate e sostenibili per supportarne la crescita.

Il presente comunicato è disponibile nella sezione Investor del sito www.allcore.it

Per ulteriori informazioni:

Investor Relation

Daniele Parretta
Allcore S.p.A.
Via San Gregorio, 55
20124 – Milano
Tel. +39 3938516891
investor.relation@allcore.it

Media Relation

Veronica Crippa
Via Cicco Simonetta, 19
2013 - Milano
Mob. 3475947907
Veronicalisacrippa@gmail.com

Euronext Growth Advisor

Alantra
Via Borgonuovo 16,
20121 – Milano
Tel. +393346267243
ega@alantra.com



Riclassifica Patrimoniale	Consolidato	Consolidato	Variazioni
	30-giu-25	31-dic-24	1H25-FY24
Immobilizzazioni Immateriali	8.682.368	8.682.633	(265)
Immobilizzazioni Materiali	493.723	3.823.033	(3.329.310)
Immobilizzazioni Finanziarie	1.858.290	676.641	1.181.649
Totale attivo fisso	11.034.382	13.182.308	(2.147.926)
Crediti Commerciali	6.370.955	5.839.166	531.789
Altre attività	4.989.503	5.633.483	(643.980)
Debiti Commerciali	(6.594.872)	(6.505.315)	89.557
Altre passività	(2.687.907)	(4.112.464)	(1.424.557)
Immobilizzazioni destinate alla rivendita	-	5.772.920	(5.772.920)
Capitale circolante netto	2.077.678	6.627.790	(4.550.111)
Totale capitale impiegato	13.112.060	19.810.098	(6.698.038)
Patrimonio netto Gruppo	15.563.119	16.522.543	(959.423)
<i>Patrimonio netto Terzi</i>	128.919	4.445.435	(4.316.516)
Fondi rischi e oneri	493.789	438.983	54.806
TFR	714.947	636.181	78.767
Indebitamento finanziario netto	(3.788.715)	(2.233.043)	(1.555.672)
Totale Fonti	13.112.060	19.810.098	(6.698.038)

PFN	Consolidato	Consolidato	Variazioni
Importi in Euro	30-giu-25	31-dic-24	1H25-FY24
Attività finanziarie	7.770.000	338.811	7.431.189
Depositi bancari	3.544.345	10.080.226	(6.535.880)
Cassa	4.608	4.980	(372)
Debiti verso banche < 12m	(2.763.985)	(2.166.997)	(596.989)
Debiti verso banche >12m	(3.071.653)	(3.629.637)	557.983
Altri debiti finanziari <12 m	(1.694.600)	(712.103)	712.103
Altri debiti finanziari >12 m	0	(1.682.239)	(12.361)
Totale	3.788.715	2.233.043	1.555.672



Conto Economico Riclassificato	Consolidato	Consolidato	Variazioni
Importi espressi in Euro	30-giu-25	30-giu-24	1H25-1H24
Ricavi delle vendite	22.814.956	21.395.805	1.419.151
Incrementi per lavori interni	163.263	190.211	(26.948)
Altri ricavi	901.260	1.299.502	(398.242)
Valore della produzione	23.879.480	22.885.518	993.962
Materie Prime	(93.135)	(73.620)	(19.515)
Servizi e godimento beni di terzi	(17.627.526)	(16.913.022)	(714.505)
Margine di Contribuzione	6.158.818	5.898.876	259.942
MdiC %	27,0%	27,6%	(0,6)%
Personale	(3.372.920)	(3.127.593)	(245.327)
Oneri diversi di gestione	(364.926)	(456.083)	91.157
EBITDA	2.420.971	2.315.200	105.772
EBITDA %	10,6%	10,8%	(0,2)%
Ammortamenti e svalutazioni	(1.244.429)	(1.241.132)	(3.297)
EBIT	1.176.542	1.074.068	102.475
EBIT %	5,2%	5,0%	0,1%
Saldo gestione finanziaria	(407.222)	6.592	(413.814)
Saldo gestione partecipazioni	0	0	0
	0	0	0
EBT	769.320	1.080.660	(311.339)
EBT %	3,4%	5,1%	(1,7)%
Imposte d'esercizio	(181.986)	(266.656)	84.670
Risultato esercizio di terzi	(129.147)	231.905	(361.052)
Risultato esercizio di Gruppo	716.482	582.099	134.382
Risultato d'esercizio complessivo	587.334	814.004	(226.669)
Risultato d'esercizio %	2,6%	3,8%	(1,2)%



Rendiconto finanziario	30-giu-25	30-giu-24
A. Flussi finanziari derivanti dall'attività operativa		
Utile dell'esercizio	587.334	814.004
Imposte sul reddito	181.986	266.656
Interessi Passivi/(Interessi Attivi)	407.222	(6.592)
(Plusvalenze)/minusvalenze derivanti dalla cessione di attività	(387.933)	0
1. Utile (perdita) dell'esercizio prima delle imposte sul reddito, interessi, dividendi e plus/minusvalenze da cessione	788.609	1.074.068
Rettifiche per elementi non monetari che non hanno avuto contropartita nel Capitale Circolante Netto		
Ammortamento immobilizzazioni materiali	55.652	52.725
Ammortamento immobilizzazioni immateriali	916.381	651.520
Accantonamenti a Fondi	166.911	317.678
2. Flusso finanziario prima delle variazioni del CCN	1.927.553	2.095.990
Variazione del capitale circolante netto		
Diminuzione (aumento) immob.ni destinate alla vendita	(3.938.245)	(2.563.893)
Diminuzione (aumento) crediti commerciali	(1.087.323)	(901.052)
Aumento (diminuzione) debiti commerciali	(626.501)	174.279
Decremento/(incremento) ratei e risconti attivi	(220.246)	(51.587)
(Decremento)/incremento ratei e risconti passivi	(95.427)	318.952
Altre variazioni del CCN	984.801	92.656
3. Flusso finanziario dopo la variazione del CCN	(3.055.388)	(834.655)
altre rettifiche		
Interessi incassati/(pagati)	(407.222)	6.592
Imposte sul reddito pagate	(861.945)	(603.670)
(Utilizzo fondi)	(33.338)	39.358
Flusso finanziario dell'attività operativa (A)	(4.357.893)	(1.392.375)
B. Flussi finanziari derivanti dall'attività d'investimento		
Attività di investimento		
Investimenti netti in immobilizzazioni materiali		
(Investimenti)	(99.695)	(82.074)
Disinvestimenti	-	448.043
Investimenti netti in immobilizzazioni immateriali		
(Investimenti)	(979.124)	(2.168.776)
Disinvestimenti	-	2.422
Investimenti netti in immobilizzazioni finanziarie		
(Investimenti)	-	-
Disinvestimenti	267.354	1.389.172
(Acquisizione)/ cessione di società controllate al netto delle disponibilità liquide	-	202.242
Flusso finanziario dell'attività di investimento (B)	(811.466)	(208.971)
C. Flussi finanziari derivanti dall'attività di finanziamento		
Mezzi di terzi		
Accensione finanziamenti	1.625.000	1.627.625
(Rimborso finanziamenti)	(1.548.291)	(182.779)
Mezzi propri		
Cessione (acquisto) di azioni proprie	18.904	244.453
Altre variazioni PN di Gruppo	(1.194.883)	(294.415)
Variazione interessenze di terzi	(267.625)	(830.430)
Flusso finanziario dell'attività di finanziamento (C)	(1.366.894)	564.454
Variazione nella liquidità = (a+b+c)	(6.536.253)	(1.036.892)
Disponibilità liquide all'inizio dell'esercizio	10.085.206	6.447.738
Variazione nella liquidità	(6.536.253)	(1.036.892)
Disponibilità liquide alla fine dell'esercizio	3.548.953	5.410.846