



Il presente comunicato redatto a soli fini informativi e non costituisce un'offerta al pubblico o un invito a sottoscrivere o acquistare strumenti finanziari in Italia né in qualsiasi altro Paese in cui tale offerta o sollecitazione sarebbe soggetta a restrizioni o all'autorizzazione da parte di autorità locali o comunque vietata ai sensi di legge. Questo comunicato stampa non può essere pubblicato, distribuito o trasmesso negli Stati Uniti, Canada, Australia o Giappone. Le azioni menzionate in questo comunicato stampa non possono essere offerte o vendute né in Italia, né negli Stati Uniti né in qualsiasi altra giurisdizione senza registrazione ai sensi delle disposizioni applicabili o una esenzione dall'obbligo di registrazione ai sensi delle disposizioni applicabili. Le azioni menzionate in questo comunicato non sono state e non saranno registrate ai sensi dello US Securities Act of 1933 né ai sensi delle applicabili disposizioni in Italia, Australia, Canada, Giappone né in qualsiasi altra giurisdizione. Non vi sarà alcuna offerta al pubblico delle azioni della Società né in Italia, né negli Stati Uniti, Australia, Canada o Giappone né altrove. Il presente documento non costituisce un prospetto informativo ai sensi del Regolamento (UE) 2017/1129. Nessun prospetto informativo redatto ai sensi del Regolamento (UE) 2017/1129 sarà pubblicato in futuro.

## COMUNICATO STAMPA

### ALLCORE APRE AI COMMERCIALISTI ESTERNI: NASCE ALLCORE PROFESSIONAL NETWORK

**Già a bordo i primi 5 studi, saranno 70 entro fine 2025, 1.000 entro i prossimi 5 anni**

**Milano, 9 gennaio 2025** – **Allcore**, società leader nei servizi di consulenza integrata per le piccole e medie imprese (PMI) e quotata sul mercato Euronext Growth Milan, annuncia il lancio di **Allcore Professional Network**, dedicato ai commercialisti e consulenti del lavoro esterni alla rete di Soluzione Tasse.

Questa novità, attesa da tempo, si inserisce nel percorso di crescita del Gruppo e arriva subito dopo la riorganizzazione interna annunciata e conclusa alla fine del 2024 che ha avuto lo scopo di ottimizzare i processi e i servizi, anche in vista di questo importante ampliamento dell'ecosistema Allcore. L'obiettivo, infatti, è di coinvolgere 70 studi commerciali entro fine anno, di questi i primi 30 inizieranno il percorso di adesione già nell'evento del prossimo 11 febbraio a Milano. L'obiettivo finale, a 5 anni, è di raggiungere un totale di 1.000 commercialisti aderenti, con **incremento dei ricavi attraverso questo nuovo canale stimato in 50 milioni di euro annui**.

«Abbiamo testato la validità dell'iniziativa durante il primo semestre 2024 - **spiega Gianluca Massini Rosati, Presidente e Ceo del Gruppo Allcore** - con cinque Professionisti selezionati casualmente nel Centro-Sud Italia. I risultati sono stati molto significativi: ciascuno di loro ha generato un fatturato di circa 90.000 € in pochi mesi di collaborazione, con ovvia soddisfazione comune, semplicemente mettendo a fattore comune relazioni, know-how e servizi delle società del gruppo Allcore».

Uno dei vantaggi principali di Allcore Professional Network riguarda, infatti, proprio la disponibilità di esperti su qualunque tipo di problematica fiscale o aziendale, dalla pianificazione fiscale alla finanza aziendale, passando anche per intelligenza artificiale, recupero crediti e consulenza strategica.

«Oggi i commercialisti sono costretti a scegliere in quali ambiti specializzarsi e i piccoli studi non hanno quasi mai le risorse interne per potersi occupare di situazioni poco frequenti e che richiedono alta specializzazione. Grazie a Allcore Professional Network possono contare su una struttura altamente qualificata con migliaia di clienti soddisfatti alle spalle che li affianca e assiste in tutte queste attività», **aggiunge Massini**.

I risultati ottenuti dal test pilota e la consapevolezza di come il contesto attuale richiederà sempre più spesso al commercialista classico un impegno per trovare soluzioni ai problemi complessi delle aziende hanno spinto Allcore a progettare uno sviluppo strutturato del network, che porterà benefici su vasta scala sia agli aderenti sia al Gruppo, ma soprattutto alle migliaia di PMI sul territorio che in questo modo potranno continuare ad affidarsi al proprio commercialista di fiducia, senza però rinunciare alla possibilità di accedere a strumenti innovativi e a un ecosistema di servizi ad alto valore aggiunto.

L'accesso al network prevede per i professionisti un percorso di formazione di 10 incontri mensili che trasferiscono soft skill, competenze tecniche e trasversali, incluse alcune nozioni di marketing, e l'accesso a strumenti digitali avanzati. Grazie a un sistema di analisi dei dati, i professionisti potranno identificare il valore inespresso nei propri database clienti e capire quali strumenti o soluzioni proporre alle aziende per



l'ottimizzazione aziendale. In questo modo, anche i commercialisti più piccoli potranno competere con i grandi studi, massimizzando il valore delle propria attività e favorendo la crescita delle PMI italiane, generando dunque un impatto positivo sul tessuto economico nazionale.

Per ulteriori informazioni e per candidarsi al programma, è possibile visitare [questa specifica pagina web](#) del sito ufficiale di Allcore.

### **Profilo Gruppo Allcore**

Il Gruppo Allcore è oggi il punto di riferimento per la consulenza fiscale e manageriale alle PMI in Italia. Fondato nel 2016, Allcore è presente su tutto il territorio nazionale con oltre 500 dipendenti e collaboratori, offrendo soluzioni avanzate e sostenibili per supportare la crescita delle imprese. Fanno parte del Gruppo diverse divisioni specializzate. Soluzione Tasse offre servizi di consulenza fiscale e gestione contabile; Finera facilita l'accesso al credito e alla finanza agevolata; Quantico Business Club è una piattaforma per lo sviluppo del network e della crescita imprenditoriale; Amyralia offre consulenza manageriale per migliorare efficienza e competitività delle PMI; Estensya è una rete di business center a supporto dell'operatività aziendale con sedi presenti nelle principali città italiane; Yuxme sviluppa soluzioni di intelligenza artificiale per l'automazione dei processi contabili. Le recenti acquisizioni di Irec, attiva nel settore del recupero crediti, e di Re Business, nell'Instant buying immobiliare con la piattaforma online [acquistiamolatuacasa.it](http://acquistiamolatuacasa.it), hanno ampliato ulteriormente il raggio d'azione di Allcore, che ha chiuso il 2023 con un fatturato che supera i 40 milioni di euro. Grazie all'uso di tecnologie innovative e alla specializzazione dei suoi team, Allcore si pone come partner strategico per le PMI italiane con le sue soluzioni avanzate e sostenibili per supportarne la crescita.

Il presente comunicato è disponibile nella sezione Investor del sito [www.allcore.it](http://www.allcore.it)

Per ulteriori informazioni:

#### **Investor Relation**

Daniele Parretta  
Allcore S.p.A.  
Via San Gregorio, 55  
20124 – Milano  
Tel. +39 3938516891  
[investor.relation@allcore.it](mailto:investor.relation@allcore.it)

#### **Media Relation**

Veronica Crippa  
Via Cicco Simonetta, 19  
2013 - Milano  
Mob. 3475947907  
[Veronicalisacrippa@gmail.com](mailto:Veronicalisacrippa@gmail.com)

#### **Euronext Growth Advisor**

Gianpiero di Perna  
Alantra  
Via Borgonuovo 16,  
20121 – Milano  
Tel. +393346267243  
[gianpiero.diperna@alantra.com](mailto:gianpiero.diperna@alantra.com)